

MAGYAR TUDOMÁNYOS AKADÉMIA
Közgazdaságtudományi Intézet

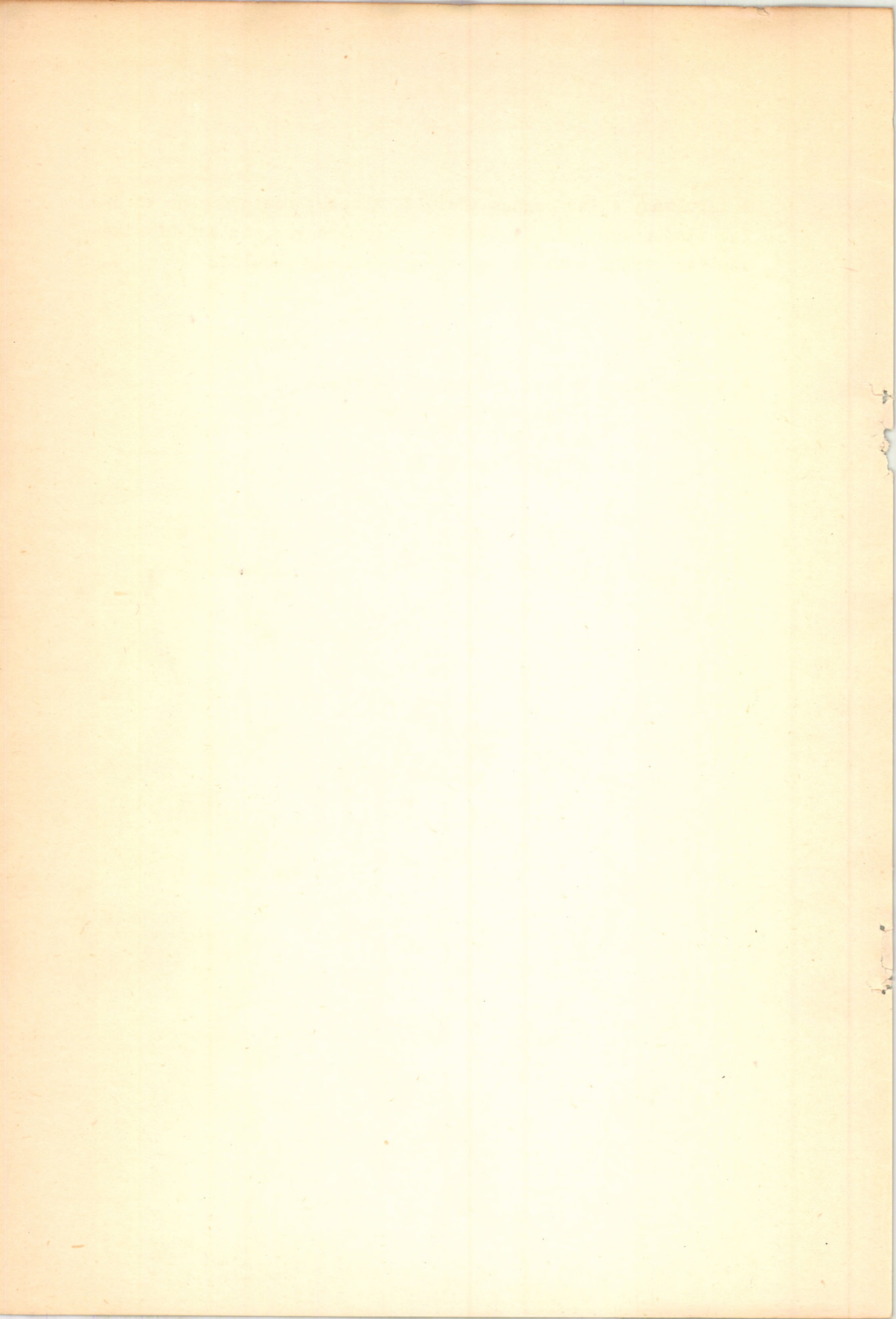
Kornai János:

ANTI-EQUILIBRIUM

Esszé a gazdasági mechanizmus elméleteiről és a
kutatás feladatairól

V i t a a n y a g

Budapest, 1967.



A tanulmány vitaanyagának készült. A sokszorosított anyagban közöltek mindennemű felhasználását, a tanulmányra történő hivatkozásokat kérjük a szerzővel előzetesen megbeszélni.

A szerző címe: Magyar Tudományos Akadémia
Közgazdaságtudományi Intézete
Budapest, V.
Münnich Ferenc u. 7.

Faint, illegible text at the top of the page, possibly a header or title.

Faint, illegible text in the middle of the page, possibly a section header or a line of text.

Small, illegible mark or text on the right edge of the page.

Small, illegible mark or text on the right edge of the page.

Tartalom

<u>1. Bevezetés</u>	3
I. RÉSZ: KIINDULÓPONTOK	9
<u>2. Elmélet, formális modell és valóság</u>	11
2.1. Mit nevezünk "elméletnek"?	11
2.2. Elmélet versus gondolat kísérlet	16
2.3. Közgazdasági elmélet versus döntéselmélet	18
2.4. Közgazdasági elmélet versus ökonometria	22
2.5. A formális modell jelentősége	24
2.6. Egy reáltudomány érettségének mutatói	25
2.7. A bírálat körén kívül	27
<u>3. Alapfeltevések és válaszra váró kérdések</u>	29
3.1. Az általános egyensúlyelmélet kiinduló feltevései	29
3.2. Az alapfeltevések feloldásának kísérleteiről	40
3.3. Az egyensúlyelmélet kérdésfeltevései	46
3.4. A mechanizmus-elmélet néhány releváns kérdésfeltevése	49
II. RÉSZ: "ÉPÍTŐKOCKAK" EGY MECHANIZMUS-ELMÉLET ÉPITMÉNYÉHEZ	57
<u>4. Elhatárolások</u>	59
4.1. A fogalmi tisztázás jelentősége	59
4.2. Figyelmen kívül hagyott területek	60
<u>5. Kereslet, kínálat, egyensúly</u>	62
5.1. A közhelyek	62
5.2. A kínálat és a kereslet fogalma	63
5.3. Kínálati és keresleti függvény	68
5.4. A készletek és tartalékok szerepe	71
5.5. A vevők és eladók erőviszonyai	76
5.6. Néhány megjegyzés az irodalomról	88
<u>6. A piac</u>	94
6.1. A piac szokásos fogalmának pontatlanságáról	94
6.2. Az elemi kontraktus-kötő folyamat	95
6.3. A piac definíciói	102
6.4. "Jó"-e a piaci hatás	104
6.5. Az irodalom kritikája	105

<u>7. Jelzőrendszerek</u>	108
7.1. Az egyensúlyelmélet jelzőrendszere	108
7.2. Összetett jelzőrendszer	110
7.3. Az ár-információk áttekintése	115
7.4. Az ár-jelzőrendszer szerepe	121
7.5. A reakciók simasága és gyorsasága	125
7.6. Az árelméleti modellek szükséges tulajdon- ságai és néhány létező ármodell	129
<u>8. A termelő vállalatról</u>	137
8.1. Kis és nagy döntések	137
8.2. "Kvantum-ökonómia"	141
8.3. Konfliktus és kompromisszum	143
<u>III. ZÁRÓMEGJEGYZÉSEK</u>	151
<u>9. Az egyensúlyelmélet előzményei, elágazásai, rokon irányzatai</u>	153
9.1. Mit tekintünk rokon irányzatnak?	153
9.2. Elmélettörténeti előzmények	155
9.3. Fogyasztási, termelési és piaci "elméletek"	157
9.4. Barone és Lange szocializmus modelljei	159
9.5. Jóléti függvény, osztársadalmi optimalás	160
9.6. Neoliberális elképzelések a mechanizmusról	162
9.7. A termelési árak	164
9.8. Az egyensúlyelmélet és a politika	167
9.9. A hibák megrögződésének magyarázatához	169
9.10. Uj áramlatok	176
<u>10. A kutatás irányjai</u>	183
10.1. A folytatás biztos és bizonytalan pontjai	183
10.2. A közgazdasági irodalom feldolgozásáról	183
10.3. Analógiák	184
10.4. A matematika feltérképezése	186
10.5. Fogalmi rendezések; osztályozások; a logi- kai strukturák áttekintése	187
10.6. Deduktív és szimulációs modellek	190
10.7. Ujrakezdés	192
<u>11. Utószó</u>	193
<u>Hivatkozások</u>	195

1. Bevezetés

Esszém "félkésztermék": egy elméleti dolgozat és egy munkaterv kombinációja; felvázol néhány gondolatot, de mindjárt rámutat az érettebb kidolgozásukhoz szükséges kutatási feladatokra is.

Amint az az esszé alciméből kitűnik, vizsgálódásaim tárgya a gazdasági mechanizmus. E fogalmat igyekszem a magyarországi közgazdasági irodalomban elterjedt értelmezéssel azonosan használni. Eszerint a gazdasági mechanizmus valamely rendszer gazdasági irányítási módszereinek, a gazdasági intézmények /pl. hivatalok, vállalatok/ viselkedési szabályosságainak, valamint az intézmények közötti információ-áramlás jellegzetességeinek összessége /D.1./ ^{x/}

A gazdasági élet két szférára osztható. Az egyik a reálszféra, amelyben a termelés és fogyasztás, a gazdaság tényleges anyagi folyamatai mennek végbe. A másik a szabályozási-információs szféra, vagy ami ezzel ekvivalens, a mechanizmus, ^{xx/} amely a reálszféra regulátora. /D.2./ Utóbbihoz pl. olyan folyamatok tartoznak, mint a gazdasági döntés, tervezés, utasítás, gazdasági ösztönzés, a hivatalok és vállalatok közötti információcsere, pénzügyi műveletek, gazdaságstatisztikai megfigyelés stb. Egy kissé biblikus hangvétellő hasonlattal: a reálszféra a "test", a szabályozási-információs szféra a "lélek". E kettéosztás értelmében szemléletünk következetesen dualisztikus; mindig egyértelműen megkülönböztetjük a reálfolyamatokat a szabályozási-informatív folyamatoktól, a reálvál-

x/ Az esszé egyik célja a fogalomtisztázás. Ennek érdekében számos, részben ismert, részben új fogalomhoz adok definiációt. A hivatkozások megkönnyítésére ezeket D.1., D.2. stb. sorszámmal láttam el.

xx/ Felváltva használom hol a "mechanizmus", hol a "szabályozási-információs szféra" kifejezéseket.

tozókat a szabályozási-informatív változóktól, a reál-inputokat és outputokat az informatív inputoktól és outputoktól és így tovább.

A közgazdaságtudomány számos elmélete, s ezzel együtt sokféle matematikai modellje kizárólag a reálszférával foglalkozik. Pl. a Leontief-modellek a reálszféra input-output-áramlását mutatják be. Vagy: a legtöbb aggregált növekedési modell reálfolyamatok /nemzeti jövedelem, beruházás, foglalkoztatottság stb./ dinamikáját írja le. Ezek az elméletek s modellek kívül esnek esszém tárgykörén.

A "gazdasági mechanizmus elméletének" tárgya: a szabályozási-információs szféra általános és specifikus törvényszerűségeinek feltárása. /D.3./ Melyek e szféra működési szabályosságai; hogyan vezérli a reálszférát; mi a kölcsönhatás a két szféra között?

A közgazdaságtudomány mindezekig nem rendelkezik a gazdasági mechanizmus kidolgozott, átfogó, módszeres elméletével. Az elméletnek csupán egyes elemei, alkotórészei készültek el. Ismeretesek például modellek, amelyek többé-kevésbé szélesen leírják a reálszféra működését, s ezt kiegészítik a szabályozási-informatív szféra egyik-másik mozzanatának bemutatásával. Figyelembe veszik például a gazdasági döntéshozók érdekelttségét, preferenciáit, esetleg a gazdasági egységek közötti információ-áramlás néhány folyamatát /ár-információk, pénz-áramlás stb./. A legtöbb ide sorolható elméleti, matematikailag formalizált mű, ha egyáltalán érinti a gazdasági mechanizmus témakörét, parciális jellegű, pl. csak a termelő vállalattal, vagy csak egy piaccal, vagy csak a fogyasztóval törődik. Vagy, ha átfogóbb, úgy verbális jellegű, nem használ matematikai apparátust.

Mindössze egyetlen olyan átfogó gondolati rendszert alkotott eddig a közgazdaságtudomány, amelynek tárgya egy

egész gazdaság működési mechanizmusának leírása és elemzése formalizált modellel. Ez a gondolatrendszer a Walras nyomán kialakult ugynevezett általános egyensúlyelmélet^{x/} /general equilibrium theory/.

Esszém főként az általános egyensúlyelmélettel polemizál; bár a dolgozat végén egy külön fejezetben tárgyalom azt a kérdést: hogyan jelennek meg az általános egyensúlyelmélet által "tisztán" reprezentált fogalmak, feltevések, gondolat-sémák számos más közgazdasági műben, irányzatban is.

Tisztában vagyok gyengéimmal e polémiában: egy nagymultu, hatalmas szellemi teljesítményeket felmutató irányzattal szemben csupán kiforratlan érvelést tudok szembehelyezni. Észrevételeim egy része még nem eléggé átgondolt, vagy nincs bizonyítva, inkább csak sejtésszerű. Gyakran csak jelezhetem, milyen empirikus megfigyelésekkel kellene rendelkezünk ahhoz, hogy az állítás meggyőző legyen. Gyengéje érvelésemnek, hogy a megbírált gondolatok helyébe nem tudok kész, érett pozitív elméletet adni. Csupán egyik-másik kérdésben tudom vázolni egy új elmélet körvonalait, egyes alapgondolatokat, esetleg az irányt, amerre egy új elmélet megteremtéséhez haladnunk kellene. Kevés kész eredmény, de sok kétely a régi eredményekkel szemben - ez munkám jelenlegi állása. Inkább kérdések felvetése, mintsem megválaszolásuk. Elismerem: kétséges, hogy vajon van-e egyáltalán erkölcsi alapom élesen bírálni, míg magam nem jutottam el egy új, a korábbinál jobb elmélet közelítéséhez. Az általános egyensúlyelmélettel szembeni mai kételyeimnek és ellenérveimnek legfeljebb az adhat ideiglenes

x/ Félreértések elkerülése végett: egyensúlyelmületről szólnán mindig a Walras-iskolára gondolok, s nem mondjuk a költségvetési egyensúly, vagy a fizetési mérleg-egyensúly problémáival foglalkozó teóriákra. Az esszé 3. és 9. fejezete vázolja majd az egyensúlyelmélet helyét a közgazdasági gondolkodás történetében.

létjogosultságot, hogy a tulnyomórészt negatív munkák is járhatnak haszonnal. A tudomány fejlődése sok példával tanúsítja, hogy lényeges új gondolatok sokszor meg sem születhetnek, amíg nem támadtak mély kételyek a régiekben.

Munkám "félkész" jellege rányomja bélyegét az esszé szerkezetére, témakörére, feldolgozásmódjára és referenciáira.

A szerkezet laza, mozaikszerű; nem alkot szigorúan logikus gondolatmenetet. A felvetett gondolatokat fontosnak érzem - de az esszében nem rendeződnek egységes építménnyé. Kissé az olvasó fantáziájára és a szerző iránti bizalmára van bízva, hogy meglássa bennük egy összefüggő elméleti rendszer magvát. Ennek megfelelően az egyes fejezetek, sőt néhol a fejezeteken belül az egyes szakaszok között is hiányzik a szerves kapcsolat, átmenet.

A témakör eléggé heterogén. A dolgozatnak kb. a fele /az 5.-8. fejezet/ eléggé közel lép gyakorlatias mechanizmus-problémákhoz; olyan kérdéseket tárgyal, mint a piac működése, a kínálat és a kereslet, a gazdaságban működő jelzőrendszerek és így tovább. A másik fele viszont - az első és az utolsó néhány fejezet - általánosabb ismeretelméleti, módszertani és elmélettörténeti kérdésekkel foglalkozik. A témák kiválasztása eléggé önkényes, esetleges. Számos területen tovább kell majd kutatni, hogy összefüggőbb, "kerek" témakörökhöz jussunk el.

A feldolgozásmód nem elég igényes. Formalizált modellekkel vitatkozva meggyőzőbb lenne formalizált modelleket szembehelyezni - különösen, ha a szerző maga is meggyőződéses híve az ilyen modellek alkalmazásának. Szeretnék valóban eljutni ehhez a fokozathoz - azonban erre még nem voltam képes. Ehelyett legfeljebb csak jelzem a tárgyalás egyik-másik pontjánál a formalizálás lehetőségét.

A referenciák hiányosak. Nem teszem fel az esszében azt a kérdést, hogy gondolataim mennyire eredetiek. Olyan kételyeknek adok hangot, amelyeket már mások is megszólaltattak; sok ellenérvem a különböző művekben olvasott részlet-bírálatok hatására érlelődött véleménynyé. A részletbírálatok szintézisével még nem találkoztam, ami persze nem zárja ki azt, hogy valamely mű már tárgyalta. Egyik-másik ujnak vélt gondolatom is szerepelhet esetleg előttem ismeretlen műben. Későbbi kutatásaim egyik feladatának tekintem, hogy pontosan tisztázzam, mi mennyire eredeti, kire lenne illendő hivatkozni stb. Egyenlőre azonban jobban érdekeltek maguk a problémák, mint a szellemi tulajdonjog és prioritás kérdései.^{x/}

Az esszé folytatása 1966. évi tanulmányomnak,^{xx/} amely a legabsztraktabb általánosságban írta le a gazdasági rendszereket. Az esszé tovább lép a konkrét valóság, az élő kapitalista és szocialista mechanizmusok felé. A folytatás azonban nem szerves. Néhány 1966-ban bevezetett fogalmat most is használok /egység, reálszféra stb./. A mostani gondolatok azonban nem következnek közvetlenül az akkoriakból; nem adtam definíciókat a jelenlegi levezetett fogalmakhoz a multkori alapfogalmak segítségével stb. Ez majd későbbi munkák feladata lesz.

Mint jeleztem: a dolgozat felfogható kutatási feladat-tervnek is. Ezt a következő módon szeretném szemléletessé tenni:

x/ Az esszé mondanivalójának jelentős részét előadtam a Közgazdaságtudományi Intézetben erre a célra összehívott kétnapos vita-ülésen. Ezen a helyen szeretnék köszönetet mondani a megbeszélés résztvevőinek értékes tanácsaikért. Külön is szeretném kiemelni Lipták Tamás hozzájárulását elgondolásaim kialakításához.

xx/ Lásd [48].

A tárgyalás során E.1.-E.2. stb. jelzéssel kiemelem azokat a sejtéseket, hipotéziseket, amelyeket empirikus uton verifikálni kellene. E kiemeléseknél teljesen nyitvahagyom azt a kérdést, vajon kész empirikus művekben kereshetjük-e a szükséges verifikációs anyagot, vagy ezután kellene-e megszervezni a megfigyelést? S az utóbbi esetben: magam és munkatársaim akarunk-e vállalkozni a megfigyelésre, közvetlenül javasoljuk-e másoknak, vagy pedig csak egyszerűen óhajtjuk a jelzett empirikus megfigyelés elvégzését, de nem tehetünk érdekében semmit.

F.1., F.2. stb. jelzéssel hívom fel a figyelmet a formalizálás lehetőségére és szükségességére. Itt is nyitvahagyom a kérdést: ki végzi el ezt.

Végül P.1., P.2. stb. jelzéssel utalok a polémia, az elmélettörténeti bírálat továbbfejlesztésének feladataira. Különösen ott teszem ezt, ahol vagy a megbírált elmélet ismertetését nem érzem még elég precíznek, vagy pedig az ellenérvézés nem tűnik még eléggé meggyőzőnek.

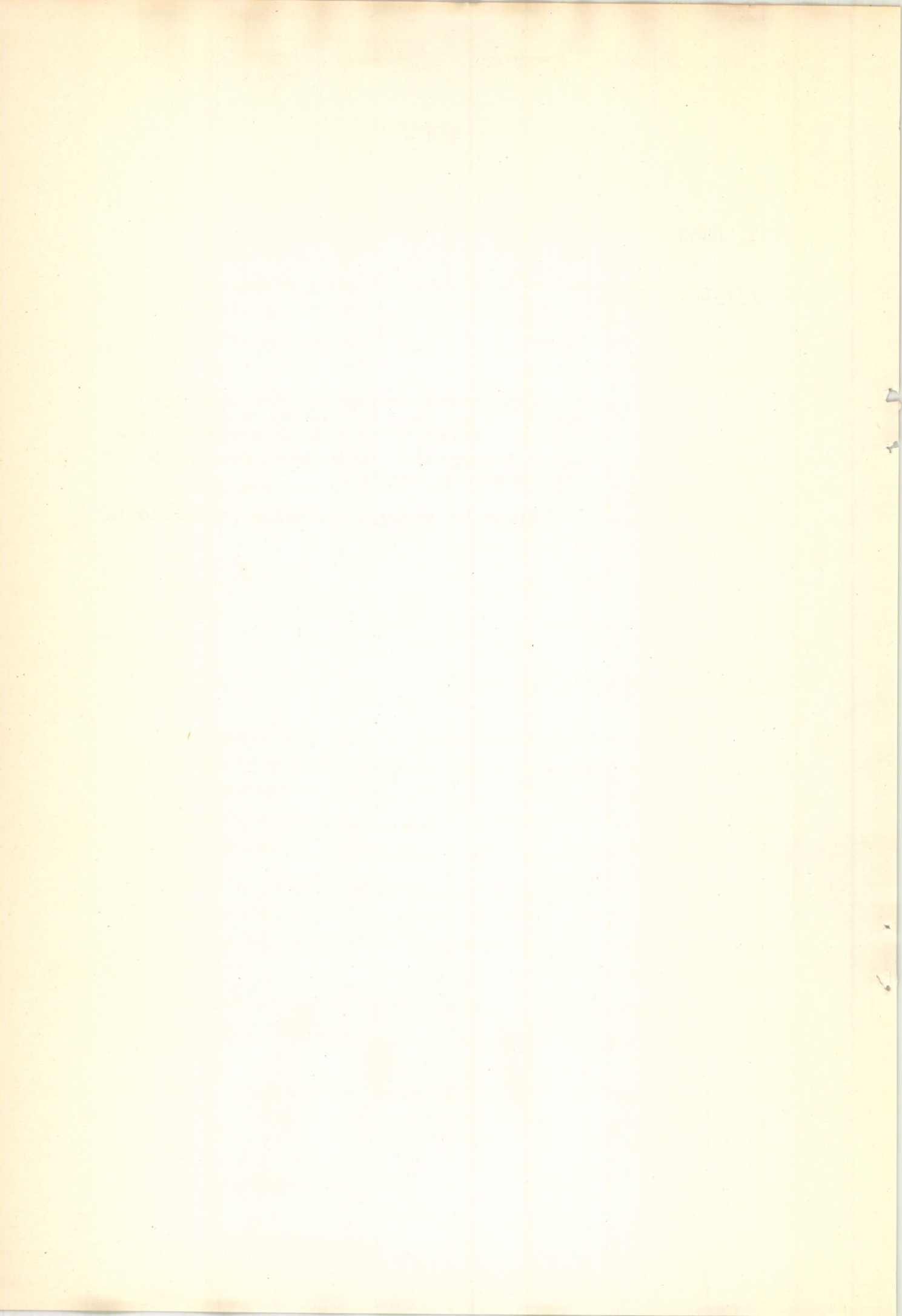
A bevezetés végére érve még néhány szót kell szólnom a tanulmány hangjáról, stílusáról. Tisztában vagyok azzal, hogy az esszé hangja nyers; a bírálat helyenként valósággal támadásba csap át. Akad néhány, talán nem igazán "fair" megjegyzésem is a megbírált művekkel szemben. Az első szövegezés után sokat tépelődtem azon, nem kellene-e tompítanom, diplomátikusabbá tennem az írás hangját? Végülis úgy döntöttem: nem változtatok a stíluson. Tudom, lesznek olvasók, akikből ez a hang ellenérzéseket vált ki. De az éles hang talán hasszonnal is járhat: van olyan állapot, amely ellen nem idegnyugtatóval, hanem sok-kezeléssel kell küzdeni.

I. RÉSZ:

KIINDULÓPONTOK

"A tapasztalati anyaggal való találkozás során a fizikusok lassanként megtanulták a helyes kérdésfeltevést. A helyes kérdés pedig gyakran több, mint fele út a probléma megoldásához".

Werner Heisenberg /"Fizika és filozófia"/



2. Elmélet, formális modell és valóság

Az egyensúlyelmélet bírálatát ismeretelméleti, tudomány-elméleti és metodológiai megfontolások kifejtésével, az elmélet, a modell és a valóság viszonyának elemzésével kezdem meg.^{x/}

E fejezetben a hivatásos filozófusok valószínűleg nem találnak új ismeretelméleti gondolatokat, nem is törekedtem erre. Megállapításaim a matematikai közgazdász ismeretelméleti és módszertani gondjait tükrözik; sokszor kinlódva és saját kudarcaink árán jövünk rá olyan igazságokra, melyek mások számára esetleg magától értetődőek,

2.1. Mit nevezünk "elméletnek"?

A modern matematikai egyensúlyelmélet egyik legkiforrottabb, klasszikus műve Debreu könyve: "Theory of Value". A könyv témája - a szerző szándéka szerint - "az áruk árának magyarázata".^{xx/} Vagyis a gazdasági valóság egy központi fontosságú jelensége az árak magyarázatára törekszik.

A könyv tárgyalásmódja axiomatikus jellegű. Alapfogalmakból és axiómákból indul ki; minden további felhasznált fogalomhoz exakt definíciót ad, s tételeit teljes logikai szigorral vezeti le.

A mű nem veti fel a kérdést, vajon kiinduló feltevései, axiómái hogyan viszonylanak a valósághoz: pontosan

x/ A 2. fejezet kidolgozásában felhasználtam Hade [32] könyvét.

xx/ [20], VII. old.

vagy csak megközelítően tükrözik-e, vagypedig egyáltalán nem? Hasonlóképpen fel sem veti, hogy a levezetett tételek miként viszonylanak a valósághoz.

Talán azt is mondhatnánk: éppen az elvonatkoztatás a konkrét gazdasági valóságtól jelenti a szerző számára gondolatrendszerének elméleti jellegét. "A szigorhoz való hűség diktálja az analízis axiomatikus formáját, melyben az elmélet - szigorú értelemben - logikailag tökéletesen elválik interpretációjától".^{x/} A mű bevezetője jelzi, hogy ahányszor a gondolatmenet teljesen elvonatkoztat a közgazdasági interpretációtól, a szerző ilyesféle kifejezésekkel hívja majd fel erre az olvasó figyelmét: "az elmélet nyelvén", vagy "az elmélet céljaira" stb.

Debreu könyvének egész szelleme, s a fentiekben idézett szavai az "elmélet" fogalmának következő definícióját implikálják:

Egy elmélet nem más, mint exaktan megfogalmazott, egymásnak nem ellentmondó feltevésekből logikailag hibátlanul levezetett tételek együttese.

Az "elmélet" fogalmának ez az értelmezése nagyon elterjedt a matematikai közgazdászok között. Eszerint minden tétel, vagy tétel-együttes megérdemli az "elmélet" rangot, ha jól formalizált feltevésekből deduktíve következtethető. Elméletnek minősül - függetlenül akár feltevéseinek, akár konklúzióinak valóságtartalmától.

Nézetem szerint e felfogás kialakulásában szerepet játszik annak összekeverése, hogy mit nevezhetünk "elméletnek" a logikában, a matematikában és mit a reáltudományokban.

x/ [20], VIII. old.

A logikai-matematikai tudományokban az "igaz": logikai kritérium. A konklúzió igaz, ha végeredményben tautológikus azonos átalakítások útján következik a premisszákból. /Más kérdés, hogy erre a célra elég bonyolult gondolatmenetek, bizonyítási technikák is szükségesek, de végső fokon minden visszavezethető tautológikus átalakításokra./ A logikai-matematikai tudományokban eszerint az "igaz" tulajdonképpen logikai ellentmondásmentességet jelent, semmi egyebet.

Persze, a logikai-matematikai tudományok fejlődésében nagy szerepe van az empiriának, a megfigyelésnek. A Pythagoras-tétel felfedezéséhez feltehetően hozzájárult az építészetben vagy hadászatban szerzett tapasztalat. A tétel bizonyításához azonban nem szükséges megfigyelnünk száz vagy ezer derékszögű háromszöget; a tétel igaz volta tökéletesen belátható pusztán logikai úton is.

Ezzel szemben a reáltudományokban az "igaz" egyedüli kritériuma: a tapasztalat, a valósággal való összevetés.

Ha az előbb a logikai-matematikai tudományokkal kapcsolatban kiemeltem az empiria előrevivő szerepét, itt most, megfordítva a reáltudományok előrevitelében a logika, a matematika szerepét kell kiemelnem. A reáltudományok fejlődése elképzelhetetlen matematika alkalmazása nélkül, kezdve a kísérletek, a megfigyelések matematikai statisztikai értékelésétől, s végezve a matematikai dedukció felhasználásáig a tételek igazolásában. A matematika nélkülözhetetlen formanyelve és kutatási eszköze a reáltudományoknak.

Más kérdés azonban, hogyan, s mire használják fel a reáltudományok a logikát, a matematikát - és ismét más kérdés, hogy mit tekintenek az "igaz" kritériumának. A kritérium itt nem az, hogy az állítás logikailag igaz-e; tautológikusan levezethető-e korábbi feltevésekből. Az "igaz" kritériuma: megfelelő-e az állítás a valóságnak.

Az "elméletnek" eszerint kétféle definíciója szükséges.

A logikai-matematikai tudományokban az elmélet: axiómákból logikailag hibátlanul származtatható tétel, vagy tétel-együttes. /D.4./

A reáltudományokban az elmélet: a valóság változói közötti lényeges összefüggések rendszeres leírása. Azaz kizárólag olyan tételek, megállapítások, amelyeket a valóságot közvetlenül vagy közvetve, többé-kevésbé pontos közelítéssel tükröző feltevésekből vezettek le, s maguk is a valóságot közvetlenül vagy közvetve, többé-kevésbé pontos közelítéssel tükrözik. /D.5./

A reáltudományi elmélet fenti definíciója általánosan elfogadott a természettudományok művelői között. Egyetlen tekintélyre szeretnék hivatkozni, Einsteinre:

"A fizika olyan logikai rendszert alkot, amely a fejlődés állapotában van; amelyet nem desztillálhatunk induktív módon közvetlenül a tapasztalatból. De a rendszer jogosultsága /igazságtartalma/ kizárólag azon nyugszik, hogy a levezetett tételeket érzéki tapasztalatok verifikálják."^{x/}

"A szkeptikus azt mondhatja: 'Lehetséges, hogy ez az egyenletrendszer ésszerű, racionális logikai szempontból. Ez azonban nem bizonyítja, hogy valóban meg is felel a természetnek.' Igazad van kedves kételkedő! Egyedül a tapasztalat dönthet az igazságról."^{xx/}

A fenti D.5. definíció nem jelenti azt, hogy az "elmélet" nevet fenn kell tartanunk kizárólag abszolút pontos, s tökéletesen verifikált tételeknek.

x/ "Fizika és realitás", lásd [23], 322. old.

xx/ "A gravitáció általános elméletéről", lásd [23], 355. old.

Definíciókból következően az elmélet lehet pontatlan, csupán közelítő jellegű - amíg nincs pontosabb. /Hangsúlyozva azonban a közelítő jelleget./

Az elmélet lehet ideiglenesen nem-verifikált, hipotézisszerű. /Hangsúlyozva ezuttal a hipotétikus jelleget./ De csak olyan hipotézist alkalmazhatunk, amely nem mond ellent bizonyítható módon a valóságnak. /Ezt a tiltást persze óvatosan kell értelmeznünk, nyilvánvalóan nem az a követelmény, hogy az elmélet okvetlenül megfeleljen a "józan észnek", a "hét-köznapi tapasztalatnak", ha a mélyebb, újszerűbb megfigyeléssel éppen a köznapi tapasztalatoktól eltérőt bizonyíthatjuk./

Az elmélet magában foglalhat egyenlőre bizonyítatlan - adott ismereteink mellett nem bizonyítható, de nem is cáfolható - állításokat; abban a reményben, hogy később bizonyíthatók lesznek. Első megfogalmazásában tehát megelégedhet azoknak a változóknak a körülírásával, amelyeket előbb meg kell figyelni ahhoz, hogy később - a megfigyelés alapján - magát az elméletet pontosabbá, konkretizálhatóvá tessék.

Az elmondottakból látható: a mércét nem kell irreálisan magasra állítani. Az emberi megismerés, s ezen belül elméletek felállítása folyamat, mégpedig sok kerülő uton haladó, hosszadalmas folyamat. A legtöbb élő elmélet - még a legfejlettebb természettudományokban is - hiánytalanul verifikált tételek és hipotézisszerű, pontatlan megközelítések, sejtések különböző arányú kombinációja.

A definíciók után térjünk vissza a közgazdaságtanhoz. A közgazdaságtudomány nem logikai-matematikai tudomány, hanem reáltudomány, melynek alapvető feladata a valóság megmagyarázása. A közgazdasági valóságot magyarázó "elméletnek" csak olyan gondolatrendszert nevezhetünk, amely kielégíti a D.5. definíciót, a reáltudományi elmélet követelményeit.

A modern matematikai egyensúlyelméletnek /s a matematikai közgazdaságtan néhány más területének is/ itt van az egyik fő betegség-góca. Egyfelől: azzal az igénnyel lép fel, hogy a valóságot magyarázza. Másfelől: nem követeli meg önmagától a verifikálást. Megelégszik azzal, ha gondolatrendszerei a D.4. definíció szerint elméletnek minősülnek - holott, reáltudományról lévén szó, kötelező a D.5. definíció követelményeinek teljesítése.

Félreértés ne essék: itt nem az axiomatikus tárgyalásmódot bírálok. A fizika több ága eljutott törvényeinek axiomatikus kifejtéséhez; ez a tudományág érettségének egyik szimptomája. De azért a fizika csak reáltudományként létezhet, amint az Einstein idézett szavaiból is elég nyomatékosan kitűnt.

A baj az, hogy a matematikai közgazdaságtan számos irányzata - s köztük az egyensúlyelmélet művelői - nem a fejlett, formalizált reáltudományokat követik, annak verifikálási igényeivel együtt, hanem úgy tesznek, mintha tudományuk a matematika, a logika egy sajátos ága lenne.

2.2. Elmélet versus gondolatkisérlet

Meg kell különböztetnünk az elméletet a gondolatkisérlettől.

Gondolatkisérletnek nevezük a tetszőleges feltevésekből logikai úton levezetett következtetéseket. /D.6./

A gondolatkisérletek kiindulópontja egy vagy több "mi lenne, ha..." kezdetű mondat. A feltevések lehetnek reálisak, de lehetnek tudván-tudva irreálisak is. A gondolatki-

sérletnél megengedhető teljesen abszurd kiinduló feltevés is.

-- Rendelkezünk néhány jól verifikált feltevással, de egy további feltevésünkkel kapcsolatban bizonytalanok vagyunk. E bizonytalan feltevésre alternatív hipotéziseket alakítunk ki, s valamennyit sorra végiggondoljuk. Eredményként több alternatív konkluziót kapunk. Ezeket egymással és a valósággal összevetve következtetünk vissza a bizonytalan feltevésre.

-- Kizárólag meg-nem-figyelhető jelenségekből kell - feltevésként - kiindulni. Így tehát alkalmazunk nem-verifikált, de azért nem lehetetlen, nem abszurd feltevéseket, s a belőlük adódó konkluziókat vetjük össze a valósággal.

-- Kifejezetten irreális feltevésből indulunk ki, hogy bemutassuk a konkluzió abszurditását, s ezzel a további vitákból bizonyos gondolatmeneteket kizárjunk.

A példákból is kitűnt, hogy - az alkotómunka folyamatában, a megismerés processzusának egyik mozzanataként - hasznos szerepet tölthet be a részben vagy egészében irreális feltevésekből kiinduló gondolatkisérlet. Más dolog azonban elismerni az ilyen gondolatkisérlet hasznosságát, s ismét más ezzel pótolni az igazi reáltudományi elméletet.

A gondolatkisérletek egyrésze reáltudományi elmülethez vezet el. A D.6. definíció szerint tetszőleges feltevésekből indulhatunk el - tehát nem tilos gondolatkisérletet végezni akár kizárólag^{ir} reális feltevésekből is. A gondolatkisérlet tehát sokkal szélesebb gyűjtőfogalom, mint a reáltudományi elméletet leíró formalizált deduktív gondolatmenet. Utóbbi az előbbinek egy speciális esete.

2.3. Közgazdasági elmélet versus döntéselmélet

A közgazdasági gondolkodás egyik tradicionális - az első angol klasszikusoktól napjainkig ható - baja: a közgazdasági elmélet és a döntéselmélet összekeverése.

A közgazdasági elmélet reáltudomány, amelynek tárgya a közgazdasági valóság magyarázata.

Ezzel szemben a döntéselmélet - a 2.1. szakaszban adott definíciók szerint - logikai-matematikai tudomány.

Tárgya a következő:

Adott egy jól leírható helyzet, s abban jól leírható cselekvési lehetőségek. Rendelkezünk biztos vagy bizonytalan információkkal az alternatív cselekvések következményeiről. Adott a választásnak valamilyen exaktan leirt kritériuma. A döntéselmélet tételei arra felelnek: melyek a választási kritériumnak leginkább megfelelő cselekvések? /D.7./

Egy-egy döntéselméleti probléma megoldásával kapcsolatban az "igaz" egyedüli kritériuma: logikailag igaz-e. Logikai-matematikai uton bizonyítható /vagy cáfolható/, hogy vajon az adott helyzetben, az adott konzekvenciájú, adott cselekvési lehetőségek mellett megoldásként kapott cselekvési ajánlás valóban a legjobb-e az adott választási kritérium szerint. Az előző mondatban négyszer huzzuk alá az "adott" szót, jelezvén, hogy a döntéselmélet maga nem tekinti saját tárgykörébe tartozónak annak vizsgálatát, vajon a döntési modellben leirt szituáció valóban helyesen tükrözi-e a tényleges szituációt; a figyelembevett cselekvési lehetőségek valóban lehetségesek-e; valamennyi alternatívát figyelembe vettünk-e; valóban a modellben számbavett konzekvenciák következnek-e be, a döntési kritérium valóban kifejezi-e a döntésthözó érdekeit? Csupán azzal foglalkozik: mi

a racionális döntés, ha mindez már adott. Márpedig ez kizárólag logikai-matematikai probléma. Nem szükséges empirikusan megfigyelni, hogy a döntési modellben leírt helyzetben 100 okos ember közül hány választotta ténylegesen az elmélet szerint racionálisnak minősített megoldást, a megoldás racionalitásának bizonyítása nem empirikusan, hanem tisztán logikai úton történik.

Mindez nem jelenti azt, hogy a döntéselméletnek nincs köze a tapasztalathoz. Nagyon is szoros a kapcsolata, kétféle értelemben is.

Mindenekelőtt kapcsolatba kerül az alkalmazáskor. Ha a döntéselmélet egyik vagy másik tételét fel akarják használni, mindig felvetődik a kérdés: vajon a konkrét döntési modell helyesen írta-e le azt a problémát, amelynek megoldásához igénybe akarják venni? Ha nem, akkor a döntéselméleti modell révén kapott - logikailag helyes - válasz gyakorlatilag félrevezetővé válhat. Ez azonban nem csupán a döntéselméletre, mint speciális logikai, matematikai tudományra érvényes, hanem általában, a logikai, matematikai tudományok minden ágára. Pontosan ugyanez a helyzet például a differenciál- és integrálszámítással. Tételeit nem empirikusan, hanem logikailag bizonyították be. Nem cáfolja igazságukat, ha egy mérnök alkalmazásukkal kudarcot vall, mert olyan problémára használta fel a folytonos, többszörösen differenciálható függvényekre kimondott tételeket, amelyet éppen a változók közti nem-folytonos összefüggés jellemez.

Emellett nemcsak a döntéselmélet kész eredményeit alkalmazzák a gyakorlatban, hanem megfordítva: a gyakorlat ad fel kérdéseket a döntéselméletnek, inspirálva újabb és újabb modellek megalkotására, új tételek kidolgozására.

A döntésemélet és a gyakorlat közötti szoros kapcsolat ellenére is érvényes marad a megállapítás: a döntésemélet a D.4. és nem a D.5. definíció értelmében vett elmélet, azaz nem reáltudomány, hanem logikai-matematikai tudomány.

A közgazdászok számottevő része azonban immár egy évszázada a követlező pszichológiai feltevéssel keveri össze a döntéseméletet a közgazdasági reáltudományi elmélettel:

"Tegyük fel, hogy az emberek racionálisan viselkednek". Ebben az esetben minden olyan modellt, amely ad szigorúan racionális viselkedéshez ajánlásokat, jogos úgy tekinteni, mint a valóság leírását.

Ezt a pszichológiai feltevést sokféle változatban alkalmazzák. Történetileg visszanyulik a "homo oeconomicus" bevezetéséig a közgazdasági gondolkodásba; annak az embernek az ideáltípusáig, akinek minden lépését a gazdasági ésszerűség diktálja. Filozófiailag az angol utilitarista irányzat /Bentham stb./ adott annak idején háttérrel e szellemi irányzathoz. Azóta is ez a központi gondolata minden olyan közgazdasági modellnek, amely a gazdasági valóságot úgy kívánja leírni, hogy eközben feltételezi: a gazdasági egységek "optimálnak", valamilyen függvényt minimálnak vagy maximálnak. Ezt teszik a fogyasztók, a háztartások; ezt teszik a vállalatok; de ezt teszik a kormányok, az államok is.

Vannak, akik kissé szemérmesebben alkalmazzák a racionalitási feltevést, mondván: "Első közelítésben tegyük fel, hogy a cselekvő /fogyasztó, vállalat stb./ racionálisan viselkedik". Az "első közelítés" rendszerint annak jelzésére szolgál, hogy a szerző maga is tudja: feltevése pontatlan, nem nagyon állja meg a helyét. De azután minden marad a régiben. A "második közelítésre" nem kerül sor.

A valóságban az emberek úgy viselkednek, ahogy viselkednek: egyrésztük gyakran okosan, néha bután, másrésztük gyakran

bután, néha okosan, többségüknél a szigorú racionalitás és az irracionalitás keveredik. Az emberi cselekvés különböző fajtáit, mint tömegjelenséget vizsgálva, megfigyelhetők sztohasztikus szabályosságok, módszeres ismétlődések; a meghatározott impulzusokra adott válaszok, reakciók eloszlása mutat stabil tulajdonságokat. Mindez azonban nem jellemezhető azzal, hogy egyszerűen azt állítjuk: az emberek "optimálnak".

Az emberek viselkedésének, valóságos gazdasági cselekvéseinek szabályosságait a közgazdasági reáltudomány megfigyelheti és leírhatja. A megfigyelés és leírás azonban nem helyettesíthető azzal, hogy azt mondjuk: az emberek valóban úgy viselkednek, ahogy viselkedniük kellene, ha hallgatnának az optimálási modellek szigorúan racionális tanácsaira.

Mindebből nem következik, hogy a döntéselmélet nem alkalmazható közgazdasági feladatokhoz. Igenis alkalmazható tanácsadáshoz, a jövőbeni racionális cselekvésre vonatkozó ajánlások kidolgozásához, tervezéshez, programozáshoz /feltéve persze, hogy jó, a tényleges döntési, tervezési problémához közelálló döntési modellt használunk fel.^{x/} A közgazdasági alkalmazások során szerzett tapasztalatok általánosítása részét képezheti a közgazdaságtudománynak /tudományunk határait ilyen módon széles körre, a szorosan vett reáltudományi körön kívülre is kiterjesztve/.

Az alkalmazás lehetőségeit el kell ismernünk; nem hangsúlyozhatjuk eléggé a matematikai döntéselmélet nagy fontosságát

x/ E megállapítás hitelét talán növeli az a tény, hogy a szerző kilencedik éve foglalkozik matematikai döntéselméleti modellek felhasználásával gazdasági tanácsadásra, tervezésre. Ez tanusít, ha mást nem is, de legalább annyit, hogy meggyőződésem a döntéselmélet gyakorlati hasznossága. A hasznosság elismerése azonban nem jelentheti a döntéselmélet összekeverését a közgazdasági reáltudományi elmélet feladatkörével.

a közgazdasági gondolkodásban. A döntéelmélet modelljeinek "átültetése" azonban nem pótolja a valóságot leíró közgazdasági reáلتudományi elméletet. Az ilyesfajta "átültetések" széles elterjedt gyakorlata elvonja a figyelmet a lényeges kérdésről, a gazdaság hű leírásáról és magyarázatáról.

2.4. Közgazdasági elmélet versus ökonometria

Az eddig elmondottak esetleg azt a hitet kelthetik az olvasóban, hogy a közgazdasági reáلتudományi elmélet igazi formája az ökonometria.^{x/}

Az ökonometria a gazdaság működését egyenletekkel vagy egyenletrendszerrel írja le. Az egyenletek paramétereit statisztikai megfigyelések alapján, matematikai statisztikai módszerekkel becsülik. /D.8./

Az ökonometria sok szempontból kielégíti a D.5. definícióban megadott követelményeket: a gazdaság valóságos mozgását írja le; feltevéseit statisztikai megfigyelések alapján verifikálja; megállapításait a valósággal összeveti és így tovább.

x/ Az "ökonometria" kifejezést a Nyugaton általánosan elfogadott szűkebb értelemben használom; kizárólag a matematikai statisztikai módszerekkel becsült paramétereket felhasználó, a gazdaság működését magyarázó számszerűsített modelleket sorolom ide. Tehát pl. a tisztán szimbólikus formában felírt matematikai közgazdasági modellek, amelyek csupán tételek levezetésére szolgálnak, de számszerűsítésükre nem kerül sor, nem tartoznak az ökonometria szférájába.

A szocialista országokban a matematikai módszerek első megjelenésekor először sokkal szélesebb értelemben használták az "ökonometria" elnevezést, beleértve ebbe a matematika mindennemű közgazdasági alkalmazását.

Nézetem szerint az ökonometria - jelenlegi állapotában - a közgazdasági reáltudományi elmélet segédtudománya; de még nem maga az elmélet.

Tekintsük át az egy-egy népgazdaság egészének mozgását leíró ökonometriai modelleket.^{x/} Ezek szimultán egyenletrendszerek, amelyek szervezetlen formában regisztrálják a gazdasági összefüggéseket. Lényeges és kevésbé lényeges összefüggések mellérendelten szerepelnek: "egyenjogu" tagjai egy közös egyenletrendszernek, együttesen írják le, egyetlen országra szóló érvennyel, valamely adott gazdaság működését. Ezzel szemben minden igazi reáltudományi elmélet bonyolult, összetett teoretikus strukturából áll.

Teoretikus strukturának nevezünk egy hierarchikusan megszerkesztett gondolati rendszert; a törvények "többszintes" épületét. Vannak magasabbrendű, általánosabb érvényű törvények, melyek szélesebb körben, nagyobb területen vagy hosszabb időre érvényesek, s vannak alacsonyabbrendű, speciálisabb jellegű, speciális összefüggések, szűkebb hatókörrel, akár térben, akár időben kisebb érvényesülési szférával. /D.9./

A hierarchikusan felépített elmélet esetében az általános törvény esetleg nem verifikálható közvetlenül, csupán a speciális törvények jogosultsága figyelhető meg. Az általános törvény azzal igazolódik, hogy közös magyarázatát adja több speciális törvénynek; a speciális törvények konzisztensen levezethetők az általánosból.

A legfejlettebb természettudományok - elsősorban az elméleti fizika néhány ága - eljutott az ilyen teoretikus

x/ Lásd pl. a Klein-Goldberger modell leírását [44]; vagy a magyar statisztikai makromodell publikációt pl. [33].

strukturához, megállapításainak hierarchikus megszervezéséhez: alapegyenletek, alaptörvények és az azokat konkretizáló speciális törvények leírásához.

Ez a hierarchikus jelleg, többszintes építményszerűség teljesen hiányzik az ökonometriából. Ezért minden eredménye úgy tekinthető, mint a közgazdasági elmélet megalkotásának fontos előmunkálata, nem pedig annak megteremtése.

2.5. A formális modell jelentősége

Az eddig elmondottakból következik: mi a formális modellek szerepe a közgazdasági elméletben:

1. Segítenek kiépíteni egy teoretikus strukturát. Modell segítségével ellenőrizhetjük: a feltevések, megállapítások között nincs-e ellentmondás? A feltevések szükségesek-e; elégségesek-e? Tisztázható a hierarchia: mi az általánosabb, mi a speciálisabb elmélet?

2. A formális modell segítségével deduktíve származtathatunk tételeket; köztük esetleg olyanokat is, amelyeket induktív úton - adott ismereteink mellett - nem fedezhettünk volna fel. A deduktív levezetés azonban nem pótolja az empirikus ellenőrzést; ezt előbb vagy utóbb el kell végezni.

3. A formális modell megszerkesztésével, felírásával tisztázható: tulajdonképpen mit is kell megfigyelni; melyek a vizsgálandó összefüggés szempontjából valóban releváns gazdasági változók és paraméterek?

Ennyi - és nem több - a formális modell szerepe. Ez is óriási fontosságú; ennyivel minden matematikai közgazdász megelégedhet.

Egy formalizált modell lehet reáltudományi elmélet leírás módja. De nem kell, hogy az legyen. Lehet eszköze kizárólagosan vagy részlegesen irreális feltevésekből kiinduló gondolat kísérletnek is, s mint ilyen a megismerés hasznos eszköze. De önmagában azzal, hogy valamilyen változók közti valamiféle összefüggéseket formalizáltunk, s ezek együttesét módszeresen leírtuk - azaz formalizált modellt alkottunk - még nem alkottunk elméletet. A formális modell tehát az elméleti kutatás eszköze lehet a reáltudományokban /s így a közgazdaságtudományban is/, de a modell-alkotás egymagában semmiféle garanciát nem ad arra, hogy valóban reáltudományi elmélethez jutottunk el.

2.6. A reáltudományok érettségének mutatói

A reáltudományok érettségének többféle mutatója van. Háromat emelek ki közülük:

a/ Meddig jutott el az elmélet verifikálása, a valósággal való összevetése. Mennyire megbízható a verifikálás.

b/ Meddig jutott el az elmélet formalizálása; mennyire exakt az elmélet leírása.

c/ Kialakult-e az elmélet teoretikus strukturája, megállapításainak hierarchiája.

Egy reáltudományi elméletet akkor nevezek érettnak, ha a fenti a/, b/ és c/ követelmények kielégítésében magas fokra jutott el. /D.10./

Ilyen mércékkel mérve pl. az elméleti fizika számos ága az érettség magas fokára jutott el.

Mi a helyzet a gazdasági mechanizmus elméletével?

Sajnos, nem rendelkezünk érett mechanizmus-elmélettel.

A modern matematikai egyensúlyelmélet az egyedüli, amely a D.10. definícióban adott b/ és c/ ismérvvvel rendelkezik: exakt, formalizált, hierarchikusan megszervezett teoretikus struktúra. Viszont egyáltalán nem elégíti ki a reáltudományi elmélettel szemben felállított fő követelményt /D.5. definíció/: sem feltevései, sem megállapításai nem verifikáltak; sőt számos ponton nyilvánvalóan ellentmondanak a valóságnak. Az egyensúlyelmélet csupán gondolatkisérlet.

Esszémnek ezen a helyén megelégszem a pusztá állítással; a későbbiekben igyekszem majd állításomat alátámasztani.

Igazi érettség helyett ál-érettséggel van dolgunk. A matematikai közgazdaságtan a mechanizmus leírásában türelmetlenül előrerohant a formalizálásban, a teoretikus struktúra kiépítésében, az érettség látszatát keltve - miközben hiányzott az érettség egyik fő kritériuma, a verifikálás.

Az ismeretelméleti, módszertani fejezet végére érve ki kell emelni az ezzel kapcsolatos kutatási feladatot:

P.1. Át kell tekinteni a modern matematikai közgazdaságtudomány - s ezen belül az általános egyensúlyelmélet, marginalizmus, hasznossági elmélet, optimalás stb. - módszertani kérdései körül kibontakozott vitákat.^{x/} Különösen fontos olyan művek tanulmányozása, amelyekben a modern egyensúlyelmélet, a marginalizmus vezető képviselői kifejtik saját ismeretelméleti és metodológiai álláspontjukat.

x/ E vita egyik igen fontos és tartalmas dokumentuma Koopmans esszéje: "The construction of economic knowledge". Lásd [46], 127-166. old.

Néhány további metodológiai munka: [25], [57], [72], [76] és [83].

2.7. A bíráló körén kívül

Az esszé megszövegezését megelőző vitákban azt tapasztaltam: vannak, akik ismeretelméleti és metodológiai álláspontomat félreértik, és szándékaimból teljesen idegen következtetéseket vonnak le. Ezért szükségesnek érzem, hogy elhatároljam magam néhány - nézetem szerint téves - interpretációtól.

1. A matematikai egyensúlyelmélet, vagy bármely más formalizált közgazdasági elmélet bíráló nem irányul általában a matematika közgazdasági alkalmazása ellen. Ellenkezőleg. Az egész dolgozatban - ezen belül főként 2.5. szakaszban - igyekeztem megvilágítani a formális modell nagy szerepét az elméleti kutatásban. A D.7. definícióban a formalizáltságot egyenesen az elméleti érettség egyik fokmérőjének, szükséges feltételének tekintettem. Csupán azt kívántam hangsúlyozni: a matematikai módszerek alkalmazása szükséges, de nem elégséges feltétel. Az alkalmazás másik, ugyancsak szükséges feltétele: az elméleti tétel kellő valóságtartalma.

2. Bíráló nem irányul általában a tudományos absztrakció ellen. Nincsen elmélet absztrakció nélkül. Nyilvánvaló, hogy a kémikus eltekint a vizsgált anyag esztétikai tulajdonságától; a termodinamika kutatója a tárgy optikai jellemzőitől stb. Nem az absztrakció, hanem kizárólag a hibás, rossz absztrakció ellen szólok. Az absztrakciót rossznak tartom, ha eltekint a valóságnak azoktól a jelenségeitől, amelyek éppen vizsgálatunk tárgya szempontjából lényegesek.

3. Bíráló nem irányul az egyensúlyelmélettel - matematikai apparátusukat tekintve - rokon, de más rendeltetésű tervezési modellek ellen. /Pl. input-output-analízis, matematikai programozás stb./ Amint azt már az esszé bevezetője hangsúlyozta: kizárólag az informatív-szabályozási szféra, a mechanizmus elméletével foglalkozom. Azt vizsgálom, vajon a mechanizmust

leiró elméletek elfogadhatók-e vagy sem. Nem vizsgálom azonban, hogy a reálszféra tervezésére szolgáló szokásos modellek helyesek-e, vagy sem.

4. Birálatom nem az ellen irányul, hogy optimálási modelleket használjanak fel az operációkutatásban, vagy a tervezésben. Erre vonatkozó álláspontomat már korábbi, a tervezéssel foglalkozó munkáimban igyekeztem kifejtteni, s ezt azóta sem változtattam meg.^{x/} Eszerint az optimálási modellek jól használhatók döntések előkészítésére, ha alternatív optimum-kritériumokkal számítás-sorozatot, érzékenységi vizsgálatokat végzünk. Ilymódon efficiens cselekvési lehetőségek különböző alternatív programjait tárhatjuk fel a döntéshozók számára.

Más kérdés azonban az optimálási modell-típus használhatóságának elismerése az operációkutatás és a tervezés, a döntés-előkészítés céljaira, s ismét más a gazdaság tényleges működésének leírását pótolni azzal a feltevéssel: a gazdaság minden cselekvője optimum-feladatot old meg. Az előbbit pártolni szeretném, az utóbbit viszont bírálni kívánom, s elvetni.^{xx/}

x/ Lásd [49], 27. fejezet.

xx/ A lényeg: a megfigyelés, az empiria leírása, ami nem pótolható "a priori" feltevésekkel a gazdasági cselekvők racionalitásáról. Ha már megfigyeltük, s empirikus alapon leirtuk a gazdasági cselekvők tényleges viselkedését, a leíráshoz esetleg felhasználható a szélső-érték számítás formalizmusa is. Ezt gyakran teszik pl. a fizikusok is, anélkül azonban, hogy ehhez teleológikus filozófiát kapcsolnának, mondván: a természet "optimál".

3. Alapfeltevések és válaszra váró kérdések

3.1. Az általános egyensúlyelmélet kiinduló feltevései

Az alábbiakban áttekintem az általános egyensúlyelmélet alapfeltevéseit. /Néhány szerző ezeket axiómáknak, vagy posztulátumoknak is nevezi./ Ez többféleképpen történhetne. Törekedhetnénk a legtömörebb összevonásra, általánosításra - azaz arra, hogy minél kevesebb és általánosabb axiómára vezessük vissza a feltevésrendszert^{x/}. Az esszé céljait azonban jobban szolgálja, ha részletezve, külön alapfeltevésként tárgyalunk minden olyan feltevést, amely önálló közgazdasági tartalommal bír, s önálló bírálatot igényel.^{xx/}

Az áttekintés nem lép fel azzal az igénnyel, hogy egyik vagy másik szerző speciális axiómarendszerét ismertesse. Kísérlet arra, hogy egy irányzat alapfeltevéseinek rendszeréből a legjellemzőbbeket foglalja össze. Megfogalmazásaiban ezért közelebb áll a diákoknak tanított "Textbook"-közgazdaságtanhoz, mint^{a/} kifinomult eszközökkel dolgozó tudósok fejtegetéseihez. Mivel azonban egy iskolát kívánok bírálni, s nem néhány kiemelkedő művet, a leírásmódot nem érzem torzításnak.

A kiindulófelvevéseket nem formalizáltan, hanem kizárólag verbálisan írjuk fel - annak érdekében, hogy közgazdasági tartalmuk jobban kidomborodjék.^{xxx/}

x/ Hade már említett munkájában mindössze 3 axiómára vezet vissza az egyensúlyi árelméleteket. Axiómarendszerre azonban nem teljes.

xx/ Így pl. összevonható lenne, de nem vonjuk össze közös alapfeltevéssé a termelő és a fogyasztó preferencia-rendszerére vonatkozó feltevéseket; a lehetséges termelések és fogyasztások halmazának konvexitására vonatkozó feltevéseket stb.

xxx/ Formalizált alakban foglalja össze az egyensúlyelmélet alapfeltevéseit pl. Debreu [20], Koopmans [46], 1-26. old. és Karlin [42], 280-285. old.

Az alapfeltevések felsorolása nem lesz teljes; nem említem azokat, amelyek csupán a formális tárgyalás megkönnyítésére szolgálnak, s nincs különösebb közgazdasági jelentőségük.

Összesen 14 alapfeltevést ismertetek. Valamennyi feltevés, a további hivatkozások megkönnyítésére, rövid elnevezést kap. A feltevést aláhúzással emelem ki; s ha szükséges, kommentálom.

Részben az egyensúlyelmélet leírásában szokásos terminológiát alkalmazom, részben pedig saját munkáim fogalomrendszerét, mindenekelőtt az 1966. évi tanulmányban bevezetett fogalmakat.

1.A. /Statikus jelleg./ A gazdasági rendszernek egy adott időpontban való viselkedését vizsgáljuk. A rendszer minden változója a vizsgált időpontra vonatkozik.

1.B. /Stacioner jelleg./ A gazdasági rendszernek az időben lezajló viselkedését vizsgáljuk, de a modell számos eleméről feltesszük, hogy az időben változatlan.

A modell kétféleképpen értelmezhető. Az 1.A. értelmezés esetén szigorúan statikusnak tekintjük; csupán pillanatképet ad a gazdaságról - nem vizsgálja sem az előzményeket, sem a következményeket. Az 1.B. értelmezés esetén dinamikus modellnek tekintjük - de feltesszük, hogy a cselekvések keretei, "milióje" változatlan, s emiatt a gazdaság különböző folyamatai is stacioner jellegűek. Az alapfeltevések további ismertetéséből kitűnik majd: az egyensúlyelmélet mely összetevőiről tesz fel, hogy az időben változatlanok.

A feltevések további felsorolásánál számításba veszem az 1.B. értelmezés lehetőségét is. Ezért alapfeltevésként rögzítek olyan kikötéseket is, amelyek hangsúlyozásának csak ak-

kor van értelme, ha az egyensúlyelmélet modelljét az időben működő rendszer ábrázolásának tekintjük.

2. /Az egységek állományának állandósága./ A gazdasági rendszer meghatározott számú egységből áll; számuk és állományuk az időben nem változik.

A gazdasági rendszer egymással összekapcsolt elemekből áll; elemei: az egységek. Minden egység egy black box, amely meghatározott válaszfüggvénnyel rendelkezik; inputra outputtal reagál.

Az egységek teljes felsorolását, jegyzékét nevezzük az egységek állományának.

A 2. alapfeltevés második része a modell l.B. stacioner értelmezése esetén jut jelentőséghez. Az egyensúlyelmélet nem vizsgálja az egységek állományának változását, hanem jegyzéküket az időben állandónak tekinti.

3. /Termelők és fogyasztók./ A gazdasági rendszer kizárólag kétféle egységből áll: termelőkből és fogyasztókból.

A 3. alapfeltevés három mozzanatát kell kiemelnünk:

-- Nincsen semmiféle egyéb - nem-termelő és nem-fogyasztó - egység, amelynek szerepe lenne a gazdaságban.

-- A termelő egység a maga egészében képez egy black boxot; egységesen lép fel; az egyensúlyelmélet nem vizsgál al-egységeket a termelő egységen belül. Hasonlóképpen jár el a fogyasztóval is.

-- Az egységek között nincsen alá-fölérendeltségi viszony, csak mellérendelés; valamennyi egyenjogú.

4. /A termékek állományának állandósága./ A gazdasági rendszer meghatározott, m számú terméket állít elő; számuk és állományuk az időben nem változik.

Képzeljük el azt, hogy minden fajta termék külön-külön sorszámot kap, s a termékeket sorszámuk szerint jegyzékbe foglaljuk. Az azonos használati, műszaki tulajdonságokkal rendelkező, de a térben máshol, vagy az időben máskor rendelkezésre álló termékek külön-külön sorszámot kapnak. Így tehát az egyes termékek volumenét meghatározva egyuttal határoztunk arról is, hogy a térben hol legyenek, illetve hogy az időben mikor létezzenek. A továbbiakban már nem is szükséges külön tárgyalni a termékekkel kapcsolatban a területi allokáció, illetve az időbeni ütemezés kérdéseit.

A termékek teljes felsorolását, jegyzékét nevezzük a termékek állományának.

A 4. feltevés második része a modell l.B. stacioner értelmezése esetén jut jelentőséghez. Az egyensúlyelmélet nem vizsgálja a termékek állományának változását, hanem jegyzéküket az időben állandónak tekinti.

5. /A termelés, vétel-eladás és fogyasztás időbeni egybeesése./

5.A. A termelő termelése egy m -komponensű vektorral írható le, amelyben pozitív komponensek adják meg a kibocsátásokat, negatív komponensek pedig a ráfordításokat. A termelő termelési szándéka /termelési terve, programja/, tényleges termelése és eladási /ill. vételi/ szándéka, kínálata /ill. kereslete/ egybeesik.

5.B. A fogyasztó fogyasztása egy m -komponensű vektorral írható le, amelyben pozitív komponensek adják meg a fogyasztásokat. A fogyasztó fogyasztási szándéka /fogyasztási

terve, programja/, vételi szándéka /kereslete/ és tényleges fogyasztása egybeesik.

5.C. Nincsen időbeli eltolódás meghatározott terméktömeg termelése, vétele-eladása és fogyasztása között.

Az 5. alapfeltevés értelmében az egyensúlyelmélet gazdasága készletek nélkül működik, mégpedig mind materiális, mind pénzkészletek, tartalékok nélkül.

Az 5. alapfeltevés hangsúlyozásának az 1.B. stationer értelmezése esetén van jelentősége.

6. /A termelési halmaz konvexitása./ A lehetséges termelések halmaza konvex.^{x/}

Nem kívánom itt részletezni, hogy a 6. alapfeltevés érvényesítése milyen további rész-feltevéseket implikál; az utóbbiak közül melyek szükségesek, illetve elégségesek egymagukban, vagy másokkal együtt a 6. alapfeltevés érvényesüléséhez és így tovább.^{xx/} Ehelyett megelégszünk lazább tárgyalással: azoknak a rész-feltevéseknek pusztá felsorolásával, amelyek közül egyet vagy többet a "konvexitás" témakörben az egyensúlyelmélet legtöbb művelője rendszerint alkalmaz.

6.A. Nincsenek oszthatatlan termékek; a termelési volumenek leírhatók folytonos változókkal.

6.B. Nincsenek oszthatatlan erőforrások; minden erőforrás volumene, kapacitása leírható folytonos változókkal.

x/ Nem tartjuk szükségesnek kiemelni a termelési és fogyasztási halmaz egyéb tulajdonságait /zárttság stb./, mert csupán a konvexitás jelent közgazdasági szempontból lényeges megszorítást.

xx/ Exakt áttekintés található Martos B. [67] dolgozatában, továbbá Arrow-Enthoven [7] és Arrow-Hurwicz-Uzawa [9] tanulmányaiban.

6.C. A ráfordítások és kibocsátások közti összefüggések leírhatók folytonos, differenciálható függvényekkel. A ráfordítások és kibocsátások kapcsolatában nincsenek ugrások, szakadások.

6.D. Nem érvényesül növekvő hozadék. Azaz amennyiben valamely termék valamennyi ráfordítását k arányban növeljük, úgy a termék kibocsátásának volumene semmiképpen sem nő k -nél nagyobb arányban.

6.E. A termelési tényezők közötti helyettesítési határára nem-csökkenő. Azaz, ha valamelyik tényező felhasználását egy másik rovására növeljük, az előbbiből mind nagyobb /vagy legalábbis azonos/ mennyiség kell a második tényező egy-egy egységének pótlására.

7. /A fogyasztási halmaz konvexitása./ A lehetséges fogyasztások halmaza konvex.

A 7. alapfeltevés közgazdaságilag a következőket implikálja:

7.A. Mivel - mint 6.A.-nál láttuk - nincsenek oszthatatlan termékek, a fogyasztási volumenek is leírhatók folytonos változókkal.

7.B. Lehetséges a különböző termékek tetszőleges kombinációja a "fogyasztói kosárban".

8. /Profit-maximálás./ A termelő a kibocsátásból eredő bevétel és a ráfordításokból eredő pénzbeli kiadás különbségét, a profitot maximálja.

A 8. alapfeltevés szerint a termelő teljes preferencia rendszerrel rendelkezik. Két lehetséges termelés között választva - adott árak mellett - képes egyértelműen megmondani:

preferálja-e egyiket a másikkal szemben, vagypedig indifferens-e számára, melyik valósul meg. A választás kizárólagos kritériuma a profit.

Tekintettel arra, hogy a hozadék nem-növekvő /lásd 6.D. feltevés/, továbbá, mert az árak adottak, a profit-függvény konkáv. Azaz: valamely termelést k arányban növelve a profit nem nőhet k -nál nagyobb arányban.

9. /Fogyasztói haszon-maximálás./ A fogyasztó teljes preferencia-rendszerrel rendelkezik. A fogyasztó haszon-index-függvényét maximálja. A fogyasztói haszon-index-függvény konkáv.

A fogyasztó két lehetséges fogyasztás között választva képes egyértelműen megadni: preferálja-e egyiket a másikkal szemben, vagy indifferens-e számára, melyik valósul meg. Ez reprezentálható egy haszonindex-függvénnyel.

A függvény konkávitása azt jelenti, hogy a fogyasztást /annak minden összetevőjét/ k arányban növelve a haszonindex nem nőhet k -nál nagyobb arányban.

10. /A termelési és fogyasztási halmazok állandósága./ A lehetséges termeléseknek a 6. feltevésben leírt halmaza és a lehetséges fogyasztásoknak a 7. feltevésben leírt halmaza az időben nem változik.

Az általános egyensúlyelmélet nem foglalkozik a technológia időbeni változásának, a technikai fejlődésnek, sem a külső erőforrások időbeli változásának a termelésre gyakorolt hatásával. Ugyanakkor nem foglalkozik a szükségleteknek a technikai, kulturális és társadalmi tényezők hatására végbeménő időbeni változásával sem.

11. /Az ár-információ kizárólagossága./ A gazdasági rendszer egységei között egyetlen információ áramlik: az ár. A terméknek egy adott időpontban egyetlen egységes ára van.

A gazdaság egységei között nincsen semmilyen nem-ár jellegű közvetlen vagy közvetett információ-áramlás.

12. /Reálakciók és információk időbeni egybeesése./ Egy adott időpontban a reáltevékenységeket - termelést, fogyasztást - egy adott árrendszer kíséri; nincs időbeli eltolódás a reáltevékenységek állapota és ezeknek az árrendszer állapotára gyakorolt hatása között.

A 12. alapfeltevés kiemelésére az 1.B. értelmezés esetén van szükség: a reálszféra és az információs-szabályozási szféra tökéletes időbeni egybeesését huzza alá.

13. /A piaci kapcsolatok anonimitása./ A gazdaságban valamely termék összes termelése áll szemben az összes fogyasztással: a termelő számára közömbös, melyik termelőhöz vagy fogyasztóhoz kerülnek a termékei és viszont.

A gazdasági rendszerben sem az eladó, sem a vevő nem szelektál a partnerek között; nincsenek individuális kapcsolatok a termelők és fogyasztók, illetve azok csoportjai között. Ez felfogható úgy is, hogy az anonim termelők egy black box-nak, a piacnak adják át termékeiket és az közvetít, beékelődve közvetlen kapcsolatuk közé az anonim fogyasztókhoz.

14. /Bizonytalanság hiánya./ A gazdaság egységei ismerik lehetőségeik halmazát és preferencia-rendszerüket.

Az egyensúlyelmélet feltételezi: a gazdasági rendszerben nincs semmiféle bizonytalanság. Minden egység pontosan ismeri saját lehetőségeit, ezzel együtt mindent, ami számára jelentős

a környezetéből. Ismeri az árakat is. Mindezek alapján képes racionálisan, saját preferencia-rendszerének megfelelően választani.

Az I.B. értelmezésben: nincsenek anticipációk, elvárások, a jövőre vonatkozó tervekben, programokban nincsen bizonytalanság.

Áttekintve a 14 alapfeltevést, néhány kommentárt fűznék hozzájuk:

A szerző szerint erre a 14 alapfeltevésre nem építhető fel a gazdasági mechanizmus reáltudományi elmélete.

A feltevéseket részletesebben bírálom majd a továbbiakban, itt csupán néhány általános megjegyzést teszek.

-- Az alapfeltevés-rendszer egyik baja, hogy jórészt speciális feltevésekre épít fel egy, az általános érvényesség igényével fellépő elméletet. Igaz, létezik nem-növekvő, sőt szigorúan csökkenő hozadék is, s így feltételezése indokolt meghatározott speciális modellekben. De létezik - legalább ilyen fontos jelenségként - a növekvő hozadék is, amit egy általános elmélet nem negligálhat. Létezik profit-maximáló vállalat, de léteznek olyanok is, amelyekben a profit-maximálásnak nincs kizárólagos szerepe; tevékenységükben a motívum jelentéktelen lehet, sőt esetleg teljesen hiányzik. A mechanizmus általános elmélete nem hagyhatja ezeket figyelmen kívül.

Az atomfizika először végsőkéig egyszerűsített atom-moddellel dolgozott, s az atomon belül háromféle elemi részecskét különböztetett meg. Ma már a fizika mintegy 70-féle elemi részecskét ismer, s ezért nem tartja érvényesnek az eredeti, túlságosan leegyszerűsített atom-modellt. Minden közgazdász - elméletiek és empirikus kutatásokkal foglalkozók - egyaránt tudják, hogy nem csupán egyetlen vállalati magatartás-típus,

vagy egyetlen költséggörbe-típus létezik és így tovább. Ezért egy általános érvénnyel fellépő elmélet alapfeltevéseként fenntarthatatlan egyetlen speciális típus feltételezése.

-- Az alapfeltevések számottevő részének másik jellegzetes baja, hogy absztrakcióik a mechanizmus-problémák szempontjából lényeges mozzanatoktól tekintenek el. Lehet olyan modellje a reálszférának, s lehet olyan döntéseméleti, operációkutatási, tervezési modell, amely pl. elvonatkoztat a növekvő hozadéktól, a bizonytalanságtól, a gazdasági cselekvők irracionális motívumaitól, a konfliktus-helyzetektől - s mégis használható. Korántsem állítom, hogy ezek az absztrakciók bármely közgazdasági modellben megengedhetetlenek. Más a helyzet azonban a szabályozási-információs szférával, a mechanizmus elméletével. Ha itt elvonatkoztatunk a fenti mozzanatoktól - a növekvő hozadéktól, a bizonytalanságtól, az irracionális motívumoktól, az érdeellentétektől - akkor a szabályozás és információ-áramlás leglényegesebb problémáit kerüljük meg. Hogyan lehetne pl. állástfoglalni a centralizáció és a decentralizáció kérdésében, ha elhanyagoljuk a jövőre vonatkozó anticipációk bizonytalanságát, vagy a növekvő hozadék jelenségét, amelyek a centrális tervezés és beavatkozás fő indítékai?

-- Az alapfeltevések egyikének-másikának egyaránt adhatunk szűkebb és tágabb értelmezést. A baj az, hogy a szűkebb értelmezés esetén a feltevés esetleg hibás, tágabb értelmezés esetén viszont üres, vagy legalábbis nagyon keveset mond. Vegyük pl. a 4. feltevést, a termékek állományának állandóságáról. A szűkebb értelmezés: nincsenek új gyártmányok, a gazdaság mindig csak ugyanazon termékek előállítására között választhat. Ha a feltevést így értelmezzük, akkor a mechanizmus-elmé-

letnek nyilvánvalóan hibás kiindulópontját kapjuk, hiszen kirekesztettük az új gyártmányok fejlesztésének széles problémakörét. A 4. alapfeltevés tágabb értelmezése: a terméklistán, elméletileg, szerepelnek nemcsak a jelenleg ténylegesen gyártott, hanem a jövőben potenciálisan gyártható termékek is. Ilymódon modellezhető az új termékek megjelenése is: először mondjuk az 1.-1000. sorszámú termékeket gyártotta a gazdaság, később pedig az 1001.-2000. sorszámú termékek kapnak pozitív értéket a programban. Elismerem: az egyensúlyelméleti modell kerete így kitágult. "Belefér" az új termékek megjelenése is - csak hogy éppen az új termékek megjelenését előmozdító vagy akadályozó tényezőket, a mozgatórugókat nem magyarázza meg. A kitágított elmélet tehát nem hibás, csak éppen szegényes.

Hasonló észrevételt fűzhetünk több más feltevéshez is, egyebek között az egységek állományának állandóságát kimondó 2. feltevésre. Ez azonban már átvezetne a feltevések felsorolásától az elmélet által megválaszolendő kérdések elemzéséhez, amit majd a 3.3.-3.4. szakaszban tárgyalunk.

-- Az alapfeltevések között vannak "kényszerűen" hibás, vagy túl erős megszorítások, s vannak "önkéntesen" választott /s rosszul választott/ feltevések is. A konvexitásra vonatkozó 6. feltevés pl. kényszerű. Az egyensúlyelmélet minden művelője pontosan ismeri a nem-konvex termelési halmazok jelentőségét, de a konvexitási feltevések alkalmazására szorítja a matematikai apparátus. A nem-konvex halmazok matematikailag sokkal nehezebben kezelhetők. Minden közgazdász örömmel fogadná, ha a matematika e kérdés megoldásában előbbra jutna.

Más a helyzet az "önkéntes" feltevésekkel. A leglényegesebb a 8.-9. feltevés, a gazdasági cselekvők szigorú racionalitásáról. Ezzel együttjár a mechanizmus-elmélet formalizálása szélső-érték-feladat alakjában. E feltevés nem egyszerűsi-

ti, ellenkezőleg, nehezíti a probléma matematikai kezelését a szimplább, kauzális leírásmódhoz képest. /Ez utóbbi szerint bizonyos impulzusok rendszerint meghatározott szabályosságú reakciót váltanak ki./ S mégis, az egyensúly-elméleti iskola önként és tudatosan vállalja a nehézségeket, csakhogy kitartasson a szigorú racionalitás posztulátuma mellett.

Miután a 14 alapfeltevéshez - a későbbi részletesebb bírálatot megelőzve - néhány általános kritikai észrevételt fűztem, fel kell hívnom a figyelmet az áttekintés gondos revíziójának szükségességére:

P.2. Felül kell vizsgálni az általános egyensúlyelmélet alapfeltevéseinek itt adott áttekintését. Teljes-e? Elégé komprimált-e? Pontosan tükrözi-e az elmélet szerzőinek, fő képviselőinek tényleges modelljeit? Az áttekintést össze kell vetni az egyensúlyelmélet axiomatizálásának eddigi kísérleteivel. Ezzel együtt megadható az eddigi kísérletek részletesebb bírálata is: melyek az elhallgatott, ki nem mondott /vagy legalábbis ki nem emelt/ feltevések.

3.2. Az alapfeltevések feloldásának kísérleteiről

A 3.1. szakaszban tulajdonképpen azt a feltevérendszeret próbáltam körvonalazni, amely az 50-es években uralta az egyensúly-elméleti iskolát. Azóta sokféle kísérlet történt, hogy a mechanizmus elmélet megoldatlan kérdései tisztázódjanak. A törekvéseket némi önkényességgel két fő áramlatra tagolhatjuk. Az egyik "reformista": javitani akarja az egyensúly-elméletet, anélkül azonban, hogy azt alapjaiban elvetné. E munkát^a modern általános egyensúlyelmélet kezdeményezői, uttörői és tanítvá-

nyaik, hiveik végzik. Szándékuk egyfelől az, hogy minél többet megőrizzenek az iskola eredményeiből és tradícióiból, tekintélyéből; másfelől viszont - hatékonyabbá tétele érdekében - lehetőleg gyengítsék a túl erős feltevéseket, realisabbakkal cseréljék fel az életidegen kiindulópontokat. A másik áramlat "forradalmi": vagy elveti az egyensúlyelméletet, élesen polemizálva egyik-másik vonásával, vagy pedig vita nélkül mellőzi, egyszerűen félretolja, s az egyensúlyelmélettől teljesen független, újszerű vizsgálatokba kezd.

A most következő 3.2. szakaszban az első áramlattal foglalkozunk; az egyensúlyelmélet kijavítására irányuló kísérletekkel./A "forradalmibb" irányzatokról majd jóval később, főképpen a 9.10. szakaszban lesz szó./ Áttekintésünk mozaikszerű; fontossági sorrend nélkül idézünk különböző munkákat. Mindegyiküket az jellemzi, hogy a 3.1. szakaszban leírt alapfeltevések közül egyet-kettőt-hármat módosítanak /mégpedig valamennyien mást és mást/, a többi feltevést azonban átveszik a tradicionális egyensúly-elmélettől. Éppen ez a részleges változtatás jellemzi elmélet-fejlesztő tevékenységüknek csak reformra, s nem forradalmi újat-teremtésre valló szűkebb szándékát.

1. Megjelentek dinamikus egyensúlyi modellek. Mindenekelőtt Arrow és Kurz munkáit kell kiemelni.^{x/} E munkák, s a hasonló művek a dinamikus programozás, a szabályozási elmélet /ezen belül az un. Pontrjagin-módszerek/ apparátusát használják fel egyensúlyi növekedési pályák tulajdonságainak vizsgálatára. Az egyensúlyelmélet legtöbb alapfeltevésének fenntartása mellett feloldják, vagy lényegesen gyengítik a fejlődés stacioner jellegére vonatkozó 1.B. feltevést.

x./ Lásd [5] és [52].

2. Kidolgoztak ugynevezett dekompozíciós, "többszintű" modelleket, s megoldásukra alkalmas algoritmusokat. Az ilyen modell értelmezhető úgy, mint egy alá-fölérendelt egységekből álló gazdasági rendszer leírása; a megoldásra alkalmazott algoritmus pedig úgy, mint a rendszer működésének leírása. Ilyesféle értelmezést adott a többszintű tervezés modelljének és algoritmusának E. Malinvaud, valamint a szerző több munkája.^{x/}

E módosítás részben feloldja a 2. feltevést: a termelő és fogyasztó egységek mellett megjelenik egy speciális adminisztratív egység, a "központ". A modell ezzel együtt feloldja a 11. feltevést is: az ár-információk nem kizárólagosak; megjelennek volumen-információk is.

A modell fenti módosítása után is érvényesek az egyensúlyelmélet egyes tételei.

3. Többféle kísérlet történt a tökéletes oszthatóságra, a változók folytonosságára vonatkozó feltevések feloldására.

Baumol vizsgálta azt a kérdést, milyen duális árrendszer tartozik a primális tevékenységi programhoz, ha a változók vagy azok egyrésze-nem-folytonos.^{xx/} Vietorisz egy többszintű gazdaság működését tanulmányozta, oszthatatlanságok fennállása esetén.^{xxx/}

Kitűnt, hogy az utóbbi esetben az egyensúlyelmélet fő tételei már nem érvényesülnek.

x/ Lásd pl. [60], 7. fejezet, továbbá a [49] könyv 25. fejezetét, valamint az [50] tanulmányt. Néhány további tanulmány ebben a tárgykörben: [39], [66], [93] és [105].

xx/ Lásd [14].

xxx/ Lásd [102].

4. Megjelent néhány uttörő munka a 6.D. feltevés elvetésére, a növekvő hozadék hatásának vizsgálatára, az egyensúly-elméleti modell általános keretinek fenntartása mellett. Ezzel foglalkozott pl. M. Aoki.^{x/} E tanulmányok, akárcsak a 3. pontban említettek, messze elkanyarodnak a Walras-elmélet eredeti következtetéseitől, s a tökéletes verseny automatikus egyensúlyozó szerepének elméleti alátámasztásától. Ennek éppen az ellenkezőjét mutatják ki: azt, hogy növekvő hozadék érvényesülése esetén nélkülözhetetlen valamiféle központi beavatkozás, pl. adók kivetésének, esetleg beruházási keretek szétosztásának formájában.

5. Kísérlet történt a termelési és fogyasztási halmazok konvexitására, valamint a preferencia-függvények konkávitására vonatkozó feltevések /6-7-8-9. alapfeltevések/ együttes feloldására. Így pl. ezzel foglalkozott Shapley és Shubik dolgozata.^{xx/}

Eredményeik messze elkanyarodtak az eredeti egyensúly-elméleti tételektől. Az árak nem bizonyulnak elégségesnek a mechanizmus szabályozására; nem biztosítható minden esetben stabilitás stb.

6. Kísérletek történtek a gazdasági rendszer szereplői közti érdekellentétek, konfliktusok és koalíciók bemutatására, játékelméleti modellek segítségével. Ki kell emelni ezzel kapcsolatban H. Scarf munkáit.^{xxx/} A tanulmányok egyik központi fogalma: egy N-személyes játék "magva" /core/. Ez a koalíciók egy sajátos elrendeződése; nem állítható vele szemben olyan,

x/ Lásd [2], [3].

xx/ Lásd [91].

xxx/ Lásd [85], [86].

kevésbé hatékony elrendeződés, amely bármely koalíciós fél helyzetét javítaná a partnerek helyzetének rontása nélkül. /Ez a koalíciók vonatkozásában rokon a Pareto-optimum fogalmával./ A "core" fogalma az egyensúly sokkal tágabb értelmezését teszi lehetővé; egzisztenciájának feltételei vizsgálhatók sokkal kevésbé megszorító feltevések mellett is, mint ahogy azt a tradicionális egyensúlyi elmélet teszi.

7. Arrow és Hurwicz vizsgálták az árak kialakulásának folyamatát, ami az 5. és 12. feltevés bizonyosfoku gyengítését jelenti.^{x/} Kondor megkísérelte ennek továbbfejlesztését, szabályos késleltetések hatásának figyelembevételével.^{xx/}

E modellek alapján fenntarthatók az eredeti egyensúlyelméleti tételek. Figyelembe kell azonban venni, hogy sem az Arrow-Hurwicz-tanulmány, sem Kondor dolgozata nem adja fel az eredeti egyensúlyelméleti modell statikus, ill. stacioner jellegét, csupán az áralakulás bizonyosfoku dinamizálását végzik el. Emellett fenntartják a konvexitásra, a bizonytalanság hiányára vonatkozó alapfeltevéseket is.

8. Radner vizsgálta azt a kérdést: mennyire tarthatók fenn az általános egyensúlyelmélet fő tételei a 14. alapfeltevés feloldása vagy gyengítése esetén: azaz a bizonytalanság részleges vagy teljes elismerése mellett.^{xxx/} E tanulmányokból azonban kitűnik: feltevéseinkben minél jobban közelítünk a bizonytalanság érvényesülésének reális eseteihez, annál kevesebb tartható fenn az eredeti Arrow-Debreu-tételekből.

x/ Lásd [8].

xx/ Lásd [45].

xxx/ Lásd [79] és [80].

A fenti nyolc pontban adott áttekintés hiányos. Az egyes feltevések részleges vagy teljes feloldására tett kísérleteket éppen csak jeleztem, s nem értékeltem alaposan.

P.3. Részletesen fel kell dolgozni és értékelni kell az egyensúlyelmélet egyes feltevéseinek feloldására tett kísérleteket; a módosított modellekkel bizonyított tételeket.

A P.3. kutatási feladat elvégzése előtt nem foglalhatunk határozottan állást e kísérletek eredményeit illetően. Egyelőre csupán ideiglenes hipotézisként állítjuk:

Az egyensúlyelméletek fő tételei csak akkor maradnak teljes egészükben, illetve kis módosításokkal érvényben, ha csak kevés ponton - és a nem-érzékeny pontokon - módosítjuk a 14 alapfeltevésből álló rendszert. Ha egyszerre sok ponton, s különösen ha a leglényegesebb, legérzékenyebb pontokon /konvexitás, bizonytalanság hiánya, racionalitás/ korrigálunk, akkor az elmélet összeomlik. Az egyensúlyelmélet javítására tett óvatos kísérletek valamiféle szintézise, egyesítése révén a "reform" átcsaphat "forradalomba", a tradicionális elmélet elvetésébe, túlhaladásába.

Érdemes ezzel kapcsolatban emlékeztetni arra, amit korunk egyik legnagyobb tudósa, Heisenberg mondott - a modern fizika tapasztalatai alapján - a zárt axioma-rendszerekről:

"A lezárt rendszereket az jellemzi, hogy elejükön élesen definiált axiómarendszer áll. S ha valaki egyszer vette a fáradságot ahhoz, hogy elolvassa a newtoni Principia első latin kiadását, megállapíthatja, hogy az elején Newton axiómaszerűen felsorolja, hogyan definiáljuk a tömegeket, a mozgásmenyiséget, a gyorsulást, stb.... Van azonban egy nagyon fontos pont, melyet sajnos gyakran nemcsak a laikusok, hanem a fizikusok is elhanyagolnak; ti. az, hogy egy ilyen zárt elméletet

nem lehet javítani, tovább tökéletesíteni. Sokan például azt mondják: ha Newton elmélete valahol nem pontos - például kis eltérések mutatkoznak a bolygók mozgásánál - akkor kissé korrigálni kell az elméletet és megint minden rendben lesz. Az elméletek ilyen pragmatikus felfogása szerintem teljesen helytelen. Inkább azt kellene mondani, hogy az ilyen zárt rendszer egyáltalán nem korrigálható, mivel axiómarendszere következtében valóságos 'matematikai kristállyá' lett, valamiféle merev dologgá alakult, ami vagy helyes vagy nem, de közbülső eset nincs".^{x/}

Ugy tűnik, hogy az axiomaticus egyensúlyelmélet is egy "matematikai kristály". Nem igen /vagy csak aránylag kevésbé/ lényeges pontokon/ javítható. A közgazdaságtudománynak, nézetem szerint, nem az a fő feladata, hogy e matematikai kristályt tovább csiszolja. Ennél sokkal lényegesebb, hogy új utakon keresse a gazdasági mechanizmus leírására alkalmas elméletet.

3.3. Az egyensúlyelmélet kérdésfeltevései

1. Az egyensúlyelmélet - nevének megfelelően - elsősorban arra keres választ: milyen körülmények között érvényesül egyensúly a gazdasági rendszerben? Milyen processzusok alakítják ki az egyensúlyt? Melyek az egyensúly szükséges és elégséges feltételei? Mennyire stabil az egyensúly, a stabilitás különböző, erősebb vagy gyengébb kritériumai mellett?

A kérdésfeltevés központi problémája az egyensúly. Idézem az egyensúlynak a természettudományokban általános definíció-

x/ Lásd [37], 231-232. old.

it.^{x/} "egyensúly: változásokra képes /mozgékony/ anyagi rendszerek /testek/ külső, ill. belső kölcsönhatások által előidézett olyan makroszkopikus állapota, amely az időben tartósan változatlan. Ha a kölcsönhatások, ill. a nagyságukat kifejező állapotjelzők /nyomás, hőmérséklet, koncentrációk stb./ megváltoznak, akkor az egyensúly is megváltozik. - Az egyensúlyban az állapot megváltoztatására irányuló hatások /a kölcsönhatásokból származó erők/ makroszkopikusan közömbösítik egymást, eredőjük nulla." - Az egyensúly egy speciális fajtájának, a mechanikai egyensúlynak az általános definíciója a következő: "Mechanikai egyensúly: valamely testnek v. mechanikai rendszernek olyan állapota, amelyben a rendszer minden pontja tartósan nyugalomban van /az alapul vett vonatkoztatási rendszerhez viszonyítva/, v. pedig minden pontja egyenes vonalú egyenletes mozgást végez ugyanazzal a sebességgel. Bár a nyugalom és az egyenes vonalú egyenletes mozgás egyenértékűek egymással, többnyire csak akkor mondjuk egy rendszerről, hogy egyensúlyban van, ha a rendszer bizonyos időpillanatban nyugszik, és tartósan nyugalomban is van."

Az egyensúly fogalma, mint látjuk, szorosan kapcsolódik a nyugalom fogalmához. Ha tehát az egyensúly feltételeit vizsgáljuk, tulajdonképpen arra próbálunk felelni: mi biztosítja, hogy a rendszer nyugalomba kerüljön. Olyan állapotba, amelyről egyik résztvevőnek sincs szándéka elmozdulni, mert kielégítőnek érzi.

Nézetem szerint^a bírált elméletben túlzott hangsúlyt kap az egyensúly jelentősége. Kétségtelen, hogy a társadalomban, s ezen belül a gazdaságban is, akárcsak a természeti rendszerekben, hatnak az egyensúlyi állapot felé tendáló erők. Viss-

x/ Természettudományi Lexikon [99], 2. kötet, 212. old.

gálatuk fontos és érdekes. De nem kevésbé fontos válaszolni a következő kérdésekre:

-- Milyen típusu állapotai léteznek a disequilibriumnak.

-- Vajon a gazdaság az egyensulyi állapot körül ingadozik-e, vagy legalábbis tartós trendvonalnak tekinthetjük-e az egyensulyt? vagy pedig a disequilibrium is lehet tartós, s állandó?

-- Egyáltalán kívánatos-e, mint elérendő, ideális állapot, mint "norma" az egyensuly? Nem kedvezőbb-e a gazdasági fejlődés szempontjából a disequilibrium, illetve annak meghatározott fajtája?

2. Az egyensulyelmélet másik központi kérdése: mikor optimális a rendszer állapota. E kérdésre felelve a modern matematikai általános egyensulyelmélet /mindenekelőtt Arrow és Debreu/ megelégszik az optimalitás egy gyenge kritériumával, az ugynevezett Pareto-optimummal. A gazdaság akkor van Pareto-optimális állapotban, ha nem állítható vele szemben egy olyan másik állapot, amely egyetlen fogyasztót sem elégít ki kevéssé, s legalább egy fogyasztót jobban elégítene ki.

A Pareto-optimum fogalma feltételezi a 9. alapfeltevés elfogadását, azaz a fogyasztói teljes preferencia-rendszerek létezését; de nem igényli ezek semmiféle összemérhetőségét, összeadhatóságát.

Nézetem szerint a 9. alapfeltevés elfogadása nem jogosult; de tekintsünk el ettől egy pillanatra. Még ha el is fogadnánk e feltevést, a Pareto-optimum, mint a gazdaság állapotának összefoglaló értékelése akkor is üres, keveset vagy éppenséggel semmit mondó marad. A gazdaság egy adott időpontban, adott körülmények között nagyon sokféle Pareto-optimális állapotot vehet fel. A Pareto-optimalitás érvényesítése, a Pareto-optimumot nem-biztosító programok kizárása elemi racionalitási

követelmény. De még ennek eleget téve is teljesen nyitvamaradt a kérdés: vajon a gazdaság állapota igazán "jó"-e vagy "rossz".

Ezen a helyen nem foglalkozunk azzal a kérdéssel: mi történik, ha Pareto-optimalitás helyett valamilyen más össz-népgazdasági preferenciafüggvény szerint értékeljük a gazdaság állapotát. Erről majd az egyensúlyelmélet elágazásainak tárgyalásakor, a dolgozat végén lesz szó.

3. Végül az általános egyensúlyelmélet felelni akar arra a kérdésre: mi a viszony egyensúly és Pareto-optimum között. Az egyensúly milyen feltételek mellett biztosítja egyuttal a gazdaság Pareto-optimális állapotát, s vice versa. Mivel a két követelményt külön-külön nem tartjuk relevánsnak, így egymásközti viszonyukat sem minősíthetjük annak.

3.4. A mechanizmus-elmélet néhány releváns kérdésfeltevése

A szabályozási-információs szféra, a gazdasági mechanizmus elméletének sokféle fontos kérdésre kellene felelnie. Ezek közül most csak hármat emelek ki.

A gazdasági mechanizmus elméletének valóban lényeges első kérdésfeltevése, nézetem szerint, a következő:

1. Milyen adaptív tulajdonságokkal rendelkezik a gazdasági rendszer?

Ez a kérdés feltehető a gazdaság egészére: hogyan alkalmazkodik a gazdasági egységek együttese a külvilághoz, a nem-gazdasági környezethez, mégpedig nem csak annak változatlan állapotához vagy az időben szabályos változásához,

hanem az előre nem látható megváltozásaihoz, megrázkódtatásaihoz is? S a kérdés feltehető a gazdaság egyes egységeire: hogyan alkalmazkodnak egymáshoz és a gazdaságon kívüli külvilághoz?

A gazdasági rendszer a következő adaptív tulajdonságokkal jellemezhető:

a/ Az adaptáció pontossága, szorossága, illeszkedése, teljessége. Milyen nagy az eltérés az adaptáció valamiféle normája és a tényleges adaptáció között? /Pl. a túltermelés "normális" és "norma-feletti", tényleges mértéke közti eltérés./

Ezt az adaptív tulajdonságot itt csupán vázolólag; konkrét definíciók talán csak akkor vezethetők be, ha az alkalmazkodás alanyát, tárgyát, normáját stb. konkrétan leirtuk.^{x/}

b/ Az adaptáció sebessége. Lassan vagy gyorsan alkalmazkodik-e a gazdasági rendszer, vagy annak valamely egysége az új adottságokhoz.

c/ Az adaptáció simasága. Monoton egyre közelebb simul az adaptálódó alany az adaptáció tárgyához, vagy megtorpanásokkal, vagy visszaesésekkel, oszcillációkkal alkalmazkodik-e?

x/ Az adaptáció a/-tulajdonságainak egyik al-esete az, amit a tradicionális mechanizmus-elmélet "egyensulynak" nevez. Az egyensúly a már végbement adaptáció egyik formája - arra az esetre, amikor adott a környezet, amelyhez alkalmazkodni kell; s ha elfogadjuk az adaptáció normájának azokat a kritériumokat, amelyek az egyensúlyelmélet kiköt /pl. kielégítetlen kereslet hiánya stb./

A gazdasági adaptáció egy szélesebb, általánosabb elméletének speciális részévé válhat mindaz, amit ma egyensúly-elméletnek neveznek. Azt hiszem azonban, hogy nem igazán lényeges /csupán elmélettörténetileg fontos/ részévé, éppen mert rosszul alkalmazható alapfeltevésekből indul ki.

d/ Az adaptáció mennyire jár surlódásokkal? Melyek a költségei? Az alkalmazkodás rendszerint erőforrás-átcsoportosításokkal jár. Mennyi ráfordítást igényelnek ezek?

F.1. A fentiekben inkább csak asszociációkkal érzékeltettük az adaptáció fogalmát. Meg kell kísérelni exakt, formális definíció kidolgozását.

Sokmindenhez kell a gazdaságnak alkalmazkodnia. Egyrészt evolutív folyamatokhoz, mint a tudomány és technika fejlődése, ezzel együtt a szükségletek fejlődése, a népesség növekedése és átrétegződése stb. /Más kérdés, s már e témán kivülesik, hogy maguk az evolutív folyamatok is messzemenően a gazdasági fejlődés hatására mennek végbe./ De még ezek a viszonylag fokozatos, lassu folyamatok is időről-időre radikális, drámai fordulatokhoz, ugrásokhoz, forradalmakhoz érnek el; ilyen volt például az autó vagy a műanyagok megjelenése stb. Emellett vannak más típusu környezet-változások is: elemi természeti csapások, a nemzetközi vagy belső politikai helyzet megrázkódtatásai, háborúk. A gazdaság sorsát meghatározza, hogy mind az evolutív, fokozatos változásokra, mind a hirtelen, váratlan megrázkódtatásokra hogyan képes reagálni.

Az általános egyensúlyelmélet - az 1., 4., 10. és 14. alapfeltevés révén /statikus-stacionér jelleg; a termékek állományának állandósága; a termelési és fogyasztási halmozok állandósága; a bizonytalanság hiánya/ - az adaptáció egész problémakörének lényegét kiiktatja vizsgálatának köréből.

A második kérdés-kör, amelyre egy mechanizmus-elméletnek felelnie kell, a következő:

2. Milyen szelekció, differenciálódás és koncentráció megy végbe a gazdaság egységei között?

A kérdéskör néhány al-kérdése:

a/ Egy működő gazdaságban folytonosan születnek új egységek /pl. új adminisztratív-informatív intézmények, új termelő vállalatok stb./. Sokféle születhetne, de végülis csak bizonyosak jönnek létre. Mi az a társadalmi processzus, amely a születést szabályozza, milyen szelekció alapján? A legéletképesebbek jönnek-e a világra? Vagy a mérő véletlentől függ, hogy melyek jönnek létre? Milyen objektív vagy szubjektív tényezők hatására dől el, hogy a lehetséges szervezetek közül mi alakul meg?

b/ A már megszületett egység sorsa különféleképpen alakulhat. Stagnál. Nő. Zsugorodik. Osztódik. Egyesül más egységekkel.

Ismét szelekció zajlik le. A gazdasági mechanizmus bizonyos egységeket stagnálásra, másokat sorvadásra, ismét másokat növekedésre választ ki. Az egyik osztódik, a másik viszont egyesül. Milyen kritériumok alapján történik e kiválasztódás? Miért éppen "A" egység zsugorodik és "B" egység növekszik - miért nem fordítva?

c/ A végső szelekció: a túlélés vagy halál. Egységek nemcsak születnek, hanem el is pusztulnak: tönkremennek, vagy adminisztratív elrendelik megszüntetésüket. Miért éppen az adottak pusztulnak el, s miért nem mások? Milyen kritériumok szerint ítéltetnek halálra?^{x/}

Az a/-b/-c/ szelekciók az egységek differenciálódásával, különbözőségük jelentkezésével és esetleges növekedésével

x/ A szelekció kérdésével kapcsolatban néhány érdekes kérdést vet fel S.G. Winter [106] tanulmánya.

sével jár együtt számos területen. /Növekszik a különbség pl. a termelő vállalatok tőkeerejében, technikai színvonalában stb./ A mechanizmus-elmélet lényeges kérdése: mi okozza a differenciálódást, s milyen következményekkel jár? Egyáltalán: miben nyilvánul meg?^{x/}

A szelektív és differenciálódó folyamatok együttjárhatnak koncentrációval is: a gazdasági rendszer processzusai - mégpedig mind a termelés, elosztás, felhasználás reáltevékenységei, mind az információ-feldolgozás, továbbítás, igazgatás tevékenységei - kevés, s mind kevesebb egység kezében koncentrálódnak. Nem okvetlenül, s nem minden területen megy végbe koncentráció: mutatkoznak a de-koncentráció, szétforgácsolás, diverzifikálás folyamatai is. A mechanizmus-elmélet egyik alapkérdése: milyen területeken megy végbe koncentráció? Milyen tényezők hatására? Milyen ellentendenciák lépnek fel? Milyen befolyást gyakorol a mechanizmusra és a reálszférára a koncentráció, vagy annak hiánya?

Marx egyik nagy elméleti érdeme, hogy a figyelem előterébe állította a koncentrációt. Ez marxista hagyománnyá lett; Lenin és más marxisták is részletesen foglalkoztak a koncentráció jelenségével. A marxista közgazdászok jól látták a koncentráció egyik alapvető technikai forrását: a növekvő hozadék, a tömegtermelés előnye hajt az egyre nagyobb méretű egységek kialakítására.

A marxista politikai gazdaságtant - érthető módon - elsősorban a koncentráció jelenségeinek társadalmi-politikai hatása érdekelte. Nem foglalkozott részleteiben azzal a mechanizmussal, amely e folyamatot közvetlenül bonyolítja. Ez utóbbi a szűkebb értelemben vett mechanizmus-elmélet tárgya lenne.

x/ A differenciálódás problémájának kevés az irodalma. Néhány fontos jelenségre és problémára mutat rá a [97] tanulmány.

A szelekció, a differenciálódás és a koncentráció jelenségeit az általános egyensúlyelméletek teljesen negligálják. Ez szükségképpen következik az 1., 2., 6., 7. és 13. alapfeltevésekből: a modell statikus-stacioner jellegéből; az egységek állományának állandóságából; a termelési és fogyasztási halmazok konvexitásából és a piaci kapcsolatok anonimitásából.

Igaz, az utóbbi évtizedekben megjelentek a marginalista elméletek körében fontos munkák a monopóliumokról, oligopóliumokról, korlátozott versenyről. Ezek a munkák azonban nem lépnek ki az egyensúlyelmélet alapfeltevérendszeréből, csupán egy-két ponton lazítanak rajta.^{x/} S ennek következtében nem is adnak elégséges magyarázatot arra, milyen processzusok szabályozzák magát a monopolizálódást, a koncentrációt stb. - jórészt inkább csak regisztrálják, mi történik, ha a korlátozott verseny, az oligopólium, a monopólium már megjelent.

P.4. Részletesebben tanulmányozni kell a monopóliumokkal, korlátozott versennyel foglalkozó marginalista elméleteket, a fenti állítás ellenőrzésére. Igaz-e, hogy ezek valóban megtartották a 3.1. szakaszban leírt alapfeltevérendszerét? Ha nem - mely pontokon lépnek ki belőle?

Rátérünk a mechanizmus-elmélet egy harmadik releváns kérdés-körére:

3. Milyen módon mennek végbe a gazdasági rendszer belső megújulásai?

Belső megújuláson a következőt értem:

x/ A korlátozott, illetve monopolisztikus verseny elmélete nem tudott igazán integrálódni a tradicionális egyensúlyelmélettel. Lásd erről pl. Bain, J.S. [11] tanulmányát.

A reálszféra belső megújulásai: új termékek, új termelési eljárások, új üzemszervezési módszerek, új eladási módszerek, új fogyasztói szokások megjelenése.^{x/}

A szabályozási-információs szféra belső megújulásai: új megfigyelési, információ-továbbítási, információ-feldolgozási, adminisztrációs, irányítási módszerek megjelenése /D.11./.

A "belső megújulások" a gazdaság növekedésének extenzív mutatóival közvetlenül nem jellemezhető, csupán intenzív mutatókkal leírható változások. /Szándékosan kerülöm a kifejezést: "minőségi változások", hiszen ezek is leírhatók kvantitativé./ A belső megújulás magában foglalja azt, amit "technikai fejlődésnek" nevezünk, de a fogalom szélesebb annál. /Vagy a "technikai fejlődés" fogalmát kell a szokottnál szélesebben értelmeznünk./

A "belső megújulás" rokon fogalom Schumpeter szép és plasztikus kifejezésével: "teremtő rombolás".^{xx/}

Egy mechanizmus leírásának és megítélésének egyik legfontosabb nézőpontja: milyen belső megújulások mennek benne végbe? Mi szabályozza a belső megújulást? Milyen gyakran megy végbe? Milyen erősen? Milyen tényezők, ösztönzők hatására? Mennyire konzervatív, tehetetlen a rendszer - vagy mennyire képes állandó és gyors belső megújulásra?

A belső megújulás kérdésköre teljesen kívülreked az egyensúlyelméletek látókörén. Ez szükségképpen következik az 1., 4., 10. és 11. alapfeltevésekből: a modell statikus-stacioner jellegéből, a termékek állományának, valamint a

x/ Lásd erről pl. E.Mansfield [61] könyvét.

xx/ Lásd [90], 10. fejezet, továbbá Schumpeter korai [89] művét. A "teremtő rombolás", a "belső megújulás" jelentőségének megértéséhez a mechanizmus elméletében sok gondolatot merítettem ebből a két műből.

termelési és fogyasztási halmazoknak az állandóságából, továbbá az ár-információ kizárólagosságából /azaz az információs-szabályozási szféra változásának lehetetlenségéből/.

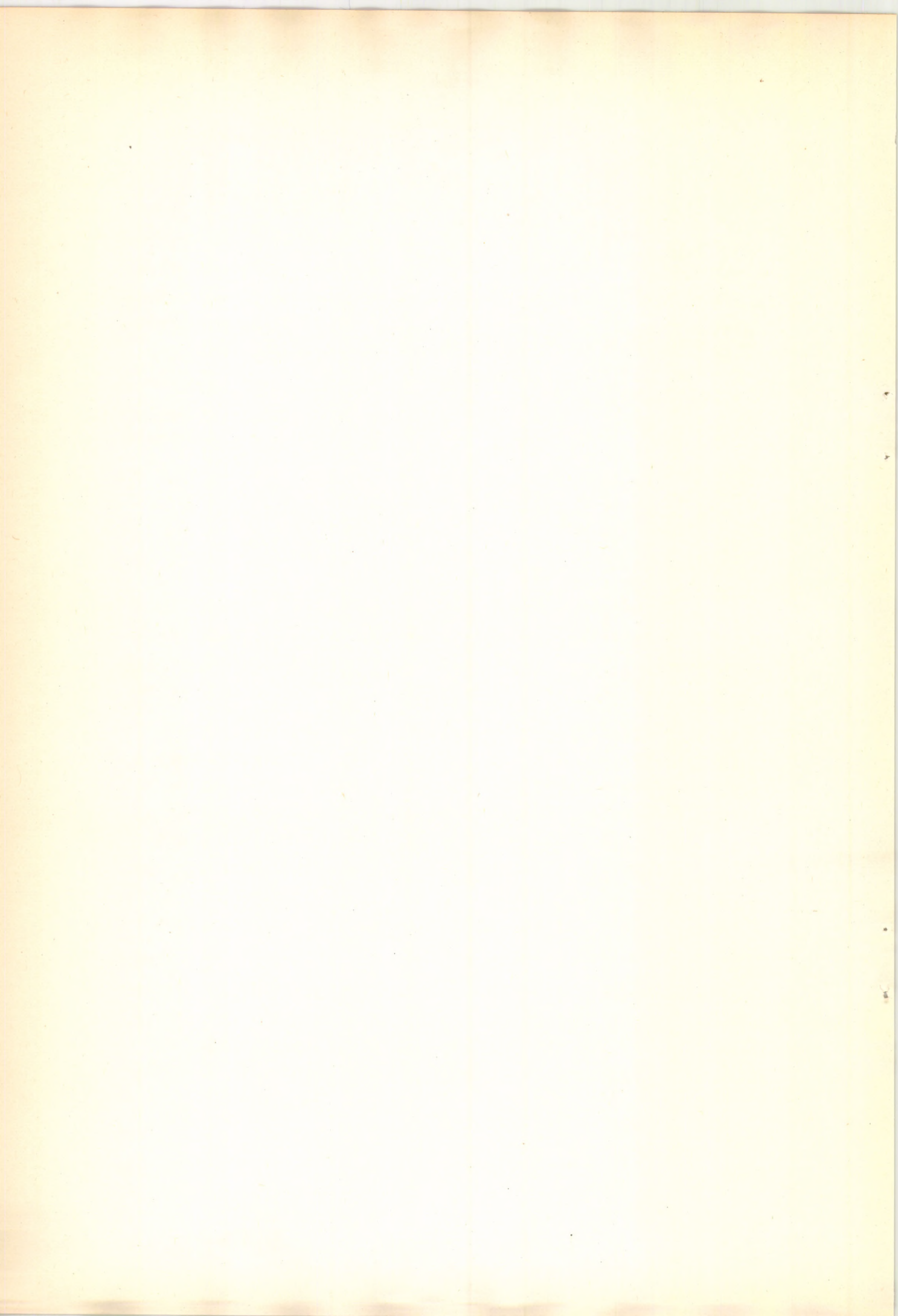
Három kérdéskört érintettem: 1. adaptáció, 2. szelekció, differenciálás és koncentráció és 3. belső megújulás. Mindhárom szorosan összefügg, kölcsönösen hatnak egymásra. Elképzelhető e kérdések olyan osztályozása is, amely valamennyit egyetlen alapkérdés - mégpedig az adaptáció - részkérdéseinek tekintti. Eszerint: a gazdaság egy adaptív rendszer, s a feladat ennek az adaptív rendszernek a leírása és elemzése.

Itt eljutottunk a gazdaság elemzésének egyik legfontosabb általános szempontjához. A kulcskérdés: a rendszer egészének, s ezen belül a rendszer elemeinek, sejtjeinek, egységeinek életképessége. Él-e, nő-e, vagy elsorvad, elhal? Az élő szervezetek adaptációja végsősoron az egyed és a faj túlélését szolgálja; s hasonló a helyzet a társadalmi szervezetekkel is. Elsősorban tehát a túlélés valószínűsége szempontjából, s nem életidegen optimum-kritériumok alapján kell és lehet elbírálni a gazdasági rendszerek, szervezetek működését.

Sajnos, jelen esszém nem érett arra, hogy elfogadható választ adjon a fentiekben feltett 1., 2. és 3. kérdésekre. A rész elején közölt Heisenberg-idézet a szerző megnyugtatóra szolgál: már azzal is előreléptünk, ha legalább kérdezni tudunk.

II. RÉSZ:

"ÉPÍTŐKOCKÁK" EGY MECHANIZMUS-ELMÉLET ÉPITMÉNYÉHEZ



4. Elhatárolások

Esszém első része az általános kiindulópontokat vázolta fel: a probléma ismeretelméleti, metodológiai oldalát, az egyensúlyelmélet alapfeltevéseit, s megválaszolni kívánt kérdéseit - majd szembeállította ezzel a tényleges mechanizmuselmélet releváns kérdéseit.

Most - e releváns kérdések szemszögéből - vizsgálni kezdjük a mechanizmus néhány konkrét területét. Előbb azonban néhány szempontból körül kell határolnom mondanivalómat.

4.1. A fogalmi tisztázás jelentősége

Nem törekedtem törvények, szabályosságok, tételek felfedezésére vagy megállapítására. Fő törekvésem: néhány fogalom tisztázása.

Sokak szemében ez a vállalkozás talán skolasztikusnak tűnik. Valójában a tudományok fejlődésében rendkívül nagy a fogalmak szerepe, mind pozitív, előrevivő, mind negatív, hátráltató értelemben. A rossz - nem-exakt, homályos, hibás asszociációkat keltő - fogalom általános használata akadályozhatja lényeges összefüggések felismerését. Néha egy-egy fogalom teljesen magátólértetődőnek tűnik - mindaddig, míg a tudomány nem veszi tüzetes vizsgálat alá, s ki nem deríti homályosságát, pongyolaságát.

Természetesen nem állhatunk meg a fogalmak felülvizsgálatánál, új fogalmak alkotásánál, hanem általánosabb törvényeket kell feltárnunk, új elméleteket kell alkotnunk. Ugy hiszem, a mechanizmus reáltudományi értelemben vett elméleté-

nek megalkotása rendkívül nehéz feladat lesz. Építményének megteremtése olyan nagy munkának ígérkezik, amit csak közgazdászok egész serege, több generációja lesz képes elvégezni.

Akárcsak 1966. évi tanulmányomban, ezuttal is csupán azt szeretném, ha az építményhez sikerülne néhány "építő-kockát" előregyártani. Ilyen építőkocka lehet - a már említett fogalomalkotáson kívül - egy-egy új összefüggés felismerése; valamilyen mérőszám megjelölése; a megfigyelésre váró jelenség körülírása stb.

4.2. Figyelmen kívül hagyott területek

Előre kell bocsátani: mivel nem foglalkozom az esszében.

1. A gazdasági rendszer egységei közül nem vizsgálom a fogyasztót. Csupán termelőkkel foglalkozom; a fogalmat azonban szélesen értelmezem. A közlekedésen és más anyagi szolgáltatásokon kívül ide sorolom a kereskedelmet is. Amikor vállalatok közti kapcsolatokról beszélek, általában nyitvahagyom a kérdést, hogy szűkebb értelemben véve termelő, szolgáltató vagy kereskedelmi vállalatról van-e szó. A lényeg: sohasem tárgyalom valamely vállalat és a személyes fogyasztó /vagy mondjuk egy fogyasztó közület, pl. hadsereg, stb./ viszonyait. Vételről és eladásról, keresletről és kínálatról szólva mindig vállalatközi kapcsolatokról lesz szó.^{x/}

x/ Az esszében az egyensúlyelmélet 14 alapfeltevése közül 12-vel ismételten foglalkozom; az egyes kérdések tárgyalásakor rátérek bírálatukra. Kizárólag 2 alapfeltevést, a fogyasztóval kapcsolatos 7. és 9. alapfeltevést nem tárgyalom; ez későbbi dolgozataim feladata lesz.

2. A gazdaság információs és szabályozási szférájáról, mechanizmusáról szólva általában nem tárgyalom a pénzügyi és hitelrendszert, noha tisztában vagyok nagy szerepével, amire azonban csupán néhány helyen utalok.

3. Nem elemzem az állami irányítás, beavatkozás, direkt és indirekt állami szabályozás nagy problémakörét. Erre is csupán utalni tudok néhány helyen. Az általános egyensúly-elmélet egyik gyengéje az állami irányítás, ill. beavatkozás teljes negligálása. Ezt tisztán látva sem vállalkozhatam egyenlőre a kérdés elemzésére.

4. Az előbbivel szorosan összefügg: nem foglalkozom részletesen a tervezés szerepével a gazdasági mechanizmus működésében.

5. Nem tárgyalom a jövedelemelosztás problémáit.

Amikor az 5.-8. fejezetekben piacról, keresletről-kínálatról, piacról szólók, többnyire a modern kapitalista gazdasági mechanizmusra gondolok.

Néhány helyen viszont külön kitérek a kapitalista és a szocialista gazdaság mechanizmusában található azonosságokra vagy eltérésekre, különösen az 1968-ban életbelépő új magyar mechanizmusban várható viszonyok tárgyalásakor.

5. Kereslet, kínálat, egyensúly

5.1. A közhelyek

Az egyensúlyelmélet a következő gondolatokat sugalmazza a cimben jelzett három fogalommal - a kereslettel, kínálattal és egyensullyal - kapcsolatban:

1. Akkor van egyensúly, ha a kínálat egyenlő a kereslettel, vagy legalábbis ha a kereslet nem haladja meg a kínálatot.

2. Kivánatos, hogy a gazdaságban egyensúly legyen.

3. Általános egyensúly esetén a gazdaság kihasznál minden erőforrást, amelynek pozitív határtermelékenysége van.

4. Ha egy erőforrást nem használnak ki, úgy annak járadéka zéró.

5. Általában minden terméknek pozitív ára van. Ha egy termékből felesleg van, akkor a termékfelesleg ára zéró, de egyuttal fellépnek a felesleg kiküszöbölésére ható tendenciák.

A fenti öt gondolat összefoglalása:

6. Az egyensúlyi ár megtisztítja a piacot /clearing the market/; azaz megszabadítja a feleslegektől.

Ezek annyira elterjedt gondolatok, hogy ma már triviális közhelynek tűnnek. Közhelyek voltak a modern matematikai egyensúlyelmélet megjelenése előtt is; az elmélet szerepe abban állott, hogy e gondolatokat exakt, formális modellel vezette le.

Andersen meséjében mindenki tudja, hogy meztelen a király, de egy gyerek naiv őszintesége kell ahhoz, hogy ez fennhangon is kimondásra kerüljön.

Ugy érzem, eljött az ideje, hogy kendőzetlenül, nyíltan beszéljünk a közgazdaságtudományban is. Mindenki tudja ugyanis, hogy a fenti hat közhely egyszerűen nem igaz.

A gazdaság sohasincs egyensúlyban. Mindig vannak "feleslegek". A piac - szerencsére -, sohasincsen "kitisztítva". A jól működő piac tömve van áruval, mégpedig mindig; reggel is, este is; szezon előtt is, után is. A termékekből készlet van, az erőforrásokból /pl. munkaerőből, kapacitásokból/ tartalékok. S noha a kínálat sohasem egyenlő a kereslettel, mégis egyetlen zéró áru, termék, sem zéró járadéku erőforrás.

Kiáltó az ellentét a közhellyé vált "elméleti" állítás és a valóság között.

5.2. A kínálat és a kereslet fogalma

A baj a fogalmi tisztázatlansággal kezdődik. Minden közgazdasági könyv használja ezt a "kínálat" fogalmát: miközben vagy elmulasztja definiálni, vagy elfogadhatatlan definíciót ad.

Vegyük sorra a definíció néhány összetevőjét.

Az egyensúlyelmélet rendszerint egyszerűen azonosítja a kínálatot a termeléssel.^{x/} Ez azonban a kínálat fogalmának abszurd értelmezése; általában a szóhoz társuló asszociációk merőben más értelmezést tartalmaznak.

x/ Lásd pl. Debreu [20], 38. old.

A kínálat: eladási szándék. A szabályozási-informatív szféra egyik változója, összefügg a termeléssel, mint a reál-szféra egy változójával, de nem azonos azzal. /D.12./

Ha elfogadjuk a D.12. általános definíciót, még nyitott számos további részlet.

1. A kínálat nem egyetlen esemény, hanem események lán-colata.

A láncolatban az első esemény: az eladási szándék első megfogalmazása az eladó vállalaton belül, pl. annak eladási osztályán.

A második esemény: az eladási szándék első deklarálása a potenciális vevőnek. /Esetleg ez is eseménysorozat, ha több potenciális vevő van, akikkel az eladási szándékot nem egyidőben közlik./

A harmadik esemény: az eladó és a vevő tényleges meg-állapodása, kontraktusa.

A második és a harmadik esemény között többszöri infor-mációcsere - ajánlat-módosítás stb. - mehet végbe, amint azt majd a 6. fejezetben részletesebben tárgyaljuk.

Végül a negyedik esemény: a felkínált termék tényleges leszállítása.

Ágazatonként, vállalatonként, s mechanizmusonként kü-lönböző az egyes események között eltelő időtartam.

Bizonyos értelemben mindegyik esemény kapcsán beszél-hetünk kínálatról, arról, hogy a kínálatnak az eladási szán-dék megszületésétől a tényleges szállításig van egy érlelé-si, gesztációs időtartama.

Nevezzük a fentiekben leírt eseményeket a kínálat érettségi fokainak. Ebben az értelemben egy adott vállalat-nál minden időpontban négyféle érettségi foku kínálat lé-tezhet:

- Belső eladási szándék
- Deklarált ajánlat
- Kontraktusban előzetesen elvállalt kötelezettség
- Esedékes kötelezettség. /D.13./

A második és a harmadik érettségi fok között lehetőségek átmeneti fokozatban lévő kínálatok: újra és újra módosított, de a kontraktusig még el nem jutott ajánlatok.

A kínálat érettségi fokainak bevezetése után világossá válik, hogy az egyensúlyelmélet "kínálat = termelés" definíciója egyszerűen értelmezhetetlen. Milyen értelemben beszélhetnénk mondjuk arról, hogy a vállalat november 1-i kínálata azonos a november 1-i termeléssel? A negyedik érettségi foku kínálatot - a ténylegesen átadásra kerülő terméket - esetleg a késztermékraktárból emelik ki, s nem azon melegében viszik el a műhelyből. De ha nem az utolsó érettségi fokról van szó - akkor melyikről? Az eladási szándék első megfogalmazásáról, deklarált ajánlatról, kontraktusról? Egyiknek sem kell egybeesnie az aznapi termeléssel. Egyáltalán nem biztos, hogy mondjuk a november 1-én felkínált termék tényleges átadásakor akár egyetlen olyan darab is lesz a leszállított tételben, amelyeket éppen a kínálat napján november 1-én állítottak elő.

Ez az egyszerű gondolatsor rávilágít arra, mennyire tarthatatlan az egyensúlyelmélet 5. alapfeltevése, a termelés, a kereslet-kínálat, a vétel-eladás és a fogyasztás időbeni egybeeséséről.

2. A kínálat - mint szándék, ajándék, kontraktus-elem, egyszóval mint informatív nagyság - összefügg a fizikai termékvolumennel, ha nem is olyan primitív módon, mint az egyensúlyelmélet 5. alapfeltevésében. Az összefüggés egyik kérdése: mi szab felső határokat a kínálatnak?

Csupán egyetlen ponton van egyértelműen megszabott felső határ. A negyedik érettségi fokon - az áru tényleges leszállításakor - a leszállítani szándékolt mennyiség nem lehet nagyobb, mint a készletben ténylegesen rendelkezésre álló fizikai termék-volumen.

Egyébként a felső határok megszabásánál az összefüggések csupán indirektek.

Szerepet játszanak műszaki tényezők. Az első és a negyedik érettségi fok közti időtartamot adottnak véve, s ugyan-csak adottnak tekintve az első fok /az eladási szándék belső megfogalmazása/ idején fennálló induló készletet, a tényleges szállítás idejére rendelkezésre álló készlet növelésének van egy műszakilag adott felső határa. A vállalat termelése nem futtatható fel korlátlanul. Minél rövidebb az első és a negyedik fok közötti időtartam, annál korlátozottabb a tényleges átadás műszaki felső határa.

A felfutás műszaki korlátai mellett lehetnek pénzügyi korlátok is: mennyi tőke áll a vállalat rendelkezésére a felfutás finanszírozására.

Emellett nem is csak arról van szó, milyen műszaki vagy pénzügyi tényezők határolják be az eladási szándék belső megfogalmazásakor fennálló készlet és a tényleges értékesítéskor fennálló készlet közti különbség, a készlet-növekmény nagyságát. A készlethez nemcsak hozzáadódik az új termelés, hanem elvevődik belőle a közben végbemenő értékesítés. A kínálat - időben lezajló processzus; miközben pl. még folyik az előkészítő tárgyalás egy 9 hónap múlva esedékes szállításról, már megszületett a megállapodás egy 6 hónap múlva esedékes szállításról és így tovább.

3. A vállalat adott érettségi foku kínálatán belül is legalább négyféle kínálat-típusról beszélhetünk /D.14./:

A. A kínálat fizikai felső határa. /Tényezőit a fenti 2. pontban tisztáztuk./

B. A kínált "viselkedési" felső határa. A vállalat meghatározott mennyiségű terméket kíván eladni, szokásos üzleti, eladási stratégiájának megfelelően, a partnerek várható reakciójának, az általános gazdasági helyzetnek s egyéb tényezőknek a figyelembevételével. Ez a felső határ - legalábbis az első, második és harmadik érettségi fokban - akár több is lehet a műszaki felső határnál: a vállalat "blöffölhet"; többet ajánlhat fel, mint amennyit szállítani képes stb.

C. A kínálat "viselkedési" alsó határa. Az a mennyiség, amelynél kevesebbet a vállalat semmiképpen sem szeretne eladni.

D. A "normális" kínálat. /Ezt olyan megfontolások befolyásolják pl., hogy mekkora eladatlan készletet tart a vállalat szokásosnak; mikor minősíti a készlet felduzzadását már nyugtalanítósnak stb./

Beszélhetünk-e mind a négyféle érettségi fok esetében mind a négyféle kínálat-típusról? A három előkészítő fok esetében ez nyilvánvaló, a negyedik fok - a tényleges leszállítás esetében - már nem magától értetődő. De még ennél is értelmezhető mind a négy típus, ha figyelembe vesszük: a kontraktus még nem determinálja a tényleges leszállítást, mert az megszeghető /vagy bizonyos esetekben külön kontraktus nélkül telteljesíthető/. Beszélhetünk tehát a kontraktusok teljesítésének normális mértékéről, a telteljesítés felső határaitól, a nem-teljesítés határaitól stb.

Végeredményben legalább 4 x 4 fajta kínálattal lehet dolgunk. Mind a 16 fajta, most már konkrétan definiált mennyiség joggal minősíthető "kínálatnak". Kitűnt tehát,

hogy a kinálat szó - közelebbi meghatározás nélkül - laza gyűjtőfogalom csupán, amely ebben a definiálatlan formában nem figyelhető meg, nem mérhető. A definiálatlan "kinálat" fogalommal operáló tételek nem értelmezhetők s nem verifikálhatók; nem képezhetik egy reáltudományi elmélet alkotórészét.

A kereslettel kapcsolatos definíciós problémák szimmetrikusak a kinálatéval, ezért ezt nem dolgozzuk ki részletesen.

A 4. fejezetben közölt megszorítások értelmében nem foglalkozunk a fogyasztóval, csak vállalatokkal; keresletről szólva csupán a vállalat termelő felhasználásához szükséges beszerzésekre gondolunk.

5.3. Kinálati és keresleti függvény

Az egyensúlyelmélet - illetve az ennek elágazásaként jelentkező marginalista vállalati "termelési elmélet"^{x/} - a kinálati függvényt egyszerűen azonosítja a vállalatnak a volumen függvényében vizsgált határköltségfüggvényével. Az azonosítás logikája a következő:

A kinálat egyenlő a termeléssel. A termelés egyedüli motívuma a profit. A profit kizárólag az ár és a határköltség viszonyától függ; Ergo: a kinálati függvény azonos a határköltség-függvénnyel. Adott ár esetén a vállalat kínálata egyenlő azzal a volumennel, amelynek határköltsége egyenlő

x/ Kitűnő összefoglalása ennek Schneider [88] művének II. kötete. A marginalista vállalat-elmélet és az egyensúlyelmélet kapcsolatáról majd az esszé végén, az elmélettörténeti fejezetben lesz szó.

az árral. /Ha a vállalat képes befolyásolni az árat, akkor a fenti gondolatmenet úgy módosul, hogy nem az árral, hanem a határbevétellel kell egyenlővé tenni a határköltiséget./

Csak hogy e gondolatmenetben több hiba van. Egyrészt: a kínálat nem egyenlő a termeléssel; mind a 16 fajta - különböző érettségi fokú és típusú - kínálat összefügg a termeléssel, de nem kell egybeesnie azzal. Másrészt - amint azt egy későbbi fejezetben részletesen tárgyalni fogjuk - a vállalatnak nem a profit-maximálás az egyedüli motivuma. Ilyenformán nem állítható, hogy a kínálati függvény egyszerűen egybeesik a termelés határköltiségfüggvényével.

Valójában mind a 16 fajta kínálat függő változó, mégpedig sokféle tényező függvénye. Függ az ártól^{x/} és a termelés költségeitől is - de nemcsak azoktól. Egy vállalat egy termékének kínálatát nem írható le egyetlen egyváltozós függvénnyel /kínálat az eladási ár függvényében/, hanem csak sokféle és sokváltozós függvényekkel.

Ismét nem térünk ki a vállalat keresleti függvényére - ez is szimmetrikus a kínálati függvénnyel. Csupán egyetlen kommentárt fűzünk hozzá: a termelő vállalat beszerzéseivel kapcsolatos keresleti függvényeknek jóformán alig van irodalma. "Keresleti függvényről" szólva, az irodalom mindig az egyéni fogyasztó keresletét leíró függvényekre gondol.^{xx/}

Tulajdonképpen eléggé meghökkentő, hogy az irodalom, miközben milliószor használja a szavakat: kereslet, kínálat,

x/ Majd még látni fogjuk, hogy egy terméknek nem egy ára van, hanem sokféle ár hat együttesen a kínálatra, keresletre, vételre és eladásra.

xx/ Bár tulajdonképpen - a mi definícióink értelmében - a fogyasztó keresletét sem vizsgálják. Nem a fogyasztó vételi szándékát írják le, hanem tényleges beszerzését figyelik meg. A kettő korántsem esik egybe. Ezt éppen saját tapasztalatainkon - hiány esetén fellépő kényszerhelyettesítések példáján - mérhetjük le jól.

keresleti és kínálati függvény, valójában nem is mondta meg pontosan, mit jelentenek.

Az elméleti tisztázatlanságból következik az elmélet empirikus alátámasztásának gyengesége, sőt éppenséggel hiánya. Nagyon kevés az empirikus irodalom arról: mi alakítja ki a vállalat eladási, illetve vételi szándékait, ajánlatait, kontraktusait; hogyan viszonylik a kontraktusok teljesítése az eredeti megállapodáshoz stb. Milyenek a vállalatok valóságos kínálati és keresleti függvényei?

A 4.-2.-4.3. szakaszokban leírtakat csupán vázlatnak tekintjük; ezzel kapcsolatban még a következő teendők szükségesegek:

F.2. Exaktabbá kell tenni a kínálat és a kereslet különböző fajtáinak definícióit; meg kell kísérelni ezek formalizálását is. /A kínálati és keresleti függvényekre még visszatérünk./

E.1. Módszeresen fel kell dolgozni az eladók és vevők szándékaival, ajánlataival, a szó igazi értelmében vett kínálatával és keresletével kapcsolatos empirikus irodalmat, ami részben az absztrakt elmélettől távoleső irodalomban - pl. az un. marketing irodalmában - található meg.

Szükség lenne - pontosabb definíciók meghatározása után - empirikus megfigyelésekre, legalábbis néhány vállalatnál, a fogalom-alkotás helyességének empirikus ellenőrzésére. Ez a különböző érettségi foku és típusu kínálatok és keresletek tényleges, számszerű mérése révén kontrollálná: valóban használhatók-, operatívak-e ezek az új fogalmak; nincs-e szükség módosításukra.

P.4. Meg kell vizsgálni a kereslet és kínálat, keresleti és kínálati függvény különböző definícióit a marginalista, egyensúlyelméleti irodalomban.

5.4. A készletek és tartalékok szerepe

Amennyiben - az általános egyensúlyelmélet definíciói szerint - a kínálatot a termeléssel, a keresletet pedig a fogyasztással, illetve termelő felhasználással azonosítjuk, úgy a gazdaság akkor van egyensúlyban, ha készletek nélkül működik. Hasonlóképpen: az egyensúly jellemzője az erőforrások, kapacitások teljes igénybevétele, az erőforrás tartalékok hiánya.

Egyensúlyelméleti értelmezés szerint tehát egyetlen élő gazdaság nincsen egyensúlyban.

Valójában minden gazdaság számottevő készletekkel és tartalékokkal rendelkezik. A készlet, a tartalék nem elhanyagolható mellékjelensége a valóságos gazdaságnak, hanem nélkülözhetetlen alkotórésze, melynek több fontos funkciója van.

E.2. Fel kell dolgozni a készletek és erőforrás-tartalékok jellegzetes nagyságára vonatkozó adatokat.

A/ A készlet, a tartalék egyik funkciója: elősegíti az adaptáció simaságát és gyorsaságát.

Minden élő szervezetben vannak tartalékok. Így pl. az emberi szervezet is tartalékol vizet, cukrot, zsírt, vasat és így tovább.

A gazdaság sem működhet "megtisztított", kiürített készleteket, tartalékokat nélkülöző piaccal. A beszerzésben és értékesítésben előfordulhatnak fennakadások, surlódások, zavarok - a készlet megakadályozza a zavarok továbbgyűrűzését. Esetleg a termelés hirtelen expanziója következik be, amivel a beszerzés nem tud mindjárt lépést tartani - az expanzió tehát nem mehetne végbe készletek nélkül. A hirtelen expanzióhoz szükség van erőforrás-tartalékokra is.

Az operációkutatás sokat foglalkozik készletmodellekkel. A probléma tipikus megközelítése: kétféle veszteség számbavétele. Az egyik biztos veszteség: az eszközök, a tartalékok lekötése révén keletkező opportunity cost /ugyanezen eszközök másutt történő felhasználásából származó potenciális nyereség elvesztése, az elmulasztott lehetőség miatt hozott áldozat/. Ezt rendszerint a készlet lekötésével együttjáró kamatteher reprezentálja; ezenkívül a raktározási költség, a raktározás révén keletkező veszteség, az avulás okozta kár stb. Ezzel szemben áll egy mástípusú, bizonytalan veszteség: a tartalékhiány következtében esetleg fellépő surlódások, termelés-kiadás, üzemzavar okozta anyagi kár. Ez utóbbit az operációkutatás általában valószínűségi változókkal írja le. Az első veszteségfajta a készlet nagyságának növekvő, a második veszteségfajta pedig csökkenő függvénye. A két fajta veszteség összegét minimalizálva megkapjuk a készlet optimális nagyságát.

A valóságos mechanizmus általában nem optimál, s kevésbé használja az operációkutatást. A gyakorlatban egymás mellett él a két követelmény. A termelés, a beszerzés és az eladás irányítói képviselik az egyiket: legyen nagy és biztonságos készlet. A vállalat pénzügyi érdekeinek őrei képviselik a másikat: takarékoskodni kell a kamattal, a lekötött eszközökkel. A kétféle szemlélet kompromisszuma szabályozza a készletek nagyságát; rendszerint valamilyen egyszerű "hüvelykujjszabály" kialakításával /Pl. "mindig legyen háromhónapos készlet" vagy más eféle gyakorlat révén/.

Jellemző, hogy a közgazdasági elmélet teljesen elszakadt az operációkutatásnak a készletképzéssel kapcsolatos ágától; előbbi szinte tökéletesen negligálja a készleteket és tartalékokat. /Miközben az operációkutatás sok más ága, pl. allo-

kációs modelljei a közgazdasági elmélettel szoros kapcsolatban fejlődtek./ Az elszakadás nem az operációkutatók, hanem az elméleti közgazdászok hibája.

Figyelemreméltó, hogy a készletek és tartalékok jelentőségét az adaptációban sokkal jobban megértik a szocialista országok mechanizmusával foglalkozó közgazdászok, mint azok, akik kapitalista gazdaságban élnek. Az elmúlt évek gyakori hiányjelenségei - anyagihiány, devizahiány, munkaerőhiány - érzékletesen mutatták számunkra a készletek és tartalékok fontosságát. A kapitalista gazdaság szuggeszciójában élő közgazdász olyan természetesnek véli készletek és tartalékok jelenlétét, hogy szinte észre sem veszi létezésüket. Ha valami zavarja, az inkább a készletek, kapacitás-fölöslegek túlméretezettsége; ennek még az elméleti irodalomban is hajlandó hangot adni.

F.3. Meg kellene kísérelni az operációkutatás készletmodelleinek általánosítását, kiterjesztését a népgazdaság egészére. Formalizált modellel kellene leírni a készletek szerepét a gazdaság adaptációjában, az adaptáció gyorsításában és surlódásainak csökkentésében.

B/ A készletek, erőforrástartalékok további funkciója: állományuk változása jelzőrendszerként működik.

Itt is, akárcsak az A. pontnál, az adaptáció elősegítéséről van szó. De míg ott a készlet és erőforrás-tartalék a reál-szférában, a maga reális, anyagi valóságában segítette elő az adaptációt /biztosítva a folyamatos anyagellátást, a hirtelen expanziót stb./, most az információs szférában játszik szerepet.

A készlet-változás, illetve az erőforrás-tartalékok, kapacitás-tartalékok megfigyelése fontos információkat szolgáltat a vállalat számára:

Az outputnál: felduzzadt, túl nagy készlet - csökkenthető a termelés és az eladás;
leapadt, túl kicsi készlet - növelhető a termelés és az eladás

Az inputnál: felduzzadt, túl nagy készlet - csökkenthető a beszerzés
leapadt, túl kicsi készlet - növelhető a beszerzés
/analóg az erőforrások beszerzése is/.

Később önálló fejezetben lesz szó a különböző jelzőrendszerekről. De már most megjegyezzük: a készletváltozás kiemelkedően fontos információkat ad. Az egyik leginkább információtakarékos jelzés: a vállalat saját portáján megfigyelhető. Rendkívül érzékeny a pillanatnyi változásokra, a trendjének elemzése jól jelez tartósabb irányzatokat is.

E jelzőrendszer legalábbis egyenrangú az árakkal operáló jelzőrendszerekkel, de talán még fontosabb is azoknál. Nem biztos, hogy a vállalat reagál egy-egy ár változására, de biztosan reagál saját készleteinek változásaira. Ez így van mind a kapitalizmusban, mind a szocializmusban. A túlcentralizált szocialista gazdasági mechanizmus idején is óriási szerepe volt a készletváltozási jelzőrendszernek. Akkor is messzemenően ez döntötte el mind a vállalatok pillanatnyi akcióit, mind a felsőbb irányítás lépéseit.

Érdekes ezzel kapcsolatban tanulmányozni az élő szervezetek analógiáját. Az élőlények életéhez szükséges különböző anyagok előállításának számos folyamata aszerint szabályozódik, hogy milyen készlet halmozódott fel belőlük a szervezetben.

Az egyensúlyelmélet - amikor negligálja magukat a készleteket - természetesen figyelmen kívül hagyja jelzőrendszer szerepüket is. Így kerül sor a 11. alapfeltevés alkalmazására: egyetlen jelzőrendszer,

az árak kizárólagos elismerésére.

A készlet-változásnak, mint jelzőrendszernek a tanulmányozásával kapcsolatban több feladat van:

E.3. Tanulmányozni kell a vállalatok életével foglalkozó empirikus irodalmat: milyen szerepet játszik a tényleges input-output-szabályozásban a készletváltozás megfigyelése. Célszerű lenne ezt minél szélesebb körben megfigyelni.

F.4. Ki kellene dolgozni a készletváltozási jelzőrendszer formális modelljét. Gondolat kísérletként kimutatható, hogy meghatározott feltevések mellett egy gazdaság képes működni kizárólag ennek a jelzőrendszernek az alapján. Természetesen a valóságos gazdaság - mint látni fogjuk - más jelzőrendszereket is alkalmaz. Mégis tanulságos lehet a készletváltozás "tisztá" esetének az összehasonlítása a másik "tisztá" esettel, a kizárólag ár-jelzések alapján működő gazdasággal.

A fenti A. és B. pontokban kifejtettük a készletek és tartalékok - azaz az "egyensúlyhiány" - pozitív szerepét. Már ez is elégséges annak magyarázatára, miért nincs a termékeknek soha, "tulkinálat" esetén sem zéró ára; miért nincs zéró járadéka a ki nem használt erőforrásoknak.

Az egyensúlyelmélet állításának cáfolatához további érvek társulnak majd a következő szakaszban, amely az eladó és a vevő "erőviszonyait" tárgyalja.

5.5. A vevők és eladók erőviszonyai

Tételezzük fel, hogy a D.12.-D.14. definícióknak megfelelően konkretizáltuk: milyen fajta kínálatot és keresletet kívánunk figyelembevenni. Mégpedig tegyük fel, hogy a második érettségi fokot, az ajánlat deklarációját elemezzük, s a harmadik típust: a "normális" kínálatot és keresletet. A továbbiakban keresletről és kínálatról szólva mindig erre gondolunk /noha ez csak példa, s gondolatmenetünket levezethetnénk - ha nem is valamennyi - de sok más kínálati és keresleti fajtára is/.

A közgazdasági elmélet konvenciója: a kínálat és a kereslet terjedelme mérhető egyetlen valós számmal; pl. a venni vagy eladni szándékozott termékek darabszámával, súlyával, hosszával, vagy értékben, egy adott áron mérve.

A valóságban természetesen ez nem így történik, hanem figyelembeveszik a termék konkrét minőségét, csomagolását, szállítási határidejét, a garanciális feltételeket, a hitel-feltételeket és sok más szempontot is. Ezzel kapcsolatban azonban alkalmazhatjuk az egyensúlyelméleti modell egyes absztrakcióját /lásd az 1. alapfeltevésük magyarázatát/: két termék, amely bármilyen jellemzője szerint különbözik, mégha azonos alapvető használati tulajdonságokkal rendelkezik is, más-más sorszámú, egymástól eltérő terméknek minősül. Konkrét jellemzők eltérése tehát még nem szól az ellen, hogy elméleti tárgyalásában egyetlen valós számmal jellemezzük a kínálat, illetve kereslet terjedelmét.

Nézetem szerint azonban az egyetlen valós számmal történő jellemzés nem elégséges; nem alkalmas arra, hogy leírja a piac erőviszonyait. Megkísérlem tehát kibővíteni az erőviszonyok leírására alkalmas fogalmi apparátust.

A "piaci erőviszony" olyan fogalom, amelynek használata jogosult lehet mind a kapitalista, mind a szocialista piac leírásakor. Ezért a fogalommal kapcsolatos definíciónál és magyarázatoknál arra törekszem, hogy azok általánosan használhatók legyenek.

Vegyük előbb a kínálati oldalt. A kínálat volumenének mutatójához hozzá kell rendelni egy intenzitási mutatót. A kínálat intenzitási mutatója jelzi, mennyire fontos az eladónak az eladás. /D.15./

Mitől függ az intenzitás? Fontossági sorrend nélkül felsorolok néhány tényezőt:

1. Mennyi ideje van raktáron az eladásra szánt áru? A vállalatnál kialakult "normálisnak" tekintett heverési idő lejárta előtt nem érzik sürgetőnek eladását; lejárta után azonban az eladatlan áru egyre idegesítőbbé válik: a raktározás költségekkel jár, az áru állapota romlik, avul és így tovább.

2. Milyenek a jövő kilátásai? Ha a kereslet jónak ígérkezik, akkor nem olyan sürgős eladni. De ha a kilátások rosszak, akkor jó lenne minél előbb tudni az árun.

3. Milyen a vállalat üzleti helyzete, pénztartalékai, hitelképessége? Biztosított-e a normális üzemenet akkor is, ha most nem ad el, vagy pedig bajba kerül, ha az eladás nem sikerül?

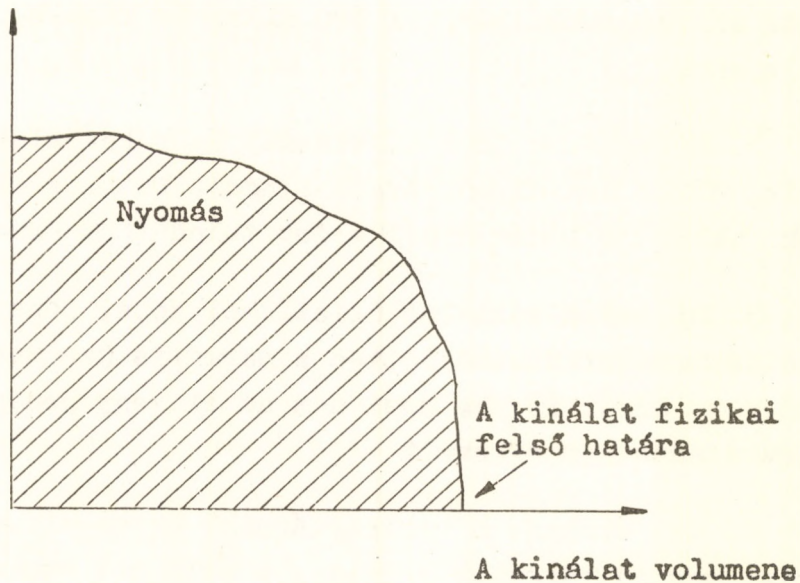
4. Mit tesznek a versenytársak? Agresszíven törnek-e a piac meghódítására, vagy pedig a vállalat szokásos üzletfeleit nem igyekeznek meghódítani.

5. Végül a leglényegesebb: mennyire fontos a vállalat sorsa azoknak, akik a kínálatról - mind a termelés, mind az

eladás vonatkozásában - döntenek? Mennyire érintettek a vállalat pillanatnyi helyzetében és távolabbi jövőjében? Mennyire fontos számukra, hogy a vállalat stagnál-e, növekszik-e, vagy pedig tönkremegy? Egyáltalán: valóságos esély-e a tönkremenés vagy pedig akár az állam, akár pl. egy bank garantálhatja a fennmaradást, beavatkozhat, s megakadályozhatja a tönkremenést? Milyen mértékű^a döntéshozók azonosulása a "vállalati érdekekkel", s ezen belül az eladási érdekekkel? Ez utóbbi nem okvetlenül esik egybe közvetlenül sem a profit-érdekekkel, sem pedig a folyamatos termelés érdekeivel - amint arról egy későbbi fejezetben még szó lesz.

A volumen és az intenzitás kapcsolatát az 1. ábra mutatja be.

A kínálat
intenzi-
tása



1. ábra

A kínálati intenzitás és a kínálati volumen között függvénykapcsolat van. A függvény alakjáról keveset tudok mondani. Plauzibilisnak tűnik, hogy monoton csökkenő, vagy legalábbis nem-növekvő: nem lehet fontosabb 1000 tonnát értékesíteni, mint legalább 100 tonnán tuladni.

A volumen fizikai felső határának fogalmát a D.14. definíció magyarázta. Ábránkon feltételeztük, hogy a "viselkedési" felső határ a fizikai felső határ alatt van, s hogy a "viselkedési" alsó határ nulla.^{x/}

A görbe alatti területet, azaz a kínálati intenzitásfüggvény integrálját az eladó nyomásának nevezem. /D.16./

A kereslet jellemzése szimmetrikus erre. Itt is szükség van a volumen-mutató mellett egy intenzitási mutatóra. Mitől függ az intenzitás?

1. Milyen régen vár a vevő szükségletének kielégítésére? /Feltéve, hogy képes várni, s a szükséglet nem évíl el./ A régóta várakozó vevő türelmetlenebb, kereslete intenzívebb.

2. Milyenek a jövő kilátásai? Ha hiány várható, a beszerzésre, készletfelhalmozásra érdemes erősen törekedni. Ha az utánpótlás bőséges és folyamatos, akkor a beszerzés nem sürgető. Ha áremelkedés várható, érdemes most venni. Ha árcsökkenés várható, akkor a vétel nem sürgős.

3. Vannak-e tartalékai, készletei, s mekkorák? Ha bőségesek, akkor nem sürgős a beszerzés; ha kicsik, akkor fontosabb.

x/ Meggondolandó, hogy az intenzitás fogalmának bevezetése után szükség van-e a kínálat /és kereslet/ három diszkrét viselkedési típusának - a felső határnak, a "normálisnak" és az alsó határnak - a fenntartására. Lehetséges, hogy ez beolvasható az intenzitási függvény jellemzésébe.

A kérdés további elméleti elemzést igényel.

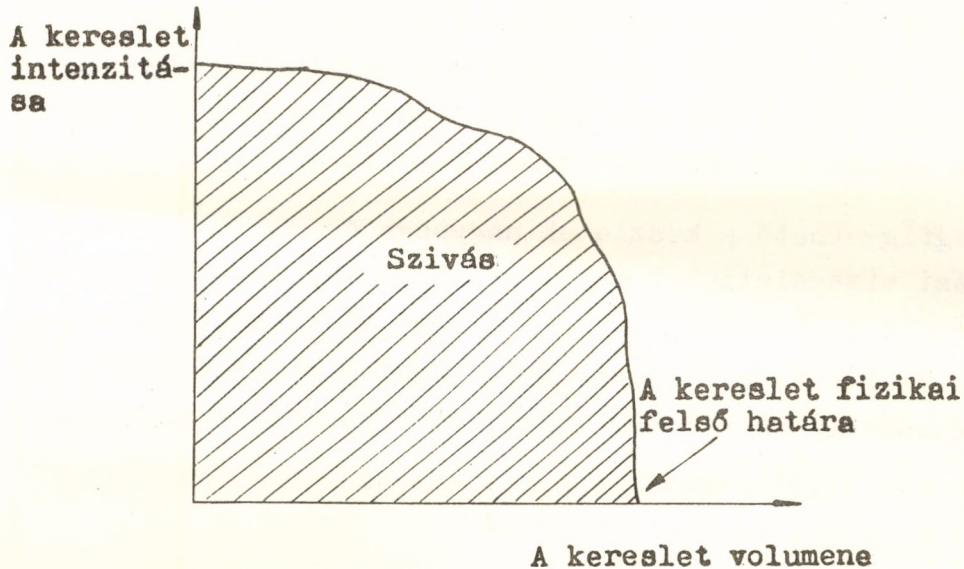
4. Hogyan viselkednek a beszerzésnél fellépő versenytársak? Aggresszíven kiszorítják-e a vállalatot a számára kedvező beszerzési forrásoktól, vagy tiszteletben tartják szokásos kapcsolatait?

5. Mi a vásárolni kívánt termék jelentősége a vállalat termelése szempontjából? Van-e helyettesítési lehetőség? Lehetséges, hogy a termék helyettesíthetetlen, nélkülözhetetlen; vagy helyettesíthető, de rosszabb, drágább termékkel. Esetleg könnyen helyettesíthető. Mindez átvezet a 6. tényezőhöz:

6. Mi a beszerzés sikerének vagy kudarcának hatása a vállalat életére? Végtelen esetben: amíg nem sikerül a beszerzés, a vállalat kénytelen leállni. Van-e erre az esetre pénztartaléka, hitele, hogy az ideiglenes leállás ne jelentsen végleges csődöt? Vagy a beszerzés kudarca csak részleges zavart okoz a vállalat termelésében, s ezzel együtt pénzügyi helyzetében. Mekkora ez a zavar, milyen pénzügyi, szervezési stb. nehézségekkel jár?

7. Végül itt is eljutunk a legmélyebb kérdésig: azok, akiktől a beszerzés ténylegesen függ, s ezzel együtt a kereslet feltételeiről döntenek, mennyire azonosulnak a vállalat sorsával, üzleti sikerével, vagy kudarcával, folyamatos működésével, túlélésével vagy bukásával?

A volumen és az intenzitás kapcsolatát a 2. ábra mutatja be.



2. ábra

Mint látjuk, a 2. ábra analóg az 1.-vel, ezért nem szorul részletesebb magyarázatra. Definíciója:

A keresleti intenzitásfüggvény integrálját a vevő szivásának nevezem. /D.17./

Ezekután megfogalmazhatjuk a piaci erőviszony definícióját is:

A piaci erőviszony a nyomás és a szivás különbsége. Ha ez pozitív, akkor tulnyomásról, ha negatív, akkor tulszivásról beszélünk /D.18./

Tulnyomás esetén a tulnyomás és a szivás hányadosát, tulszivás esetén a tulszivás és a nyomás hányadosát a piac feszültségének nevezem. /D.19./

Felmerül a kérdés: hogyan mérhető a piaci erőviszony? Kétségtelen, hogy a megfigyelés, a mérés nehézségei igen nagyok. Közvetlen és teljeskörű megfigyelésre nem is látok lehetőségét, csupán indirekt módszerek alkalmazására. Például:

a/ Megfigyelhető a készletek nagysága és mozgása. Operáció-kutatási vizsgálatokkal megállapítható egy műszaki-szervezési szempontból "normális", a termelés üzemszerű folyamatosságához szükséges készlet. Ha a készlet ennél nagyobb, akkor tulnyomásra, ha kisebb, tulszivásra következtethetünk.

Különösen figyelemreméltó a készlet-dinamika; ez többnyire jelezheti az erőviszony változását.

b/ Megfigyelhető mind a vevők, mind az eladók ajánlatainak, s rendeléseinek állománya. A kínálati ajánlatok állnak-e sorban a vevőnél, vagy megfordítva? Hosszu vagy rövid időre kötik-e le előre az eladó termelését a szerződésben már rögzített rendelések?

Itt is különösen figyelemreméltó a dinamika: változik-e a kínálati és keresleti ajánlatok aránya; nő-e vagy csökken a rendelésállomány?

c/ A kínálat intenzitását közvetve jelzi az eladás érdekében tett erőfeszítés. Ha nagyon fontos az eladás; akkor a vállalatok hajlandók sokat áldozni az értékesítésre: több ügynököt alkalmazni, többet költ reklámra, stb. Megfigyelhető a termelési és eladási költségek aránya.

Bár nem ilyen plasztikusan, de a beszerzésre fordított költség, létszám stb. a kereslet intenzitását is jelzi. Nagy erőfeszítéseket tesz-e a vevő, nagy beszerzési hálózattal dolgozik-e, esetleg hirdetésekkel ad fel, megvesztegeti az eladót stb.

d/ Megfigyelhető a kapcsolat szorossága az eladás, illetve vétel eredményessége és a vállalat üzletmenete, sikere vagy kudarca között. Pl. egyes eladási kudarcok hogyan vetik vissza a vállalat általános növekedését és megfordítva.

Ezek csupán az első ötletek; bizonyára kidolgozhatók továbbiak is. Általában nem teljeskörű megfigyelésekre lenne szükség, hanem reprezentatív felvételekre, sőt részben egyedi eset-tanulmányokra. Alkalmazhatók a társadalmi kutatások olyan módszerei, mint a kérdőív, személyes interjú stb.

E.4. Át kell tanulmányozni a vállalatok életével és a piacok működésével foglalkozó empirikus irodalmat, s megállapítani, hogy milyen anyagot tartalmaznak a piaci erőviszonyok jellemzésére. Meg kell szervezni a jelenség empirikus vizsgálatát Magyarországon, az új magyar mechanizmus körülményei között. Hasonló vizsgálatok kívánatosak lennének a kapitalista gazdaság viszonyai között is.

Az elmondottakból kitűnt, hogy a kínálati és keresleti intenzitás, a nyomás és szívás, a piaci erőviszony mérése nehéz probléma. Más dolog azonban a mérés nehézségét látni, s ismét más tagadni, hogy a nehezen mérhető jelenség egyáltalán létezik-e. Nézetem szerint itt valóban létező jelenségről van szó, amelyeket a tapasztalat nap mint nap felmutat. A piac jellemzése erőviszonyaival sokkal reálisabb, mint csupán a kínálat és kereslet önkényesen definiált volumenumutatóival.

A piaci erőviszonyokkal kapcsolatban azonban nemcsak mérési feladatok merülnek fel, hanem további elméleti tisztázás is szükséges lenne. Az 1. és 2. ábra a formalizálás egyik egyszerű lehetőségét vetette fel. Ez azonban még nincsen eléggé szerves összhangban a kínálat és kereslet, valamint a kínálati és keresleti függvény korábbi - az 5.2.-5.3. szakaszokban adott - leírásával.

F.5. Ki kell dolgozni a kínálat és kereslet, a piaci erőviszony exaktabb és teljesebb leírására alkalmas matematikai formalizmust. E formalizmus vegye figyelembe, hogy 1. a kínálat és a kereslet sokfokozatu, az időben lezajló folyamat; 2. nemcsak extenzív, hanem intenzív mutatói is vannak; 3. nem egyetlen, hanem sok független változótól függnék. A formalizmusban lehetőleg olyan változók jelenjenek meg, amelyek - közvetlenül vagy közvetve - empirikusan megfigyelhetők.

Az F.5.-ben körvonalazott matematikai formalizmus kialakításánál segítséget nyújthatnak kémiai és fizikai analógiák. Mivel mindkét tudományban együttesen is alkalmaznak extenzív és intenzív mutatókat, a nyomást, szivást, feszültség fogalmát - elképzelhető, hogy az analóg jelenségek formalizálásának tanulmányozása ötleteket adhat számunkra.

Mindeddig csupán a fogalmak tisztázásával foglalkoztunk, de nem beszéltünk még a piaci erőviszonyok jelentőségéről, holott ezek perdöntők a gazdasági mechanizmus működésében. Péter Gy. 1954-es cikkeiben^{x/}, amelyek elsőként fogalmazták meg az azóta lezajlott mechanizmus-vita számos elvi kérdését, teljes mértékben rávilágított a piaci erőviszonyok szerepére. Saját 1957. évi könyvem^{xx/} empirikusan tárgyalta ezt a kérdést, az akkori magyar tapasztalatok alapján^{xxx/}.

x/ Lásd [77].

xx/ Lásd [47].

xxx/ Már a készletek jelentőségéről szólva, az 5.4. szakasz A. pontjában rámutattam: a kérdés súlyát sokkal jobban megértik a szocialista országok közgazdászai, mint a nyugatiak - éppen, mert érezték a készlet- és tartalékhiány nyomasztó hatásait. Ugyanez a helyzet a kedvezőtlen piaci erőviszony negatív hatásával kapcsolatban. Olyan országban, amelyben gyakori volt a tulszivás, sokkal könnyebben megértik ezt, mint ott, ahol hozzászórtak a tulnyomáshoz.

Ezzel kapcsolatban jellemzőnek érzem 1957. évi könyvem külföldi visszhangját. Noha igen sok nyugati recenzio jelent meg, ezek közül egy sem vette észre, hogy éppen a piaci erőviszony problematikájának feszegetése /empirikus, elméletileg még kialakulatlan kezelése, de mégis csak felvetése/ volt könyvem egyik leglényegesebb mondanivalója.

Az alapgondolat: a gazdasági mechanizmus nem akkor működik jól, ha "a kereslet és a kínálat egyensúlyban van", hanem akkor, ha mindkét félnél magas az intenzitás, s ezen a magas intenzitási fokon némi túlnyomás érvényesül.

Valamelyest egyszerűsítéssel a következő - empirikusan megfigyelhető - megállapításokat tehetjük:

-- Ha alacsony intenzitási fokon túlszívás érvényesül, akkor a termelő elkényelmesedik; nincs szüksége erőfeszítésekre az eladás érdekében. Új igényekhez lassan, kényelmesen adaptálódik.

-- A magas intenzitású túlszívás, a szűk keresztmetszetek jelenléte is stimulál: a vevőt, a felhasználó vállalatot kényszer-helyettesítésekkel takarékosagra, s részben még műszaki újításra is készíteti. Másrészt az eladóra is hat az örökös sürgetés.^{x/}

-- A magas intenzitás mellett fellépő túlnyomás ösztönzi a termelőt. Kénytelen fokozni erőfeszítéseit - akár a termelés olcsóbbítására, akár új gyártmányok kihozatalára, akár az eladás kulturájának növelésére stb. - hogy sikerrel adhasson el. Ilyen körülmények között gyorsan adaptálódik az új igényekhez.

Már az elmondottakból is kitűnik: milyen mélyen hat a gazdasági rendszer adaptív tulajdonságaira, valamint belső megújulásaira a piaci erőviszonyok alakulása. Ezen túlmenően hangsúlyoznunk kell a szelektív hatást is:

Vegyük a magas intenzitás melletti túlnyomás esetét. Az eladók egyrésze túlnyomás esetén nem tud eladni. Ha ez

x/ A disequilibrium e típusának kedvező hatásával foglalkozik néhány szerző, az elmaradt országok fejlesztésével kapcsolatban. Lásd [38], [69], [98].

csak egyszer-kétszer történik meg, s a vállalat egyébként erős, akkor nem éri nagyobb megrázkódtatás. De ha a vevő gyakran mellőzi, akkor gyengülni kezd, s végül elpusztul. Ha a vevő szelekciója valóban az eladó kínálatának gazdasági előnyeire - árához, használati tulajdonságaihoz, szállítási feltételeihez - igazodik, akkor végeredményben a tulnyomás következtében a gyengébbek, életképtelenebbek pusztulnak el.

S ez megfordítva is van. Aki néhány sikeres eladással előnyhöz jut, az - többlet tőkéhez jutván - növelheti üzemét. Ezzel együtt hasznosítja a növekvő hozadék előnyét; növekedni kezd. Így még előnyösebb szállítási feltételeket kínálhat: jobb minőséget, alacsonyabb árat stb. Ez ismét elősegíti növekedését stb. Az erős vállalat adaptív tulajdonságai kedvezőbbek: hamarabb "rákapcsol" új technológiákra, új gyártmányokra, új piacokra, új fogyasztói szokásokra, s könnyebben túléli a megrázkódtatásokat.

Az elmondottak rendkívül vázlatosan jelzik, hogyan függ össze egyfelől a piaci erőviszony, másfelől az adaptáció, szelekció, differenciálódás, koncentráció és belső megújulás. Természetesen itt csak sztochasztikus összefüggésekről van szó. A vevő szelekciója nem igazodik mindig "ésszerűen" az ajánlat tényleges előnyeire és hátrányaihoz; nagy szerepe van a véletlennek, a szerencsének, s számos más tényezőnek.

Valamennyi fenti példában mindig külön is rámutattam: alacsony vagy magas intenzitás melletti tulnyomásról vagy tulszivásról van-e szó. Ez egyáltalán nem közömbös. Ha pl. tulnyomás van, de csak alacsony intenzitás mellett - ennek aligha lehet pozitív hatása. Az eladót kevésbé izgatná, hogy áruja eladatlan. S az sem egészséges, ha a vevő teljesen magabiztos; kevésbé töri a fejét takarékosan, helyettesíté-

sen,^{x/} ha a beszerzés erőfeszítések nélkül szinte az ölébe hullik.

Egy impotens férfi és egy frigid nő házassága valamiféle "egyensulynak" tekinthető - de hát ezt mégsem nevezhetnénk a két nem közti viszony ideális formájának. A gazdaság lanyha "egyensúlyi állapota" helyett sokkal jobb az egymással ellentétes erők intenzív - talán azt mondhatnánk: szenvedélyes - egymásnak-feszülése.

Ismét felhívom a figyelmet néhány feladatra.

E.5. Empirikusan tanulmányozni kell az összefüggéseket egyfelől a piaci erőviszonyok, másfelől az adaptáció, szelekció, differenciálódás, koncentráció és belső megújulások között. Ez részben vizsgálható az eddigi empirikus irodalom felhasználásával; részben újabb kutatásokra lenne szükség. Kívánatos lenne számszerűsíteni az említett összefüggések jellemzését.

F.6. Megszerkeszthető egy formális modell egyfelől a piaci erőviszonyok, másfelől az adaptáció, szelekció, differenciálódás, koncentráció és belső megújulások közötti összefüggések leírására és magyarázatára. A modellben a vállalatok költségfüggvényében és bevételi függvényeiben érvényesüljön a növekvő hozadék elve. Első lépésként egyszerű simulációs modellre lenne szükség, amely egyelőre csak arra alkalmas, hogy illusztrálja a jelzett összefüggéseket, s ennek alapján a gazdasági rendszer dinamikáját: adaptív, szelektív és belső megújulási folyamatait.

x/ A rendkívül intenzív tulszivásnak is lehet ösztönző hatása; példa erre a hadigazdaság, vagy az új gyártmányok piaca.

5.6. Néhány megjegyzés az irodalomról

A piaci erőviszonyok tárgyalásának befejezéseként térjünk vissza polémiánk "célpontjára", az egyensúlyelméletre. Az elmélet "óhaja", "normája" - az egyensúly - vértelen, élettelen óhaj. Nem az az igazán fontos a gazdaság számára, hogy az egyensúlyelmélet definíciói szerinti egyensúly fennáll-e vagy sem.^{x/} A releváns kérdés: miféle piaci erőviszonyokkal van dolgunk: tulnyomással vagy tulszivással, s milyen intenzitási fokon. Ez azonban az egyensúlyelmélet apparátusával nem kezelhető probléma. Kezelésüket kizárják a már korábban felsorolt alapfektívések közül a következők:

2. Az egységek állományának állandósága. Ez kizárja az erőviszonyokkal összefüggő szelektív hatások vizsgálatát.

5. és 12. Termelés, vétel-eladás és fogyasztás, valamint reálakciók és információk időbeni egybeesése. A kérdés egyik kulcsa, hogy ezek nem esnek egybe; éppen ezáltal alakul ki bonyolult kölcsönhatás termelés, fogyasztás és piaci információk között.

6. A termelési halmazok konvexitása. Ezzel a feltevéssel nem vizsgálható a növekvő hozadék; ennek hatása a koncentrációra; s utóbbi befolyása a piaci erőviszonyokra.

8. Profit-maximálás, ami rendkívül leszűkíti az intenzitás magyarázatát, a nyomás, illetve szivás függvényeinek független változóit.

11. Az ár-információ kizárólagossága. Valójában a piaci erőviszonyok kialakításában nagy szerepet játszanak a készletek megfigyeléséből nyert jelzések, valamint a piaci felek közvetlen informatív kapcsolatai.

x/ Abban a triviális értelemben nyilván fennáll, hogy nem lehet többet fogyasztani, mint amennyit megtermeltek.

13. A piaci kapcsolatok anonimitása, holott mind a vevők, mind az eladók számára lényeges, hogy kivel lépnek kapcsolatba; ennek nagy szelektív hatása van. /Erről még szó lesz./

Ha a halott "egyensúly" helyébe az élő "erőviszony" fogalmat akarjuk állítani, akkor más alapfeltevési rendszerre van szükség.

Noha az egyensúly-elmélet elhanyagolja a disequilibrium jelenségeit, mégsem kelthetjük azt a benyomást, mintha a problémát kizárólag a magyar mechanizmus-viták hozták volna felszínre. Számos felsorolt jelenség tulajdonképpen jól ismert mind a tőkés, mind a szocialista országok közgazdászai előtt, csak éppen az irodalom más-más fejezeteihez, a fakultások más-más tanszékeihez sorolódtak, s nem oda, ahol a piac és az árak elméleteit tanítják.

A gazdasági rendszerek összehasonlításával foglalkozó szerzők sok minden felfedtek a "vevők piaca", az "eladók piaca" /s utóbbi szinonimájaként a "hiánygazdaság"/ problémáiból. A "vevők piaca" analóg a "tulnyomás", az "eladók piaca" pedig a "tulszívás" fogalmával. Csakhogy ezek a fogalmak nem integrálódtak a közgazdász-tudatban; léteznek ezek is, miközben a tudat egy másik rekeszében háborítatlanul tovább folytatja életét az egyensúly-elmélet fogalmi apparátusa. Az egyik rekeszben a normatív követelmény: a kívánatos állapot a vevők piaca. A másik rekeszben a norma: az egyensúly. Holott fel kellene ismerni, hogy a "vevők piaca" tartós disequilibriumot jelent.

Hasonlóképpen mind a szocialista, mind a kapitalista országok számos közgazdásza kívánatosnak tartja, hogy a gazdaság némi "slack"-kal /felesleg, kihasználatlan kapacitás/ rendelkezék, mert valamelyes "slack" elősegíti az adaptációt, sőt stimulálhatja a fejlődést. Csakhogy a közgazdász-gondolkodásban még nem vált tudatossá, hogy tartós "slack", az erőforrások nem-teljes kihasználása tartós disequilibriumot jelent.

Ugyancsak szó esik - főként a nyugati irodalomban - arról, hogy létezik egy rés /gap/ a gazdaság tényleges és potenciális teljesítőképessége között.^{x/} Ez összefügg a gazdaság erőforrásainak, elsősorban a munkaerőnek a részleges kihasználatlanságával. Az erőforrások teljes kihasználása esetén a gazdaság egységei külön-külön is, s együttvéve még inkább nagyobb teljesítményre lennének képesek. A tartós rés a gazdaság tényleges és potenciális teljesítménye között tartós disequilibriumot jelent. A közgazdászok rendszerint kiemelik ennek negatív következményeit: munkanélküliség, a növekedési ütem lassúsága - s ezek kétségkívül fennállnak, ha a rés feleslegesen nagy. Ritkábban érzékeltetik /bár néha ezt is megemlíti/, hogy a résnek - ha nem túl nagy - pozitív hatása is lehet. Ösztönözheti a technikai fejlődést, az új gyártmányok áradatát; megjavíthatja az adaptációt, a szelekciót és így tovább.

Hangsúlyozni szeretném, hogy az előző bekezdésekben mindig tartós disequilibrium-jelenségekről szóltam. Az egyensúly körüli pillanatnyi ingadozások jelenségeinek tanulmányozása nem idegen az egyensúly-elméleti iskolától, a korai "pókhálómodellektől", a Walras-féle "tatonnement"-folyamatok korszerű matematikai modellezéséig. Amit^emechanizmus-elmélet eddig nem olvasztott magába, az a tartós egyensúly-hiány problémaköre.

Az elmondottakból adódik az irodalom tanulmányozásának következő feladata:

P.5. Át kell tekinteni a "vevők piaca - eladók piaca", a vállalaton belüli "slack", a tényleges és potenciális teljesítőképesség közötti rés /"gap"/ irodalmát. Meg kell kísérelni általános megállapításaik integrálását a piac és az árak elméletébe.

Külön is tanulmányozást érdemel a kérdés monetáris oldala. Mennyiben függenek össze a túlnyomás és túlszivás jelenségei a

x/ Lásd pl. A.Okun [74] cikkét.

defláció-infláció jelenségeivel? Néhány első, felületes hipotézis ezzel kapcsolatban:

-- A tulnyomás nem összeférhetetlen a lassu inflációval, mind az árak, mind a bérek lassu emelkedésével. Még az áremelkedés állandó folyamata közepette is gond maradhat az eladó számára az eladás, s éppen ez a tulnyomás lényege.

-- A tulszivás rendszerint együtt jelenik meg az infláció mesterséges visszaszorításával: a kereslet tulsulya ellenére rögzített árak szükségképpen ehhez vezetnek.

-- A tulszivás szorosan összefügg a beruházási piacon jelentkező feszültségekkel: túl nagy a "pénz-kinálat", a beruházási hitelek kínálata, s ezzel együtt a beruházási javak iránti kereslet, a beruházási javakat előállító ágazatok potenciáljához képest.

-- A tulnyomás-tulszivás jelenségei semmiképpen sem csak a vásárlóerő, a pénzügyi helyzet hatására alakulnak. A pénz, a hitel, a vásárlóerő - ezek az informatív-szabályozási szféra jelenségei. Viszont a tulnyomás-tulszivás jelenségei közvetlenül kialakulnak a reálszférában is, esetleg elsősorban, vagy kizárólag ott. Így pl. a szocialista gazdaság hosszú periódusaiban tartós tulszivás volt a termelőeszközök forgalmában, noha erre vajmi csekély hatást gyakorolt a vállalatok pénzügyi helyzete, lévén központi anyaggazdálkodás, s a termelési feladatok utasítás-szerű előírása. Némi egyszerűsítéssel azt mondhatnánk, hogy a tartós tulszivás állapotát a következők jellemzik: a kibocsátó ágazat teljesítőképessége kisebb, mint a felhasználó ágazatok igénye, ha utóbbiak igyekeznek potenciális teljesítőképességük felső határán termelni.

A kutatás egyik feladata azt tisztázni, mennyiben függnek össze egyfelől a tulnyomás-tulszivás, az erőviszonyok jelenségei.

gei, másfelől az informatív-szabályozási szféra, elsősorban a pénzügyi helyzet jelenségei.

P.6. Tanulmányozni kell az infláció, a vásárlóerő, a beruházásokkal kapcsolatos hitelek empirikus és elméleti irodalmát, a tulnyomás-tulszivás jelenségeinek szempontjából.

Végeredményben a makroökonómia és mikroökonómia szerve-
sebb egyesítésére lenne szükség. Jelenleg szinte egymástól függetlenül élnek. Külön-külön tantárgyként tanítják; külön-külön fogalom-rendszerben mozognak; kérdésfeltevéseik között nincs kellő kapcsolat.^{x/} Egyfelől, a makroökonómia területén, pl. a keynes-i iskolában, előtérben állnak a disequilibrium egyes problémái, sokat foglalkoznak a beruházások és megtakarítások, a foglalkoztatottság aránytalanságaival. A szocialista országokban a közgazdászok vitatják a makroökonómiai struktúra, az ágazatok közti főarányok kérdéseit. Másfelől, a mikroökonómia területén, az előbbiektől rendszerint teljesen elválasztva foglalkoznak a vállalatok, a fogyasztók, a piacok viselkedésével. Valójában a vállalatok, a fogyasztók, a piacok viselkedése, azaz a mikroökonómiai folyamatok függvényei annak, milyen globális disequilibrium-állapot jellemzi a gazdaságot.

Éppen a tulnyomás-tulszivás, a piaci erőviszony tanulmányozása képezheti az egyik fontos szálát a makro- és mikroökonómia összekapcsolására.

x/ Samuelson nyomán elterjedt a "neo-klasszikus szintézis" kifejezés, a modern nyugati makro- és mikroökonómiát állítólag egyesítő elméletről. Nem hiszem azonban, hogy a szintézishez elégséges ugyanazon tankönyv különböző fejezeteiben sorravenni a makro- és a mikroökonómia egymástól független /jó vagy rossz/ tételeit. Ehhez a makro- és mikrofolyamatok tényleges összefüggésének, kölcsönhatásának bemutatására lenne szükség, s ezzel adós marad a "neo-klasszikus szintézis".

A fejezet összefoglalásául a következőket mondhatjuk:

A gazdaság tipikus állapota: a disequilibrium. Ezért ki kell dolgozni a disequilibrium elméletét. Osztályozni kell különböző típusait, s bemutatni jellemző konzekvenciáikat. Ennek alapján felállíthatók normatív követelmények is: melyek a disequilibrium kívánatos és elkerülendő típusai.

6. A piac

6.1. A piac szokásos fogalmának pontatlanságáról

A "piac" a közgazdászok egyik leggyakrabban használt kifejezése. De ha firtatni kezdjük, kitűnik: mindenki mást ért rajta, s eléggé homályos asszociációk kapcsolódnak hozzá.

Az értelmezés egyik gyakori formája: a piac black box, fekete doboz. Inputja: keresletek és kínálatok, árak. Outputja: az eladó és a vevő közti megállapodások; sőt mindjárt e megállapodások végrehajtása is.

Ez az értelmezés nem magyarázza meg, mi történik a piacon, a fekete dobozon belül.

Igy kezeli a piacot az egyensúlyelmélet egyik kiemelkedően fontos műve, Arrow és Hurwicz már említett dolgozata is^{x/}. Lezajlik egy anonim ár-képzési és vétel-eladás-szervezői folyamat, amelynek végeredménye: az ár, valamint a vétel-eladás meghatározott volumenei. A dolgozat nem tér ki arra, hogyan megy végbe ez a folyamat; miféle szelekciók zajlanak le a "felesleges" eladók vagy vevők kirotálására és így tovább.

A fenti black box értelmezés szorosan összefügg az 5. fejezetben tárgyaltakkal, a kínálat és kereslet, a piaci erőviszonyok tulságos leegyszerűsítésével.

Átlépve az elmélet szférájából a mai magyar gyakorlatba, a szóhasználat itt sem tisztázottabb. Gyakran hallhatunk ilyen kifejezéseket: "piaci erők", "piaci hatások", "a piac értékeitélete" - anélkül, hogy tulajdonképpen pontosan tudnánk, ki nek mit is jelentenek e szavak.

x/ Lásd [8].

6.2. Az elemi kontraktus-kötő folyamat

Kiséreljük meg a behatolást a piac fekete dobozába.

Kontraktusnak nevezem egy vevő és egy eladó megállapodását valamilyen vétel-eladás lebonyolításában /D.20./.

A további tárgyalásban nem foglalkozom azzal, hogy a kontraktust végrehajtják-e vagy sem.

A kontraktus megkötését megelőzi egy informatív folyamat: ajánlat-tételek, alku, ajánlat-módosítások, konfirmációk stb. Az információkhoz mindig döntések kapcsolódnak: kinek küldjenek ajánlatot; az mit tartalmazzon; mit fogadjanak el stb.

Tekintsünk most egy felet: vagy az eladót vagy a vevőt, mégpedig attól a pillanattól kezdve, amikor első kiküldendő információját megfogalmazza, vagy az első információt kapja, egészen a kontraktus megkötéséig.

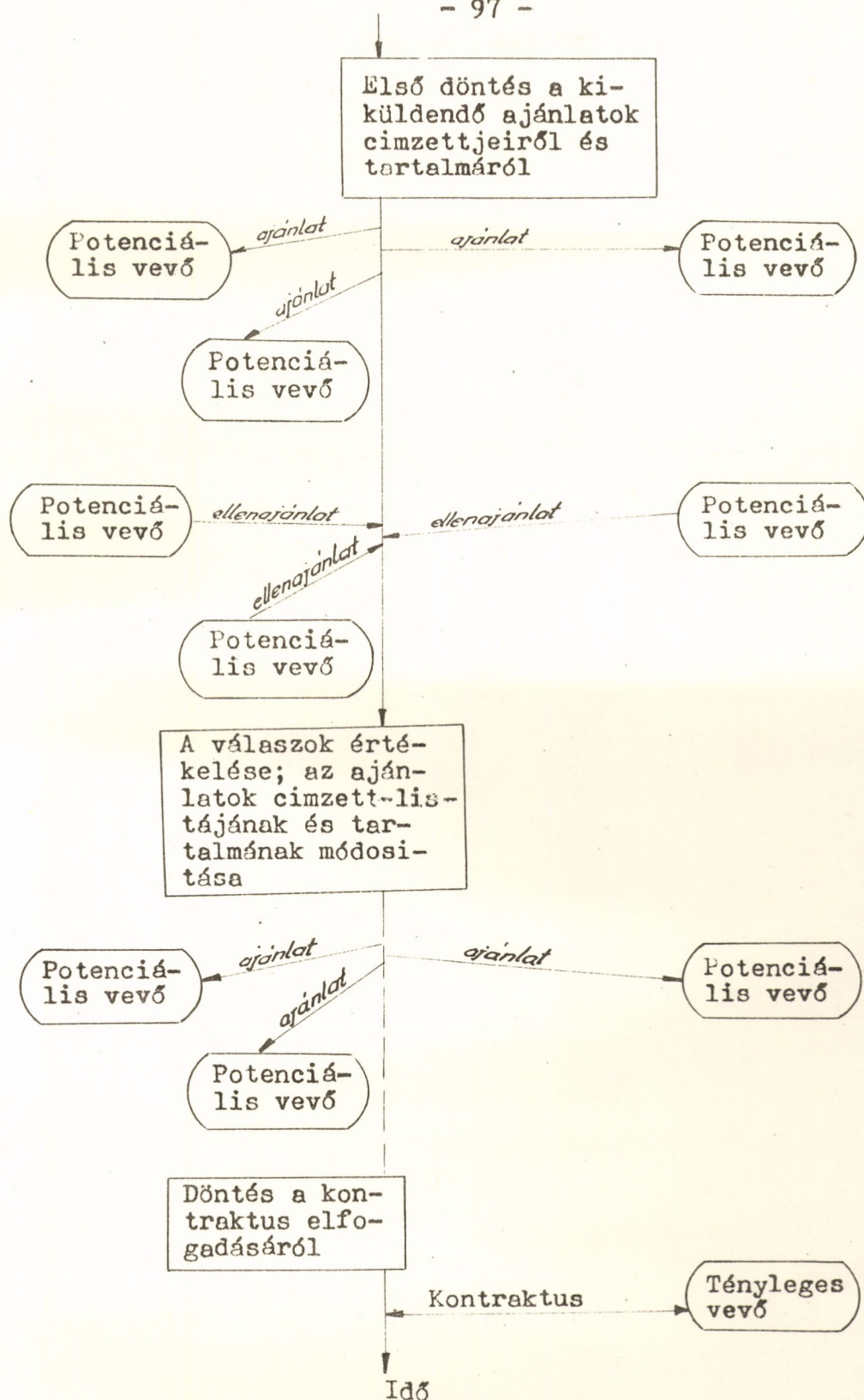
Elemi kontraktus-kötő folyamatnak nevezem azoknak az informatív, információ-feldolgozási és döntési folyamatoknak a láncolatát, amely végülis ahhoz vezet, hogy a fél megköti a kontraktust.

A kontraktus eszerint két elemi kontraktus-kötő folyamat közös végpontja /D.21./.

A közös kontraktussal végződő két elemi kontraktus-kötő folyamatnak természetesen nem kell egyszerre kezdődnie. Pl. az eladó kezdheti azzal, hogy megfogalmazza első ajánlatát; a vevő kezdheti azzal, hogy ezt az első ajánlatot bevárja; de esetleg csak a második ajánlat-hullámban kap ajánlatot stb.

Lássunk egy példát.^{x/} Figyeljük meg az eladó viselkedését - a vevőét pedig szimmetrikusan képzelhetjük el. A 3. ábrán a függőleges tengely, felülről lefelé az időt jelzi. A tengelyből kiinduló nyilak az eladóból kimenő információkat ábrázolják; a tengely felé irányuló nyilak az eladóhoz érkező információkat reprezentálják. A téglalapokban adtuk meg az eladónál lezajló döntési eseményeket; az elipszisek az eladótól kimenő információk címzettjeit, illetve a bejövő információk feladóit reprezentálják.

^{x/} A kérdés átgondolásában sokat segített Balderston és Hoggat [12] művében ismertetett amerikai fejtegetéseimben azonban konkrét szimulációs modellnél álmhatatosabb megfogalmazásokra törekedtem.



3. ábra

A 3. ábra alapján megmagyarázhatjuk az elemi kontraktuskötő folyamatot. Ez azzal kezdődik, hogy a vállalat meghatározza: kinek akar ajánlatot tenni és mit ajánl fel, milyen feltételekkel. Kiküldi az ajánlatokat. Visszaérkeznek a válaszok. Ezekután felülvizsgálja az eredeti címzett-listát - az új ajánlatot esetleg már nem mindenkinek küldi ki; vagy új címzetteket vesz fel a listára. S ezzel együtt felülvizsgálja, esetleg módosítja az új ajánlat tartalmát is. Ez ismét kimegy - ismét válaszok - ismét felülvizsgálat és így tovább. Ezek után kerül sor a végleges döntésre: valamelyik válasz elfogadható, megkötik a kontraktust.

Térjünk most el a konkrét példától, s tekintsük át, hogy milyen jellemzőket kell megadni egy elemi kontraktuskötő folyamat leírásához:

1. Milyen eseménnyel kezdődik? Példánkban: az eladó küld ki ajánlatot. De kezdődhet fordítva is: előbb érkeznek a vevő ajánlatai. Vagy mindkettő szimultán, párhuzamosan megy végbe.

2. Amennyiben ajánlattal kezdődik a processzus: az első címzettek kiválasztásának kritériumai. Már is szelekció megy végbe: kivel lép érintkezésbe, kivel nem.

3. Az első ajánlat tartalma. Itt már "kinálattal" van dolgunk; mégpedig a D.13. definíció értelmében második érettségi fokú kinálattal.

Ez rendszerint nem egyetlen volumen-adatot, s egy hozzátartozó ár-adatot tartalmaz, hanem a felkinált termék sokkal több jellemzőjét: különböző minőségi mutatókat, szállítási határidőket, hitelfeltételeket stb. Esetleg alternatívákat: pl. felár fizetése esetén gyorsabb szállítást; hosszú előre-rendelés esetén árengedményt és így tovább. Ezek tulajdonképpen a különböző mutatók közti függvényeket /a függvények egyes

diszkrét pontjait/ adják meg. Pl. a szállítási határidőt az ár függvényében; kiemelve ennek néhány diszkrét pontját.

Végeredményben az ajánlatok nem egyetlen valós számmal jellemezhető kínálatot irnak le, hanem a lehetséges eladások egy halmozát, amelynek elemei: az eladás valamennyi mutatójából, mint komponensekből összetevődő vektorok.

Nem ehhez, hanem más a kontraktus-kötő folyamatokhoz tartozik a potenciális vevők ajánlatainak kialakítása. Itt most tételezzük fel, hogy ezek beérkeztek.

4. Milyen elvek szerint szelektál az eladó a beérkezett ajánlatok között? Mennyiben függ a szelekció a beérkezett ajánlatok konkrét tartalmától; a potenciális vevőhöz fűződő korábbi kapcsolatoktól; a külső körülményektől stb.?

5. Milyen elvek szerint módosítja eredeti ajánlatait?

6. Melyek a kontraktus elfogadásának kritériumai? Pl. az, hogy lejárt a tájékozódás ideje, most már elkerülhetetlen az eladás? Vagy a viszonylag legkedvezőbb ajánlat feltétel nélküli elfogadása? vagy valamilyen norma teljesítése: pl. csak azt az ajánlatot fogadja el, amely meghatározott nyereséget biztosít? Okvetlenül elfogadja a bevált üzleti partner ajánlatát?

7. Melyek a kontraktus-kötő folyamat megkezdésének, lezárásának, azaz a kontraktus megkötésének és a tényleges szállításnak az időpontjai között eltelő jellegzetes időtartamok? Pl. termelés kizárólag előzetes rendelés alapján; vagy termelés részben saját iniciatívára, részben előzetes rendelésre; vagy ajánlattétel kizárólag a raktárkészletből, stb.

Az 1.-7. pont alatt felsorolt jellemzők megadhatók külön-külön is. De azért rendszerint összefüggnek. Az 1.-7. jellemzők együttesen írják le az eladó eladási stratégiáját /D.22./.

Analóg módon értelmezhető a vevő vételi stratégiája.

Az elemi kontraktus-kötő folyamat fenti 7 jellemzője sok tényezőtől függ. Csak néhányat említek:

a/ A vállalat technikai jellegétől. Mások az ajánlattételi és rendelés-felvételi szokások egy hajógyárban /hajót nem termelnek raktárra/ és ismét mások egy textilgyárban /szövet termelhető raktárra/.

b/ A vállalat szokásaitól, hagyományától. /Pl. állandó partnerekre orientálódó "szolid" cég; merészen új piacokat hódítani akaró, agresszív vállalat stb./

c/ A piaci erőviszonyoktól. /Szélesebb címzett-lista alapján, engedékenyebb ajánlat-módosításokkal operál az eladó tulajdonos esetén; merevebb tulszivás esetén./

d/ A korábban szerzett üzleti tapasztalatoktól. /Mely vevők váltak be; az alternatív eladási, illetve vételi stratégiák közül melyik bizonyult célravezetőnek./

e/ Az elemi kontraktus-kötő folyamat közben szerzett külső információktól. /Mit tesz a többi eladó; történt-e változás az üzleti helyzetben stb./

F.7. Az elemi kontraktus-kötő folyamat leírható algoritmikusan, pl. block-diagrammon. Szimulálható számológépen.

Az elemi kontraktus-kötő folyamatok áttekintése után egy pillanatra visszatérhetünk az 5. fejezet mondanivalójához; néhány ponton világosabbá tehetjük azt.

-- A D.12. definícióban tisztáztuk a kínálat négyféle diszkrét érettségi fokát. Valójában az első három-fok: az első ajánlat belső megfogalmazódása, az első ajánlat kiküldése, illetve a kontraktus megkötése - között több átmeneti fok lehetséges, attól függően, hány eseményből áll a kontraktusig tartó eseményláncolat. /Erre már a D.12. definíciónál utaltunk./ Ez azonban nem teszi feleslegessé a három legjellegzetesebb esemény külön kiemelését.

-- A kontraktus-kötő folyamat megértése után még inkább belátható, milyen kevésbé jellemezhető a kínálat jellemzése egyetlen valós számmal. Helyette az azonos érettségi fokú ajánlat-állományok, illetve rendelés-állományok összegezésére van szükség; s ezek külön-külön sem jellemezhetők valós számokkal, hanem csak az ajánlatok, illetve rendelések különböző mutatóit tartalmazó vektorokkal, s a hozzájuk tartozó intenzitási jellemzőkkel együtt.

-- Az elemi kontraktus-kötő folyamat jellemzése újabb ötleteket ad a piaci erőviszonyok - a nyomás és a szívás - mérésére. Így pl. megfigyelhető az első ajánlat és a végleges kontraktus viszonya. Ha az eladó rendszeresen "enged", ez tulajdonosra vall; ha a vevő "enged" rendszeresen, az a tulszívás jele. E megfigyelés tovább finomítható.

6.3. A piac definíciói

A piacra olyan definíciót adunk, amely a lehető legközelebb áll megszokott asszociatív fogalmához:

Egy termék piaca: a termékre vonatkozó összes elemi kontraktus-kötő folyamatok együttese. Ezek hálószerűen egymásba kapcsolódnak. /D.23./

A népgazdaság piaca: az összes termék piacának együttese. Ugyancsak háló, mert az egyes termékek piaca nem különül el egymástól /D.24./.

Emeljük ki a definíció néhány fontos vonását.

-- A piac: egy időben lezajló folyamat. Állandó, az időben egymást átfedő esemény-láncolatok együttese. A vállalat eladási osztályán ugyanabban az időpontban készülhetnek első ajánlatok tervezetei; kifuthatnak első ajánlatok; beérkezhetnek válaszok korábbi ajánlatokra; készülhetnek ajánlatmódosítások; kontraktus-tervezetek; aláírásra kerülhetnek kész kontraktusok.

-- A piac: információs, információ-feldolgozási és döntési processzus.

-- A piac eladókat és vevőket egymással összekötő háló.

-- A piac egy "csatornarendszer", amelyben információk áramlanak.

F.8. Megvizsgálandó, mennyiben írható le a piac hálója, csatornarendszere gráfelméleti modell segítségével.

6.4. "Jó"-e a piaci hatás?

A 6.2.-6.3. szakaszokban végrehajtott tisztázás után világossá vált: általánosságban értelmetlen arról beszélni, hogy "jó"-e vagy rossz a "piaci hatás".

A piac pozitív vagy negatív hatásai alapján véve a kontraktus-kötő folyamatok konkrét 7 jellemzőjétől, s ezen belül is elsősorban a szelektív jellemzőktől függően érvényesülnek. Mint láttuk, több fokon megy végbe szelekció: a címzetteket kiválasztják az első ajánlat-tételnél, majd később a módosított ajánlatok megküldésénél kell, s végül ki kell választani a kontraktus-partnert. Néhány lehetséges piaci szelekciós kritérium /D.25./:

1. A pillanatnyilag, az adott elemi kontraktus-kötő folyamatban legkedvezőbb ajánlatot tevő partner. /De még ezen belül is képezhetünk al-csoportokat: mi minősüljön legkedvezőbbnek./
 2. A rendszeresen, sok cikluson át legkedvezőbb ajánlatokat tevő partner.
 3. A leginkább megszokott partner. /Ez lehet azonos az 1., vagy a 2. kritériummal - de nem szükségképpen esik egybe./
 4. A legkönnyebben, legkényelmesebben teljesíthető feltételekkel megelégedő partner.
 5. Véletlenszerűen kiválasztott partner.
 6. Adminisztratív utasításra kijelölt partner.
 7. Az a partner, aki megvesztegette a megbizottat.
- A fentiekén kívül további szelekciós kritériumok is elképzelhetők.

F.9. A szelekciós kritériumok típusai formalizálhatók.

A szelekciós kritérium nem okvetlenül állandó; változhat az időben, a tapasztalatoktól, a piaci erőviszonyoktól, az üzleti helyzettől stb. függően.

Már a 6. fejezetben szó volt arról, hogyan függ össze a piaci erőviszony az adaptációval, szelekcióval, differenciálódással, koncentrációval és a belső megújulásokkal. Most ugyanezek az összefüggések merülnek fel a piaci szelekcióval kapcsolatban. A kiszelektált eladó helyzete romlik, gyengül - az ismételten partnerre találó eladó erősödik, s a növekvő hozadékot kihasználva még inkább vevőket hódíthat.

A fenti 7 kritérium - hatását tekintve - nem egyformán előrevivő. Némelyik - valamilyen szempontból - elősegíti a gazdaság fejlődését: pl. a belső megújulásokat; a tömegtermelés előnyeinek kihasználását, vagy legalábbis a stabilizálódást /mondjuk az állandó partnerhez való ragaszkodással/. De kialakulhatnak kontraszelekciók is: a legkevésbé fejlődőképessé egységek mesterséges konzerválása, életképesebbek stagnálása vagy gyengülése és így tovább.

A "piaci hatás" eszerint lehet jó is, rossz is - attól függően, milyen szelekciós kritériumokat alkalmaznak, s általában mi jellemzi a kontraktus-kötő folyamatokat.

6.5. Az irodalom kritikája

Az egyensúlyelmélethez visszatérve az elmondottak alapján feltehetően még nyilvánvalóbbá váltak az egyes alapfeltevések súlyos hibái:

2. alapfeltevés: az egységek állományának állandósága. Szó sincs erről; a piac egyik leglényegesebb kérdése éppen az egységek állományának változása.

11. alapfeltevés: az ár-információ kizárólagossága. Miatán az 5. fejezetben már rámutattunk a készlet-változásból nyerhető információra, most részletesen beszéltünk az eladó és a vevő közvetlen /ajánlatok és ellen-ajánlatok révén végbe-
menő/ információcseréjéről. Az eladó nem csak az árak emelkedéséből veszi észre, hogy érdemes többet termelnie, hanem - és nem utolsósorban - a postájából: a vevők ajánlataiból és rendeléseiből.

13. alapfeltevés: a piaci kapcsolatok anonimitása. Ehelyett egymással információs hálókkal közvetlenül összekötött feleket találunk. Sem az eladóknak, sem a vevőknek nem mind gy, kivel kerülnek kapcsolatba, a kiválasztás mindkét oldalon ismételt szelekciókkal történik.

A piac analizisében nemcsak az elméleti irodalomnak vannak mulasztásai. Az empirikus irodalom is - amennyire képes voltam betekinteni - nagyon hiányos ezen a téren. Így pl. nem találunk érdemleges támpontokat arról, hogy tulajdonképpen milyen szelekciós kritériumokat is alkalmaznak a tőkés vállalatok piaci partnereik kiválasztásában.^{x/} Pedig ez nyilvánvalóan megfigyelhető, részben egyszerűen a kiválasztás ismételt regisztrálásával, ami esetleg kiegészíthető a kiválasztók közvetlen megkérdezésével.

x/ Így pl. a már említett Balderston-Hoggat modellben alternatíven kétféle szelekciós kritériumot feltételeznek:

1. az eladó rangsorolja potenciális partnereit, s lehetőleg eszerint az állandó rangsor szerint lép velük üzleti kapcsolatba. A rangsor motivumait nem tisztázzák; feltételezik, hogy ez a rangsor adott.
2. Véletlenszerűen választják a partnert.

E.6. Szükség lenne empirikus tapasztalatokra az elemi kontraktus-kötő folyamatok és piacok leírásához. Ezen belül is különösen fontos lenne a szelektációs kritériumok megfigyelése. Ez megfigyelhető az új magyar mechanizmusban. Jó lenne hasonló megfigyeléssel rendelkezni a kapitalista gazdaságra vonatkozóan is.

7. Jelzőrendszerek

Ebben a fejezetben azt vizsgáljuk: miképpen kapja a termelő vállalat a termelési, műszaki, beruházási és kereskedelmi döntéseit befolyásoló jelzéseket, információkat? Három kérdést kell feltennünk:

Honnét jön a jelzés?

Mikor jön a jelzés?

Mi a jelzés tartalma?

Az egyszerűség kedvéért ismét a vállalatot, mint eladót tartjuk elsősorban szem előtt; a vevői szerep szimmetrikus erre. Ugyancsak az egyszerűség kedvéért feltesszük, hogy a vállalat egyetlen terméket termel.

7.1. Az egyensúlyelmélet jelzőrendszere

Az egyensúlyelmélet válasza a fenti három kérdésre a következő:

Honnét? Csak a piacról. /11. alapfeltevés./ A piac egy homogén black box, amelyből a termékre egyetlen ár jön ki. Ezt az árat a vállalat saját piaci tapasztalatából képes megismerni.

A jelzőrendszert tehát egycsatornásnak nevezhetjük. Egycsatornás a jelzőrendszer akkor, ha a termelőt, mint eladót egyetlen információs csatorna köti össze a gazdasági rendszer többi részével. /D.26./ Jelen esetben ez a csatorna a piaccal, mint black box-szal köti össze a termelő-eladót.

Mikor? A jelzés közvetlenül a termék eladásakor érkezik.
/12. alapfeltevés./

A jelzőrendszert tehát együteműnek; mégpedig egyidejűnek tekinthetjük. Együtemű a jelzőrendszer akkor, ha egy kontraktushoz csak egyetlen időpontban érkező jelzés tartozik. /D.27./
Egyidejű a jelzőrendszer akkor, ha a jelzés a kontraktussal azonos időpontban történik. /D.28./

Mi a jelzés tartalma? A jelzés tartalma: ár. /11. alapfeltevés./ Elégséges az árrendszer ismerete; ennek alapján egyértelműen adódik /adott termelési halmaz és profit-maximálás mellett/ a termelés.

A jelzőrendszer tehát egytipusu, mégpedig jelen esetben: ár-tipusu. Tipuson az információ tartalmának osztályát értem. /Pl. ár-tipusu, volumen-tipusu, technológiai leírás-tipusu jelzés./ /D.29./^{x/}

Végeredményben a következő definíciót vezetjük be: egyszerű jelzőrendszer az, amely egycsatornás, együtemű és egytipusu. /D.31./

Mint látjuk, az általános egyensúlyelmélet jelzőrendszere egyszerű jelzőrendszer, mégpedig azzal a két speciális tulajdonsággal, hogy az ütemet illetően egyidejű; a típust illetően pe-

x/ A közléstípus fogalmát részletesebben definiálta 1966. évi [48] tanulmányom. Lásd 68. old.

A rendszerben áramló közlések különböző ismérvek szerint osztályozhatók. A legmélyebb tagolás szerinti osztályozás tovább nem-bontható elemei: a közlés-típusok. /D.30./

Valamely közlés-típus definiálásához meg kell adnunk, hogy a rendszer mely elemeivel kapcsolatos; a megjelölt elem milyen állapotát, tulajdonságát, akcióját, illetve milyen velük kapcsolatos eseményt ír le, egyszóval milyen jellegű információt nyújt. Viszont nem tartozik a közléstípusokat egymástól megkülönböztető ismérvek közé, hogy mi a közlés aktuális tartalma, azaz a közlési változó értéke.

dig ár-típusu. Az egyensúlyelmélet bebizonyítja, hogy - a 14 alapfeltevés mellett - ez a jelzőrendszer működőképes.

Elméletileg elképzelhetők más egyszerű jelzőrendszerek is. Már utaltam erre a készlet-jelzőrendszer kapcsán, az F.4. formalizálási feladat körvonalazásakor. Valószínűleg ugyancsak működőképes lehet kizárólag a készletváltozások megfigyeléséből álló jelzőrendszer is. Ez is egycsatornás lenne; együtemű /bár nem egyidejű, hanem utólagos/ és egytípusu /bár nem ár-típusu, hanem volumen-típusu, sőt ezen belül is a készletvolumenre reagálna/. Feltételezem azonban azt is, hogy bármely egyszerű jelzőrendszer is csupán nagyon irreális feltevésekből kiinduló modellben lenne működőképes.

A valóságban egyetlen élő gazdaság sem működik egyszerű jelzőrendszerrel. A valóságos jelzőrendszerek lényegesen különböznek attól, amit az egyensúlyelmélet ábrázol.

7.2. Összetett jelzőrendszer

Tekintsünk egy valóságos gazdasági mechanizmust, mégpedig egy modern gazdaságban, ahol van állami irányítás, beavatkozás, de a vállalatok nagyfokú önállósággal rendelkeznek. Ezen belül tekintsünk egy oligopolisztikus - kevészámú vállalatból álló - piacot, s ennek egyetlen vállalatát, mint eladót.

Ez a vállalat, amint az a megszorításokból kitűnt, lehet akár egy francia nagyüzem, de lehet magyar is, az új gazdaságirányítási rendszerben. A most sorrakerülő fogalmakkal mindkettő jelzőrendszere leírható.

A jellemzők minél teljesebb felsorolására törekszem. A francia és a magyar nagyvállalat különbségei - a jelzőrendszer

szemszögéből -, éppen abban jelentkeznek, hogy melyik jellemző milyen mértékben érvényesül; illetve érvényesül-e egyáltalán.

Honnét? Felsorolom az információ forrásait fontossági sorrend nélkül.

a/ Saját raktárából: a készletek abszolút nagyságának és változásainak megfigyeléséből.

b/ Saját pénzügyi apparátusától: a vállalat pénzügyi helyzetére vonatkozó jelentésekből.

c/ Nem egyetlen homogén black-box piacról, hanem külön-külön minden egyes piaci partnertől.

d/ Az eladó-versenytársaktól. Nyílt és közvetlen információkból, a szakmai egyesületben, közös társulásban, kartellben. Vagy illegálisan kifürkészett, esetleg éppenséggel kikémkedett információkból.

e/ Kifejezetten információ-szerzéssel foglalkozó intézményektől: statisztikai hivataloktól, szakfolyóiratokból, piacutató intézetektől.

f/ Bankoktól.

g/ Állami irányító szervektől: minisztériumoktól, tervhivataltól.

Összefoglalva: a jelzőrendszer többcsatornás. Többcsatornás a jelzőrendszer akkor, ha a termelőt mint eladót több információs csatorna köti össze a gazdasági rendszer többi részével. /D.32./

A felsoroltak közül az a-b/, valamint d-g/ csatornák tökéletesen hiányoznak az egyensúlyelmélet világából, a c/

csatornát pedig - mely valójában maga is sokcsatornás rendszer - egyetlen csatornává olvasztotta össze.

Mikor? Részben előzetesen, mégpedig sokféle időpontban:

-- Jóval a kontraktus, illetve a termelés előtt: hosszúlejáratu tervek, prognózisok kidolgozásakor.

-- Aránylag közelebb, de még mindig számottevően a kontraktus, illetve a termelés előtt: rövidlejáratu tervek kidolgozásakor; előrendelések felvételekor.

Szigoruan egyidejű jelzés általában nincsen. De vannak utólagos jelzések, mégpedig ismét többféle időpontban:

-- Közvetlenül a termelést, illetve az eladást követően: készletjelentés, árjelentés.

-- Alaposabb feldolgozás után: statisztikai beszámoló, mérlegbeszámoló stb.

A jelzőrendszer eszerint többütemű. Többütemű a jelzőrendszer akkor, ha egy kontraktushoz különböző időpontokban érkező jelzések sorozata tartozik /D.33./: Ez más kifejezése annak, hogy nem egyetlen jelzésről, hanem az időben lezajló információs folyamatról van szó.

Mi a jelzés tartalma? Részben ár-típusu: pl. előzetes ajánlati árak /esetleg több érettségi fokban/; utána tényleges kötés-árak. De a vállalathoz áramlik számos más információ-típus is: volumen-jellegűek /akár természetes mértékegységben, akár értékben mérve/; műszaki információk és így tovább.

A jelzőrendszer eszerint többtípusu.

Végeredményben a következő definíciót vezetjük be: összetett jelzőrendszer az, amely többcsatornás, többütemű és többtípusu. /D.34./

Benyomásom szerint a későbbi kutatásokban mind elméletileg, mind empirikusan igazolható lesz a következő állítás:

A gazdaság csak összetett jelzőrendszerrel képes működni.

Márpedig ha ez a hipotézis igaz, akkor tulajdonképpen feleslegessé válik a kérdés, hogy mikor optimális egy egyszerű jelzőrendszer. Ha a jelzőrendszer megválasztását döntési problémának tekintjük /s pl. egy mechanizmus-reform esetén éppen ez a helyzet/, akkor csak megvalósítható, működőképes jelzőrendszerek közül lehet és szabad választani. A meg nem valósítható - egyszerű - jelzőrendszerek közül keresni az optimálisat - nem egyéb, mint hibásan megfogalmazott döntési probléma.

Az alábbiakban együttesen sorolom fel azokat a kérdéseket, amelyekre felelni kellene egyrészt empirikus vizsgálatok, másrészt formális modellek segítségével:

E.7., F.10.

1. Vannak-e egy jelzőrendszer összetettségének "alsó korlátai", "minimumai"? Azaz hol vannak az alsó határai olyan, viszonylag kevésbé összetett jelzőrendszernek, amelynél egyszerűbb már biztosan nem működőképes? Mitől függ ez az alsó korlát?

2. Milyen tényezőktől függ a csatornák, az ütemek és a típusok száma és jellege? Sejtésem szerint több csatorna, több ütem és több típus /ezen belül okvetlenül volumen-típus is/ kell, ha:

a/ olyan ágazatról van szó, amelyben aránylag nagy az üzemnagyság alsó határa /pl. kohászat, energetika, vegyipar zöme/;

b/ nagy a bizonytalanság;

c/ a hibás döntésnek nagy a továbbgyűrűző hatása.

3. A gazdaság rendszerint tartósan a disequilibrium állapotában van, amint azt a 6. fejezetben tisztáztuk. Ez önmagában is szükségessé teszi, hogy az ártípusú jelzőrendszerek mellett más közlés-típusok is segítsék szabályozni a gazdaságot. Így pl. hiánygazdaság, tulszivás esetén a sorbanállás jelenségeiből, a sor hosszából, lehet következtetni az igények szerkezetére, az eladót pedig közvetlenül informálják a vevők ismételt érdeklődései, sürgetései. Tulnyomás esetén viszont a készletek felduzzadása ad információt a termelőnek; aki hirdetésekkel, eladási hálózata, ügynökei révén közvetlenül is igyekszik informálni a vevőt.

Az árrendszer, amint azt a tradicionális árelmélet is hangsúlyozza, csak akkor lenne képes egymagában, egyszerű jelzőrendszerként ellátni a szabályozást, ha a gazdaság az egyensúlyi állapot körül ingadozna, vagy legalábbis afelé konvergálna.

Elméletileg tisztázandó, mi az összefüggés a nem-ártípusú információk szerepe és a gazdaság tartós disequilibriumai, annak különböző típusai között.

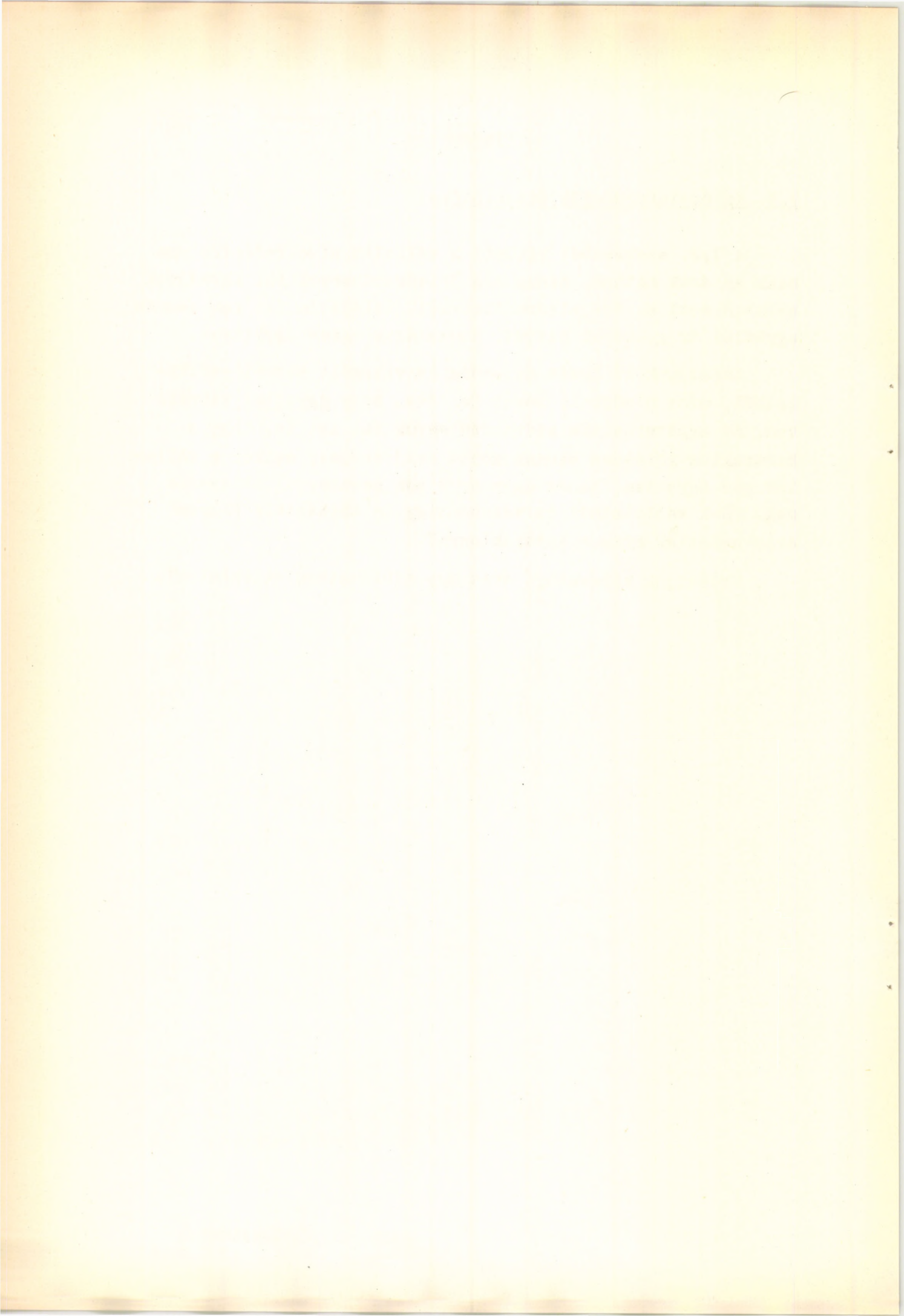
Végeredményben azt a kérdést kell vizsgálni, hogyan függnek össze egyfelől a reálszféra tulajdonságai a mechanizmus /s ezen belül az információs rendszer, a jelzőrendszer/ tulajdonságaival. Itt is "dualitási" megállapításokhoz juthatunk el, de a fogalmat sokkal szélesebben értelmezve, mint a matematikai programozás elméletében.

7.3. Az ár-információk áttekintése

A 7.2. szakaszból kitűnt: a vállalat viselkedésére nem csak az árak hatnak, hanem más jelzőrendszerek is. Maradjunk azonban most az ár-jelzőrendszerénél. Valójában itt sem csupán egyetlen ár gyakorol hatást, hanem árak egész együttese.

Induljunk ki ismét az eddig is vizsgált termelő-vállalatból, mint eladóból; ismét feltéve, hogy egyetlen terméke van. Az egyszerűsítés kedvéért tegyük fel azt is, hogy a kontraktus-kötésnek vannak adott határnapjai, amikor a vállalat nem egyetlen, hanem egyszerre sok partnerrel állapodik meg. /Sok vállalatnál ez valóban így is történik./ Milyen árak hatottak erre a kontraktusra?

Próbáljuk valamennyi árat egy táblázatban áttekinteni.



Ár-információk áttekintése

		Időpontok			
Az információ fajtája		1966. I. negyed	1966. II. negyed	1966. III. negyed	1966. IV. negyed
Sor- szám	Megnevezése				
1.	A vállalat saját ár-prognózis	az 1 hónap múlva érvényes árra	az 1 hónap múlva érvényes árra	az 1 hónap múlva érvényes árra	az 1 hónap múlva érvényes árra
		a 2 hónap múlva érvényes árra	a 2 hónap múlva érvényes árra	a 2 hónap múlva érvényes árra	a 2 hónap múlva érvényes árra
	
		a t hónap múlva érvényes árra	a t hónap múlva érvényes árra	a t hónap múlva érvényes árra	a t hónap múlva érvényes árra
2.	A piackutató-intézet ár-prog- nózisa	az 1 hónap múlva érvényes árra	az 1 hónap múlva érvényes árra	az 1 hónap múlva érvényes árra	az 1 hónap múlva érvényes árra
		a 2 hónap múlva érvényes árra	a 2 hónap múlva érvényes árra	a 2 hónap múlva érvényes árra	a 2 hónap múlva érvényes árra
	
		a t hónap múlva érvényes árra	a t hónap múlva érvényes árra	a t hónap múlva érvényes árra	a t hónap múlva érvényes árra
3.	A vállalat tényleges kötés-árai	az 1. üzletféllel	az 1. üzletféllel	az 1. üzletféllel	az 1. üzletféllel
		a 2. üzletféllel	a 2. üzletféllel	a 2. üzletféllel	a 2. üzletféllel
	
		az n-edik üzletféllel	az n-edik üzletféllel	az n-edik üzletféllel	az n-edik üzletféllel
4.	A vállalat kínálati árajánlata	az 1. üzletfélnek	az 1. üzletfélnek	az 1. üzletfélnek	az 1. üzletfélnek
		a 2. üzletfélnek	a 2. üzletfélnek	a 2. üzletfélnek	a 2. üzletfélnek
	
		az n-edik üzletfélnek	az n-edik üzletfélnek	az n-edik üzletfélnek	az n-edik üzletfélnek
5.	A vállalatához érkezett keres- leti árajánlat	az 1. üzletfélről	az 1. üzletfélről	az 1. üzletfélről	az 1. üzletfélről
		a 2. üzletfélről	a 2. üzletfélről	a 2. üzletfélről	a 2. üzletfélről
	
		az n-edik üzletfélről	az n-edik üzletfélről	az n-edik üzletfélről	az n-edik üzletfélről
6.	A vállalat eladási versenyár- sáinak tényleges kötés-árai	az 1. versenytárs	az 1. versenytárs	az 1. versenytárs	az 1. versenytárs
		a 2. versenytárs	a 2. versenytárs	a 2. versenytárs	a 2. versenytárs
	
		az n-edik versenytárs	az n-edik versenytárs	az n-edik versenytárs	az n-edik versenytárs

Táblázatunk oszlopai időpontokat adnak meg. Példaképpen negyedévi adatokat szerepeltettünk; de a valóságban az időközök lehetnek rövidebbek is, hosszabbak is; attól függően, hogy mennyire mozognak az árak; illetve milyen sűrűn figyelik meg mozgásukat, s hogy a vállalat mennyire érzékeny a pillanatnyi árhelyzetre.

A sorok különböző információ-fajták szerint tagolódnak.

Az 1. sor-köteg: a vállalat ár-prognózisai. Itt nem tényleges árakról van szó, hanem a jövőre vonatkozó elvárásokról. Egy-egy időpontban - mondjuk 1966. I. negyedében - nemcsak egyetlen ár-prognózissal rendelkezhet a vállalat, hanem többel is; rövidebb lejáratuakkal, s legközelebbi árajánlatok előkészítésére és hosszabb lejáratuakkal, pl. beruházási döntések megfontolásához.

A 2. sor-köteg: valamilyen külső informatív szerv /pl. egy ár-prognózisokkal is foglalkozó piackutató intézet/ előrebecslései. A vállalat esetleg nem is egy, hanem több ilyen intézménnyel is kapcsolatban állhat.^{x/}

A 3. sor-köteg: a vállalat tényleges kötés-árai. Ezek egy adott időpontban sem okvetlenül egységesek, hanem üzletfelenként eltérőek lehetnek.

A 4. és 5. sor-köteg: a piaci partnereknek küldött, illetve azoktól kapott ajánlatokban szereplő árak; tehát kiná-

x/ Az egyensúlyelmélet, s általában a tradicionális árelmélet elhanyagolja az anticipáció, a jövőre vonatkozó információ kérdését. Ugyanakkor bőven van irodalma az elvárás /expectation/, az előrebecslés, az anticipáció problémáinak. De amint azt már más tárgyakkal kapcsolatban is említettük, itt ismét a közgazdász-agy egy külön "rekeszéről" van szó; az anticipációval, az elvárással kapcsolatos empirikus megfigyelések és általános elméleti megállapítások nem integrálódtak szervesen a piacról, az árakról kialakult közgazdasági közfelfogásba.

lati és keresleti árak. Ezek is üzletfelenként eltérhetnek.

A 6. sor-köteg: a konkurrencia árai. Itt is szerepelhet egy helyett több al-köteg, hiszen egy-egy versenytárs árai is ugyanabban az időpontban üzletfelenként eltérhetnek.

A továbbiakban a vállalat saját ár-elvárásait és a más szervek által készített, a vállalathoz beérkező ár-prognózisokat, a vállalat saját tényleges kötés-árait, a versenytársak tényleges kötés-árait, a vállalat által adott és a vállalathoz beérkezett árajánlatokat összefoglalóan a vállalat ár-típusu információinak nevezem. /D.35./

Az egyensúlyelmélet feltevései: 1. kizárólag a 3. sor-köteg gyakorol hatást a vállalatra; 2. nincs is szó sorkötegről, csak egyetlen sorról, mert az ár egységes és 3. mindig az éppen aktuális ár hat.

A valóságban azonban a vállalat döntéseire, az egész táblázat hat. Persze nem egyforma mértékben; s nem minden döntésre ugyanaz az ár. Pl. a beruházási döntésekre a tényleges kötésáraknak egy hosszabb időszora hat; s nem is csupán a vállalat saját kötéseié, hanem a versenytársaké is; ezenkívül pedig a különböző belső és külső árprognózisok.

Az új kínálati árajánlatokra erősen hatnak a legutolsó tényleges kötésárak /a saját és a versenytársaké/; mégpedig lehetőleg partnerenként megfigyelve. Az üzleti kapcsolatok kialakításában, az eladási erőfeszítésekben szerephez jutnak a vevők keresleti árai.

Van olyan vállalat, amely hosszú "memóriával" rendelkezik, azaz hosszú időre visszamenőlegesen figyelembe veszi az áralakulás menetét és egyuttal hosszú az időhorizontja is, vagyis hosszú időre előre készít ár-prognózisokat. Más vállalatok rövid memóriával és rövid időhorizonttal rendelkeznek.

Sokféle összefüggés /és különböző mértékben szoros összefüggés/ mutatható ki tehát egyfelől a különböző árjellegű információfajták, másfelől a vállalat különböző döntései és akciói között. Ezek az összefüggések sok tényező hatására alakulnak ki: hatnak rájuk a vállalat műszaki adottságai, a piaci erőviszonyok, a gazdasági mechanizmus egésze, a vállalat szokásai, hagyományai és így tovább.

Végeredményben elmondható: az árrendszer maga is többcsatornás, x/ többütemű és több-típusú /vagy al-típusú/ jelzőrendszer. /Miközben rajta kívül még több más jelzőrendszer is működik./

E.8. Szükséges lenne empirikus tapasztalatokat szerezni arról, milyen természetű és erősségű hatást gyakorolnak a vállalat különböző döntéseire és akcióira a különböző ár-típusú információfajták.

7.4. Az ár-jelzőrendszer szerepe

Tekintsük át ezekután, hogy mi az árnak - mint többcsatornás, többütemű és több-típusú jelzőrendszernek - a szerepe a gazdaság szabályozásában?

A kérdésre válaszolva "áron" most már az előző szakaszban tisztázott valamennyi ár-típusú információt értem, s nem

x/ Világos, hogy itt a "többcsatornás" jelzõt egészen más értelemben használom, mint a magyar árviták terminológiája. Nem az állami tisztajövedelem csatornáira utal, hanem a gazdasági mechanizmuson belüli információáramlás csatornáira.

csupán a tényleges kötéseket. Ha ezek közül valamelyiket kiemelem, akkor erre külön utalok.

1. Az ár hatást gyakorol az eladó, illetve a vevő kiválasztására. E szelektív hatásban nemcsak a tényleges kötések hanem az árajánlatok is nagy szerepet játszanak. Mégpedig nem csak a tényleges vagy ajánlati árak abszolút nagysága, hanem relatív eltérése a versenytársak áraitól.

Rendszeresen /s nemcsak kivételesen/ megjelenhetnek határkölttség alatti árajánlatok. Hosszabb távra ez jól kifizethető: a vállalat elhódítja a vevőket; terjeszkedhet; élvezheti a növekvő hozadék előnyeit; olcsóbbá teheti termelését - s végeredményben lecsökken a határkölttség is, az eredeti olcsóbb árajánlat szintjére, vagy az alá.

2. Szelektív hatású lehet az árszint is. Ha az árszint alacsonyabb annál, mintsem fedezné a gyenge vállalat határköltségét, akkor az előbb-utóbb bajba kerül. Ha vannak erő tartalékai, talán lábraáll, de ha nem életrevaló, akkor tönkremegy.

3. Az ár hatást gyakorol a gazdaság belső megújulási folyamataira. Új gyártmányok előállításának, új technológiák alkalmazásának, új piacok meghódításának rendkívül magas profitja óriási hatással lehet a belső megújulásra.

Ilyen esetekben az ár jóval a határkölttség fölé emelkedhet. Amikor pl. egy valóban forradalmian új gyártmány megjelenik, szó sincs egyensulyról. Ellenkezőleg az addig kialakult kínálati és keresleti szerkezet radikálisan felborul. Az új gyártmány piacán igen intenzív a kínálat /az eladó ki akarja használni az átmeneti monopolhelyzetet/, miközben a kereslet még intenzívebb, s így tulszivás érvényesül. Ebből alakul ki később a kevésbé intenzív, szokásos tulnyomás.

4. Az ár befolyást gyakorol az alternatívák közötti választásra. Outputnál: milyen terméket gyártson a vállalat a sokféle gyártható termék közül. Inputnál: hogyan kombinálja a termelési tényezőket. Ezeknél a választási problémáknál az árarány befolyásolja a döntést. Az árarányváltozások elősegítik a vállalat adaptációját az adott input-output-feltételekhez.

Az árak többféle szerepe közül ennek a befolyásnak logikáját írja le helyesen a marginalista árelmélet - s így az egyensúlyelmélet is. Megállapításaikhoz azonban a következő fenntartásokat kell fűzni:

Az árak hatása az output-, illetve input-alternatívák közti választásra nem túl erős. Sajnos, rendkívül kevés az alapos empirikus anyag erről, mind a kapitalista, mind a szocialista mechanizmusra vonatkozóan. Feltűnő, hogy szinte egyáltalán nem találhatóak a termelővállalatok keresletét leíró keresleti függvények, keresleti elaszticitások - az árak függvényében. Több vizsgálat készült azonban arról, hogy mennyire hat a kamatláb a beruházási döntésre; s a hatást többnyire gyengének jelzik.

Ugyanakkor viszont nagyon erős a nem-ár típusú információk hatása az output- és input-alternatívák közti választásra is. Outputnál: a vállalatnak nem kell arra várnia, hogy az "A" termék árának emelkedéséből, s a "B" termék árának csökkenéséből vegye észre a keresleti arány eltolódását. Ezt észreveheti saját készlet-változásából, a vevők megrendeléseiből és ajánlataiból, a piackutatók közléseiből, az eladási hálózat, ügynökök, kereskedelem jelzéseiből stb. Inputnál: igen fontos a közvetlen műszaki információk szerepe. Megjelenik egy új technológia, s a mérnökök felismerik műszaki előnyeit. Elkezdik ajánlgatni a gazdasági vezetőknek elsősorban a technikai újítás iránti mérnök-vonzalmuk alap-

ján. Befolyásolja a választást a tényleges beszerzési lehetőség; az eladó előzékenysége; a megszokás stb.

Tulajdonképpen nem is lenne kedvező, ha a vállalat túlzott érzékenységgel reagálna a pillanatnyi árváltozásokra, ár-arányeltolódásokra, hiszen minden átállítás megrázkódtatásokkal jár. A reakció-érzékenység problémáiról a későbbiekben még részletesebben szó lesz.

A fenti 4 pontban nagyon általánosan jeleztem az ár funkcióit. Azokat emeltem ki, amelyek mélyen érintik a gazdaság fejlődése, dinamikája szempontjából releváns folyamatokat: az adaptáció, a szelekció, a koncentráció, a belső megújulás folyamatait.

Láttuk a 4. pont kapcsán, hogy az ár betölt "egyensúlyozó", az alternatívák közötti választást befolyásoló funkciókat is. Ez azonban csupán az egyik szerep a többi között; s ráadásul még ebben a szűkebb szerepben sem kizárólagos /s esetleg nem is domináló/ az ár hatása, hanem kiegészül más jelzőrendszerekkel közvetített befolyásokkal.

E.9. Fel kell dolgozni a kapitalista mechanizmus árrendszereit empirikusan leíró irodalmat. Milyen mértékben tölti be az ár a fenti 4 funkciót? Mi az ár-jelzőrendszer és a nem-ár-jellegű jelzőrendszer befolyásának aránya, viszonya? Hasonló vizsgálatok szükségesek a szocialista mechanizmusban is.

Érdemes megemlíteni: miközben több mint egy évszázada folynak a közgazdászok árelméleti vitái, s a kötetek ezreit irták meg - az empirikus anyag ehhez képest eléggé szegényes. Még ma is gyakran hivatkoznak egy empirikus vizsgálatra, amelyet még a 30-as években végzett két oxfordi közgazdász, a marginalista árelmélet empirikus ellenőrzésére^{x/} - de még máig sem készült igazán átfogó, s teljességgel meggyőző tényanyag. Különböző elméleti iskolák alakultak ki, az ortodox

x/ A vizsgálat leírását lásd [34].

marginalistáktól kezdve egészen a marxistákig, de sajnos, egyik iskola sem veszi a fáradságot saját elméletének igazán meggyőző empirikus verifikálására. S a kevés empirikus anyagot sem használták fel az eredeti árelméletek önkritikus felülvizsgálatára.^{x/}

F.11. Az árak 4. funkciójának matematikai modellezésére számos kísérlet történt. Meg kell kísérlni az 1., 2. és 3. funkció formalizálását is; esetleg szimulációs modellel; egyebek között a fenti gondolatmenet illusztrálására.

7.5. A reakciók simasága és gyorsasága

Az egyensúlyelméleti modellek általában feltételezik, hogy az adaptációs folyamatok simák. A legtöbb mű feltételezi: az impulzust késleltetés nélkül követi a reakció. Találhatunk néhány olyan munkát is, amely figyelembeveszi az impulzus és a reakció közti késleltetést^{xx/}, de a késés ilyenkor is szabályosan megy végbe. A késleltetés ilyesfajta modellezése nem változtat azon, hogy az impulzus és a reakció közti kapcsolatot folytonos változók közti folytonos függvényekkel írják le. /Lásd az egyensúlyelmélet 6.C. alapfeltevéseit./

Állítsuk ezzel szembe a valóságot.

Adva van egy vállalat, s ennek környezete; azaz minden jelenség, amely a vállalat szempontjából szerephez juthat.

x/ Példa egy érdekes empirikus vizsgálatra: [56].

xx/ Így pl. Kondor említett [45] tanulmánya.

A környezetben valamilyen változás történik: pl. megváltoznak a vevők igényei; új versenytárs lép fel; új technológia jelenik meg stb. Legyen ez az 1. esemény. A következő eseménysor megy végbe:

1. esemény: a környezet megváltozása
2. esemény: észlelés
3. esemény: döntés
4. esemény: döntés-végrehajtás megkezdése = reakció.

Nevezzük az 1. és 4. esemény - a környezet megváltozása és a reakció - közti időintervallumot a vállalat reakcióidejének. /D.36./

A reakcióidő függ az 1. esemény jellegétől. De azonos jellegű eseményre is más-más reakcióidővel felelhetnek a vállalatok, attól függően, hogy milyen mechanizmusban élnek, s ezen belül önmaguk miként viselkednek. Valamely gazdasági mechanizmusra mélyen jellemző a különböző fajtájú környezetváltozások által kiváltott reakciók ideje. Ebből a szempontból egyaránt lényeges az 1. és 2., a 2. és 3., s végül a 3. és 4. esemény közti időtartam. Azaz gyors-e vagy lassu a vállalat "felfogóképessége"; milyen gyorsan tudja előkészíteni a döntést, s milyen gyorsan szánja rá magát az elhatározásra; s végül gyorsan hozzákezd-e döntéseinek megvalósításához, azaz gyors-e az expeditivitása.

Nemcsak az időtartam hosszának van jelentősége, hanem a vállalat érzékenységének is.

Nem minden környezetváltozást követ reakció. Nagyon kicsi változásokra esetleg egyáltalán nem reagál a vállalat. Nevezzük ingerküszöbnek a környezetváltozásnak azt az alsó határát, amelyet a változásnak túl kell lépnie ahhoz, hogy reakciót váltson ki. /D.37./ Pl. kis árváltozásra nem reagál a vállalat, nagyra igen. A technológia árnyalatnyi változását

nem követi, de radikálisabb változását igen és így tovább.

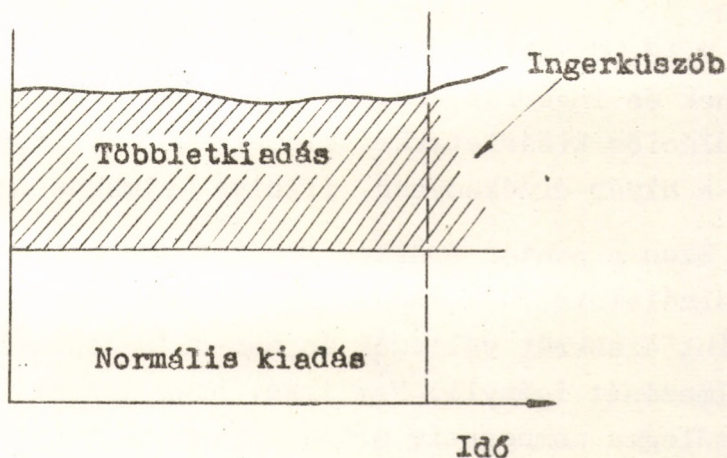
Attól függően, milyen változásokról van szó, s mi jellemzi a vállalat érzékenységét, az ingerküszöb különféleképpen formalizálható. Néhány példa:

-- Az ingerküszöb lehet a változás abszolút mértéke, adott időköz kezdő és végpontja között. /Pl. a vállalat reagál, ha az egységár a negyedév végére legalább 5 Ft-tal több, mint az elején./

-- Az ingerküszöb lehet a változás relatív aránya, adott időköz kezdő és végpontja között. /Pl. a vállalat reagál, ha az eladási ár legalább 2 %-kal nő a negyedév végére, a negyedév kezdetén fennálló árhoz képest./

-- Az ingerküszöb lehet a változó integráljára megadott korlát. /Pl. a vállalat reagál, amint egy rögzített időponttól kezdve számított, megadott szint feletti többletkiadásainak kumulált összege elérte a 10 millió forintot.//Lásd a 3. ábrát./

Havi kiadás



4. ábra

Amint a csikozott terület - azaz a megadott kezdő időponttól fogva számított többletkiadás - elérte a kritikus 10 millió forintot, a vállalat reagál.

Természetesen a formalizálásnak vannak más lehetőségei is.

Az élő szervezetekben számos ingerküszöb figyelhető meg. Vannak a változásokra folytonosan reagáló folyamatok; de a folyamatok számottevő része csak bizonyos ingerküszöb felett indul meg. Az ingerküszöb az élő organizmus védekezése a felesleges átállítások ellen. A hiperérzékenység túl sok átállítási veszteséggel járna a szervezet számára.

Hasonló a helyzet a gazdasággal is. Ha hiperérzékeny lenne, az kapkodásokkal, ide-oda ingadozással, örökös átállításokkal járna. Ezt előzik meg az ingerküszöbök. Viszont a túl magas ingerküszöb merevséghez, az adaptáció gyengeségéhez vezet.

E.10. Empirikusan tanulmányozni kell a gazdasági mechanizmusok reakcióidőit és ingerküszöbeit.

F.12. Ki kell dolgozni a gazdasági mechanizmus reakcióidőinek és ingerküszöbeinek leírására alkalmas formalizmust. Szimulációs kísérletekkel elemezhető, de legalábbis illusztrálható a hiper-érzékenység, illetve túl magas ingerküszöb hatása.

Ezen a ponton érdemes ismét visszapillantani az egyensúlyelméletekre. Az ingerküszöbök jól kezelhető leírása rendszerint diszkrét változók és nem-differenciálható függvények alkalmazását igényli. Nem igaz, hogy ezeket "közelítésként" tetszőleges nemnegatív értéket felvevő folytonos változókkal és differenciálható függvényekkel jól leírhatjuk. Va-lami lényeges sikkad el így, ami mélyen jellemző a gazdaságra. Az egyensúlyelmélet stabilitási feltételeket keres. Erre a célra olyan árrendszert ajánl, /ha - mint néhány híve taná-

csolni szokta - "normatív" elméletnek tekintjük/, amely a legcsekélyebb változásokra is ingerküszöbök nélkül reagál. Az árrendszer változásaira ismét ingerküszöbök nélkül kellené reagálni a termelőnek és fogyasztónak egyaránt. Ha a gazdaság - egy örökké változó környezetben - megfogadná az egyensúlyelmélet tételeit, akkor a kívánt stabilitás helyett állandóan ide-oda ingadozna.

A valóságos gazdasági mechanizmusok - normális, nemvál-
ságos helyzetben - eléggé stabilok; egyebek között azért,
mert ingerküszöbeik felfogják a kis megrázkódtatásokat.

7.6. Az árelméleti modellek szükséges tulajdonságai és néhány létező ármodell

1966. évi tanulmányom, s a jelen esszé - főképpen éppen a 7. fejezet - hangsúlyozta: az árrendszer a gazdasági mechanizmus egyik alkotórésze; a szabályozáshoz szükséges információrendszer része. Ráműtattam, hogy nem csak az éppen érvényes árak hatnak a gazdasági egységek viselkedésére, hanem más ár-típusú információk is; továbbá hogy az ár-típusú információk mellett más jelzőrendszerek is működnek.

Ebből következik, hogy értelmezhetetlen a kérdés: milyen a "jó" árrendszer, mert ez az árrendszert körülvevő miliótól függ. A magyar mechanizmus-reform előkészítésekor a gyakorlat világossá tette, hogy az árak kérdése nem tanulmányozható önmagában. De amit a gyakorlat szorításában felismertünk, annak le kell vonnunk a tanulságait az elméletben is. Mint használhatatlant, működőképtelent félre kell tennünk minden olyan ár-"elméletet", amely az árkérdést nem egy mechanizmus-elmélet keretében, annak egyik jelzőrendszereként vizsgálja.

Mielőtt a tudomány vállalkozhatna a feleletre: milyen a "jó" árrendszer, először meg kell kísérelnie exaktan leírni, s formalizálni: tulajdonképpen hogyan működnek az árrendszerek; mi a tényleges hatásuk. Mielőtt "a közgazdaságtudomány nevében" jogunk lenne állástfoglalni a különböző alternatív árrendszerek, árképzési elvek közti választásban, először képeseknek kell lennünk arra, hogy megmondjuk: mi a lényeges különbség az alternatív árrendszerek várható hatásában? Vannak-e az eltérő tulajdonságoknak eltérő konzekvenciái s melyek azok? Ha majd tudunk felelni ezekre az elsődleges kérdésekre, akkor előbbre léphetünk, s megkísérelhetjük a választ a másodlagos kérdésre: melyik árrendszert ajánljuk alkalmazásra.

Milyen szükséges tulajdonságokkal kell rendelkeznie egy árelméleti modellnek, amely a fenti elsődleges kérdésre felelni akar? Csak szükséges tulajdonságokról szólnunk; ezek feltehetően nem elégségesek.

1. tulajdonság. Helyesen kell tükröznie a reálszférát; ideértve a termelés, forgalom és fogyasztás technológiai és strukturális összefüggéseit, adott erőforrások korlátozottságát stb.

2. tulajdonság. A modellben többszatornás, többütemű, több-típusú jelzőrendszert kell leírni.

3. tulajdonság. A modell írja le minél pontosabban a gazdasági egységek viselkedését, s ezen belül reakcióit a jelzőrendszerekre, azaz A/ a tényleges árakra, B/ egyéb ár-típusú információkra és C/ nem ár-típusú jelzésekre.

4. tulajdonság. A modell írja le a piaci erőviszonyokat, amelyek erőteljesen hatnak az árak alakulására.

5. tulajdonság. A modell írja le a gazdaságon belüli információáramlás kölcsönhatását, mind a jelzőrendszerek közötti, mind pedig a jelzőrendszereken belüli kölcsönhatásokat.

6. tulajdonság. A modell írja le a mechanizmus hatását /és ezen belül az árak befolyását/ az adaptációs, szelekciós, differenciálódási, koncentrációs és belső megújulási folyamatokra.

Az 1., további részben a 6. tulajdonság érvényesítése azt igényli, hogy a modell egyenletrendszerének egyrésze un. "strukturális", ill. technológiai egyenletekből álljon, s ezek minél jobban tükrözzék a reálszféra összefüggéseit.

A 2.-6. tulajdonságok együttes érvényesítése viszont azt igényli, hogy a modell egyenletrendszerének másik része un. "viselkedési" /behavioral/ egyenletekből álljon, s ezek minél jobban írják le a mechanizmus, a szabályozási és információs szféra összefüggéseit.

A közgazdaságtudomány eddig nem szerkesztett olyan modellt, amely a fenti hat tulajdonsággal rendelkezik. Mászóval a közgazdaságtudomány mindezideig nem alkotott érett árelméletet.

Milyen ármodellek ismeretesek? A teljesség igénye nélkül három példát hozok fel.

I. Az egyensúlyelmélet, mint ármodell. Birálatát mindmostanáig taglaltuk, s még a további fejezetekben is folytatjuk; ezért erre itt térek ki.

II. Ismeretesek olyan input-output-táblák, amelyek az árrendszeren belüli kölcsönhatások leírására szolgálnak.^{x/}

x/ Magyarországon is készült ilyen ármodell. Lásd [29].

E modellek - erős egyszerűsítéssel ugyan /linearitás stb./ - leírják a reálszféra számos lényeges strukturális összefüggését. /1. tulajdonság megközelítő érvényesítése./ Részlegesen kielégítik az 5. tulajdonságot: azaz leírják a különböző szektorok árai, s a ráfordítási tényezők járadékai közti összefüggéseket. Hasznosan alkalmazhatók tehát a részleges árváltozások, árreformok, ártényező-módosítások továbbgyűrűzéseinek elemzésére.

Viszont a 2., 3., 4. és 6. tulajdonság teljes hiánya, s az 5. tulajdonságnak csupán részleges teljesítése miatt e modellek nem hivatottak arra, hogy az árelmélet alapproblémáira feleljenek. Nem válaszolhatnak arra: hogyan hatnak a mechanizmus egészére és a reálszférára, a gazdasági rendszer egységeinek viselkedésére az alternatív árrendszerek.

III. Kissé részletesebb elemzést igényel a matematikai programozás duális feladatának árelméleti értelmezése.^{x/} Tételizzük fel, hogy a felhasznált modell primális oldala - a reáltevékenységeket változóként szerepeltető modell - kielégítően érvényesíti az 1. tulajdonságot, azaz helyesen írja le a reálszféra technológiai, strukturális összefüggéseit. Nem akarom a polémiát önmagamnak megkönnyíteni azzal, hogy a lineáris programozási modellek linearitását, statikus és determinisztikus jellegét kifogásolom. Tételizzük fel tehát, hogy a ma ismert programozási modelltipusoknál sokkal fejlettebb modellel van dolgunk, amelyben vegyesen szerepelnek folytonos és nem-folytonos változók; lineáris és nem-lineáris feltételek; a modell sztochasztikus és dinamikus.

x/ E kérdésben nemcsak más szerzőkkel, hanem önmagammal - szóban vagy írásban kifejtett régebbi nézeteimmel - is vitázom.

Mégha tehát az 1. tulajdonság szerint tökéletes is lenne, akkor is csak a reálszférát írja le, s nem tartalmaz viselkedési egyenleteket. A fentiekben felsorolt 2-6. tulajdonságokkal nem rendelkezik. Nem írja le a különböző jelzőrendszereket; azok hatását egymásra és a gazdasági egységek viselkedésére.

A matematikai programozási modellek biztosítják, hogy a felhasználások ne lépjék túl az erőforrásokat, azaz érvényesüljön a szűk értelemben vett "egyensúly". De láttuk, hogy a piac erőviszonyai, amelyek messzemenően befolyásolják az árrendszer hatásait, ennél sokkal összetettebb formában írhatók csak le.

A matematikai programozási modellek nem foglalkoznak a gazdasági rendszer adaptív, szelektív, koncentrációs és belső megújulási tulajdonságaival. Az egyensúlyelmülethez hasonlóan kizárólag egyensúlyi és optimalitási kritériumokat állítanak fel. /Utóbbiakról még egyszer szó lesz az esszében, a "jóléti függvény", a népgazdasági optimumkritérium tárgyalásakor a 9.5. szakaszban./

Mindezek miatt a matematikai programozási modellek nem adhatnak releváns jellemzést semmilyen árrendszer hatásáról. S ha még leírást, jellemzést sem képesek adni, még kevésbé várhatunk tőlük állásfoglalást abban, hogy mi a "jó" árrendszer.

Azok magatartását, akik egy "activity analysis" modellből, a reáltevékenységek közti választás megtervezését szolgáló matematikai programozási modellből kívánnak árelméletet származtatni, egy hasonlattal jellemezhetném. Olyan ez, mint amikor biológia órán a tanár ki akarja kérdezni a diákot mondjuk a tankönyv 6. fejezetéből s erre a diák hibátlanul elmondja - a fizika tankönyv 6. fejezetét.

Amikor vitába szállok az árnyékár-koncepció egyes törekvéseivel, szeretném leszögezni: groteszknek érzem, ahogy néhány közgazdász, mind Magyarországon, mind más szocialista országokban "marxista" alapon vélnek polemizálni a marginalista-egyensúlyi-árnyékár-felfogással. "Marxizmusuk" abban áll, hogy azt hajtogatják: ne határköltésen, hanem átlagköltésen alapuljon az ár; az árnak legyem "értékcentruma", vagy legyen "termelési ár-típusu" és így tovább.

Az előbbi hasonlatot folytatva: a biológianár kérdésére most egy másik tanuló felel, szép folyamatosan elmagyarázva egyuttal a kémia tankönyv 6. fejezetét. Neumann és Kantorovics, Walras és Debreu nem dolgozták ki a mechanizmus modelleket, abban az értelemben, ahogy azt a fenti 6 tulajdonság igényli. De Marx sem. Még Walras-tól és Debreutól esetleg rossz néven lehetne venni, hogy azt a látszatot keltették, mintha modelljük igazi mechanizmus-modell lenne. Marx azonban sohasem kívánt vállalkozni erre. Marx témája nem az, hogyan szabályozza egy szabályozási és információs rendszer a reálszférát; a konkurrenca, a "felszín" jelenségeire éppen csak hogy utalt. /Ezekről az utalásokról még lesz szó, az esszé 9. fejezetében./ Csupán tulbuzgó tanítványai akarnak művéből másra felelni, mint amire ő a választ kereste.

A matematikai programozás dualitási tételeire és a marxi értékelméletre építő "árelméleteknek" van egy azonos félreértésen alapuló közös gyökerük. Szerintük az árprobléma lényege: a mérés. Holott ez csupán részkérdése az árprobléma lényegének: a szabályozásnak. Az előbbi közös nézet szerint a kulcsprobléma: össze kell mérni a használati tulajdonságaiknál fogva össze nem mérhető jószágokat, használati értékeket.^{x/}

x/ Ezt a közös vonást szépen mutatja meg Bródy [17] dolgozata. Az egyedüli eltérés: ő közös erénynek tekinti azt, amit én közös félreértésnek.

Mi legyen hát a közös mértékegység? A bennük rejlő munka? A bennük rejlő tőke? A célfüggvényhez való differenciális hozzájárulásuk? A válaszok különbözők, de a kérdések azonosak: az összemérés lehetőségét keresik.

Valóban nem ez az ár-gyakorlat végső soron releváns kérdése, s ezért nem lehet az árelméleté sem. Az árrendszer hatást gyakorol. Olyan információs input, amely a legtöbb egység válaszfüggvényében független változóként szerepel. Az árelmélet végső releváns kérdése tehát az, hogy mi az árak befolyása a gazdasági egységek viselkedésére. Minden gyakorlati ember, aki árakat állapít meg, akár mint vállalati kalkulátor, akár mint egy országos árhatóság vezetője, ezt a kérdést teszi fel magának. S ezt kell kifejeznie az elméletnek is. Az árat egy szabályozási-információs rendszer közlés-típusaként kell felfogni, s nem mértékként. Nem az a kérdés: mit mér, hanem az; hogyan hat?

Korábban már utaltam rá: a dualitás gondolata nem idegen attól a gondolatmenettől, amelyben a mechanizmus kérdéseit áttekintem. Itt azonban ^adualitást sokkal szélesebben szeretném értelmezni. /D.38./

Duális megfeleltetés áll fenn egyfelől a reálszféra, másfelől a mechanizmus, a szabályozási-információs rendszer között. Meghatározott reálszférákat csak a mechanizmusok /s ezen belül az árrendszerek/ meghatározott osztályai képesek működtetni. /Pl. egy modern, koncentrált gazdaságot nem működtethet olyan mechanizmus, amely egycsatornás, kizárólag ár-típusú jelzőrendszerrel szabályoz, hanem csak a többcsatornás, többütemű, több-típusú jelzőrendszerek különböző kombinációi./

Az így értelmezett dualitás szabályosságait még nem dolgozta ki a közgazdaságtudomány. Ha majd megjelennek a fenti értelemben vett új dualitási tételek - mégpedig a

D.5. definíció értelmében vett igazi, reáltudományi elméletek, verifikált, formalizált, hierarchikus gondolatrendszert alkotó dualitási törvényszerűségek - akkor a ma ismert dualitási tételek úgy szerepelhetnek, mint elmélettörténeti előfutárok. Ma még nem lehet tudni, hogy mi marad reáltudományi elméletként érvényben belőlük, s mi minősül majd csupán a közgazdasági gondolat fejlődésére jellemző történeti érdekességnek. Annyi azonban látszik: a mai dualitási tételek nem jelentik egy igazi árelmélet kiindulópontját. A jövődő árelmélet csiráját nem a Kuhn-Tucker tétel körül kell keresnünk, hanem az árnak, mint szabályozási és információs rendszernek a módszeres leírásában.

Az elmondottakból sokirányú kutatási feladat következik.

P.7. Alaposabban tanulmányozni kell a matematikai programozás duális feladatának árelméleti értelmezésével kapcsolatos irodalmat; alaposabban ki kell dolgozni ennek birálatát.

Át kell tekinteni: milyen egyéb "ármodellekkel" szükséges foglalkozni.

F.13. Tul azon, hogy általában foglalkozni kell - az esszé más helyein is említett - mechanizmus-modellezéssel, s ezen belül az ár-jelzőrendszer modellezésével, kidolgozhatók parciális modellek is, legalábbis illusztratív jelleggel, annak bemutatására: hogyan hatnak az alternatív árrendszerek a vállalatok működésére.

F.14. Későbbi feladat: dualitási törvényszerűségek formalizálása, a dualitás fogalmának fenti szélesebb értelmezésében.

8. A termelő vállalatról

Ebben a fejezetben a termelő vállalatot csak mint termelőt tartjuk szem előtt; mint eladót és mint vevőt már korábban elemeztük.

Nem törekszem az elemzés teljességére; csupán két kérdés tárgyalására szoritkozom. Először a vállalati döntéseket kategorizálom "kis" és "nagy" döntésekre, s ezzel kapcsolatban az oszthatatlanság problémájával foglalkozom.

Utána - az előző kérdéssel való bárminő közvetlen logikai kapcsolat nélkül - a vállalati magatartás motivációját tárgyalom. Ennek kapcsán szó lesz a vállalaton belüli konfliktusokról és azok kompromisszumos megoldásairól.

8.1. Kis és nagy döntések

A termelő vállalat életében megkülönböztethetünk kis és nagy döntéseket.

Kis döntések a következők:

a/ A termelés volumenének kisebb változásai; növelés vagy csökkentés. A "kisebb" szó relatív; függ a termék, illetve a vállalat jellegétől. Sokféle - főként negatív - formában jellemezhető, meddig tart a "kicsi" változás:

-- Nem igényel beruházást, azaz változást az állóeszköz-állományban.

-- Nem igényel lényeges változást a személyzetben.

-- Pillanatnyi anyagszükséglete fedezhető az anyagkészletből, legfeljebb a jövőbeni készletutánpótlást kell majd kissé megnövelni, vagy csökkenteni.

b/ A termelés választékának, kivitelének, minőségének kisebb változásai. Pl. egy eddig gyártott típusból valamivel többet, egy másikkól valamivel kevesebbet termelnek. Vagy változik a szövet színe, mintája. Módosul a gép egy alkatrésze. Tehát pl. az autógyár kis döntése: az eddigi 850 köbcentis helyett 900 köbcentis típust gyárt. /Viszont nagy döntés: kifejleszti az autó mellett a traktorgyártást is./

c/ Kis változtatások a gyártási technológiában. Kissé módosul a termék anyagösszetétele; némileg változik a műveletek rendje stb. Lényeges ismérv: a technológia-változtatáshoz nem kell új állóeszközállomány, más személyzet stb.

A kis döntések közös ismérvei a következők /D.39./:

1. Alacsony ingerküszöbű észlelés váltja ki a reakciót.

2. Rövid a reakció-idő.

3. Kicsi az átállítási költség.

4. A reálváltozás többnyire reverzibilis. /A termelés kis növelése után végrehajtható kis csökkentés; az anyagkeverék módosítása után ismét vissza lehet térni az eredeti keverékekre stb./

5. A reálváltozás tetszőlegesen kicsi lehet. Ennek megfelelően a kis döntésekkel szabályozott reálváltozások pontosan /vagy megközelítően pontosan/ leírhatók folytonos változókkal.

Nagy döntések a következők:

a/ Egy új üzem létesítése. Akár teljesen új vállalat alapítása; akár egy meglévő vállalatban belül új üzem kiala-

kitása. Egy új üzemet nem teremthetünk meg félig: vagy megcsináljuk vagy nem. S ha létrehozuk, akkor adott /az adott műszaki színvonal mellett/ a minimális üzemnagyság, amelynél az új üzem kisebb méretű nem lehet. Iparáganként különbözik, hogy mekkora a minimális nagyság. Egy textilgyár lehet aránylag kicsi, egy vegyipari kombinát nem. Az új üzemhez lényeges mennyiségű új állóeszköz és új személyzet kell.

b/ Teljesen új termék kibocsátása. Pl. az üzem, amely eddig csak rádiókat gyártott, televíziókészüléket kezd gyártani. Ehhez ismét legalábbis beruházás kell; esetleg a személyzet átképzése, illetve kiegészítése. Az új termékből nem lehet, nem érdemes egy bizonyos tétel nagyságnál, sorozat nagyságnál kevesebbet gyártani.

c/ Merőben új technológia, vagy gyártásszervezés bevezetése. Pl. áttérés futószalagon végzett szerelésre. Ezt sem lehet félig bevezetni: vagy átállhatnak rá, vagy nem.

A nagy döntések közös ismérvei a következők /D.40./:

1. Magas ingerküszöbű észlelés váltja ki a reakciót.
/Pl. felgyülemlett információk a szükségletek, vagy a technológia változásairól./

2. Nagy a reakcióidő. /Az észleléstől a döntésig, s a döntéstől a végrehajtásig elég sok idő telik el./

3. Nagyok az átállítási költségek. /Ez b/-re és c/-re vonatkozik./

4. A reálváltozás többnyire irreverzibilis. Az új üzemet nem szokták lerombolni; a teljesen új termék gyártását abbahagyni, s visszatérni a régre; a teljesen új technológia használatát abbahagyni és újra a régit alkalmazni.

5. A reálváltozás nem lehet tetszőlegesen kicsi. Nem írható le folytonos változókkal. Egyes esetekben 0 vagy 1 jellegű változókról van szó: vagy gyártják az új terméket vagy nem; vagy alkalmazzák a futószalagot vagy nem. Más esetekben integer változókról: vagy 1 vagy 2 vagy 3 "strangot" állítunk be a vegyi üzembe; vagy 1 vagy 2 vagy 3 turbinát az erőműbe. Ismét másutt olyan változóról van szó, amely vagy nulla, vagy egy meghatározott korlátnál nagyobb pozitív szám; a nulla és a korlát között szakadás van: vagy nem gyártunk autót, vagy legalább évi 10.000 darabot.

Messzemenően az 5. pontban említett jelenségekkel függ össze a növekvő hozadék érvényesülése a termelésben. Egy-egy adott fix ráfordítás sok - a termelés volumenével többé-kevésbé arányos - költséget "bir el". Minél nagyobb az adott fix ráfordítás mellett előállított volumen, annál kisebb az egy termékegységre eső fix költség.

E.10. Tanulmányozni kell, elsősorban a meglévő empirikus irodalom alapján, a kis és nagy döntések elválását, természetét.

Nyilvánvaló, hogy számos döntés nem sorolható egyértelműen sem a "kis" sem a "nagy" döntések kategóriájába, mert mindkettő jellegzetességei keverednek benne. Itt azonban mégsem kívánok az átmeneti vagy kevert esetekkel foglalkozni, mert nem lenne célszerű a két - egymástól élesen elválasztható - típus közti határvonalat elmosni.

8.2. "Kvantum-ökonómia"

Az egyensúlyelmélet, s annak elméleti előzményei és elágazásai, a marginalizmus, összes rokon irányzataival együtt, elmossa a különbséget "nagy" és "kis" döntések között. Az egyensúlyelméletnél maradván: emlékeztetek mindenekelőtt a 6. alapfeltevésekre, amely a termelési halmaz konvexitását mondja ki, s ezzel kizárja az oszthatatlanságok esetét. De túl ezen, tulajdonképpen a "nagy" döntések speciális kezelését már kizárja a "termék" fogalmának kiszélesítése, amely termelésük időpontja szerint is "megcímkézi" a termékeket, azaz más-más sorszámúaknak minősíti mondjuk az 1968-ban és 1969-ben előállított, egyébként azonos terméket. Így az időbeni választást - a beruházási döntést - egyszerűen a termelési volumen-meghatározás egy speciális esetének minősíti.

A változók diszkrét jellege; a ráfordítási és kibocsátási függvények nem-folytonos, nem-differenciálható jellege; a növekvő hozadék; a tervezett vagy tényleges termelések halmazának nem-konvex jellege a nagy döntésekkel szabályozott szféra alapvető jellegzetessége. Reménytelen azt várni, hogy a folytonos változók és differenciálható függvények matematikai formalizmusával meg lehet "közelíteni" jellegükben alapvetően ellentétes jelenségek leírását.

Erős analógia látszik itt a fizika fejlődésével.^{x/} A klasszikus fizika folytonos változókkal, s differenciálható függvényekkel operált, s ezzel képes volt leírni a fizikai valóság számos fontos vonását. De később bárhogy is finomították ezt a matematikai apparátust - egyszerűen képtelenné vált az elemi részecskék világának leírására, melyet éppen az oszthatatlanság, a nem-folytonos kvantumok jellemeznek.

x/ Az analógiára Lipták Tamás hívta fel a figyelmet.

Ehhez új utat kellett nyitni, megteremtve a kvantum-fizika saját matematikai apparátusát.

A klasszikus mechanika matematikai apparátusa a makro-fizikára alkalmazható, viszont a mikro-fizika kvantumos szemléletű. Analóg a helyzet a gazdasági valóságban: a makroökonómia nagy, aggregált folyamatai jól leírhatók folytonos változókkal, míg a mikroökonómia számos jelensége "kvantumos". Ennek ellenére utóbbi területen is uralkodik a folytonos változók és folytonos, differenciálható függvények alkalmazása.

A probléma hosszú ideje "benne van a levegőben". Hatására születtek meg a diszkrét programozás módszerei. Az operációkutatásban azonban - számítástechnikai nehézkességük miatt - nem igen tudtak áttörni, noha modelljük a közgazdasági valóság tükrözésére sokkal alkalmasabb, mint a folytonos modellek.

A diszkrét programozási eljárások a mechanizmus-kutatás szempontjából kevés eredménnyel kecsegtetnek. Ugyanis csupán egyetlen - igaz, nagyon lényeges - ponton szakítanak a marginalizmus szokásos feltevésrendszerével: a folytonosság /s ezzel együtt a hozadék/ kérdésében. De változatlanul optimálásról van szó, s nem utolsósorban éppen ebből erednek a számítástechnikai nehézségek. Nem elégszenek meg a diszkrét változókkal és nem-differenciálható függvényekkel reprezentálható folyamatok, jelenségek szabályosságainak leírásával. /A kvantum-fizika szerényebb, megelégszik ennyivel./ A közgazdász azonban mindjárt optimálni is akar - s ebbe belebukik.

A mechanizmus-elmélet kidolgozásához más megfontolások miatt is egyenlőre félre kell tenni az optimálási, szélsőérték-keresési szemléletet. Ha pedig ezt megtesszük, akkor - benyomásom szerint - megnyílik az út olyan gazdasági folyamatok leírására, amelyeket nagy döntések szabályoznak.

F.15. Ki kell dolgozni a nagy döntések, valamint az általuk szabályozott reálfolyamatok szabályosságainak leírására alkalmas matematikai formalizmust.

8.3. Konfliktus és kompromisszum

Most áttérek az előző szakaszokban tárgyalt kérdésekkel közvetlenül össze nem függő problémakörre: a motiváció kérdéseire.

Az egyensúlyelmélet 8. alapfeltevése szerint a termelő viselkedését egyetlen motívum szabályozza: a profitmaximálás. A tapasztalat nem erősíti meg e feltevést.^{x/} A profit növelésére törekvés még a magántulajdonban lévő vállalat tényleges viselkedésének is csupán egyik motívuma. Még inkább érzékelhető ez egy "nyereségérdekeltségre" beállított szocialista vállalat viselkedésében.

A kiindulópont ezzel kapcsolatban az, hogy beszélhetünk-e egyáltalán homogén "vállalati érdekről", "vállalati célról"? Annál is inkább érdemes ezt firtatni, mert éppen a magyar mechanizmus-vitában szinte közhellyé vált emlegetésük.

A vállalat valójában nem monolit egység. /Ebben is téved az egyensúlyelmélet 3. alapfeltevése, amely a termelőt egységesen fellepő, belső konfliktustól mentes egységnek tekintti./ A vállalat egymással érdekellentétekben álló rész-szervezetek, al-egységek összessége, együttélő koalíciója. Az "egység" szónak az 1966. évi tanulmányomban adott definíciójával: "a gazdaság olyan társadalmi szervezete, sejtje, amelyet nem bontunk tovább még elemibb sejtekre. Az egységnek válaszfüggvénye van; valamely inputra a válaszfüggvény szerinti outputtal válaszol. /D.41./^{xx/} Eszerint a vállalat

x/ A 8.3. szakaszban messzemenően felhasználtam olyan gondolatokat, amelyeket H.Simon, J.G.March, R.M.Cyert és iskolájuk képvisel. A termelő vállalatra vonatkozó nézeteik egyik összefoglalásának tekinthető a [19] mű.

xx/ Lásd [48], 61. old.

nem egyetlen egység, hanem több - egymással összekapcsolt - egységből álló rendszer.

A termelő vállalaton belüli egységek viselkedését természetesen meghatározza a vállalati élet munkamegosztásában betöltött szerepkörük. Viselkedésükre, kialakítására hatást gyakorolhatnak speciális anyagi ösztönzők is, pl. prémiumok. De viselkedésük meghatározó motivuma mélyebbről fakad: azzal a készséggel, hogy az ember azonosul feladatkörével, szerepével; annak "érdekképviselőjévé" válik. Ezt éppen szocialista viszonyok között tapasztaljuk a legszembetűnőbben, ahol mondjuk egy tervhivatali szakágazati főosztály munkatársai "harcolnak" szakágazatuk "érdekeiért": az kapjon több beruházást stb. - noha nemcsak anyagi, de még presztizs-motivumok sem ösztönzik őket; az utóbbiak legfeljebb nagyon áttételesen.

A vállalaton belüli érdekcsoportok, egységek viselkedésének elemzésekor mind a modern kapitalista részvénytársaságot, mind a nyereségérdekeltségű szocialista vállalatot szem előtt tartom, az utóbbinál feltételezve a mechanizmus-reform bevezetésével végbement változásokat is.

1. A termelés közvetlen irányítói. Pl. üzemvezetők; a termelés közvetlen lebonyolításáért felelős mérnökök stb. Óhajuk: a termelés legyen folytonos, nyugodt; legyen mindig munka, anyag, létszám; legyen mód nyugodt karbantartásra. Nem örülnek sem a termelés hirtelen visszaesésének, sem a termelési feladatok megfeszítésének; a termelés viszonylagos stabilitásának hívei.

2. A műszaki fejlesztés, gyártmányfejlesztés, beruházás, kutatás apparátusa.^{x/} A "nagy döntések" emberei, akik a tech-

x/ Cyert - March már idézett, kiváló [19] könyvéből ez az érdekcsoport hiányzik; mint ahogy általában a "kís" és nem a "nagy" döntések lebegnek a szemük előtt.

nikai ujitások bevezetését, új gyártmányok előállításának megkezdését, a termelés bővítését szorgalmazzák.

3. Az eladás apparátusa. Azt szeretnék, ha minél többet lehetne eladni, mégpedig minél könnyebben. A termelés irányítóitól elvárják, hogy ezt ne akadályozzák, hanem maximalsan elősegítsék: ha tehát hirtelen megnő az eladási lehetőség, akkor azonnal felfusson a termelés. Minőség, szállítási feltételek, sőt árak dolgában is lehetőleg teljesíteni kell a vevő /pl. a külföldi vevő/ kívánságait.

4. Pénzügyi apparátus. A vállalatnak legyen minél nagyobb profitja; legyenek pénztartalékai; legyen hitelképes. Adósságai ne legyenek túl nagyok; ne kössön le feleslegesen készleteket, hiteleket; ne legyenek fölös kamatkötelezettségei.

5. Tulajdonosok. Ezen a ponton természetesen társadalmi-gazdasági, politikai-szociológiai szempontból élesen szétválik a magántulajdonu kapitalista részvénytársaság, s az állami tulajdonu, nyereség-érdekelt szocialista vállalat. De a vizsgált motivációs probléma mutat analógiákat. A kapitalista vállalatnál a részvényes elsősorban a pillanatnyi osztalékban érdekelt; nem a profit egészében, vagy a vállalat össz-működésében, hanem az osztalékban. Ha azonban nem atomizált kisműködésekről van szó, hanem a vállalatról ténylegesen diszponálni kívánó főműködésekről vagy főműködés-csoportokról, akkor őket már nemcsak a pillanatnyi osztalék érdekli, hanem a vállalat egész működése, élete, stabilitása, fejlődése, expanziója.

Szocialista esetben a "tulajdonosi" szemléletet részben a felsőbb szervek képviselik: a vállalat termelését ellenőrző minisztérium, a vállalat tisztajövedelmének nagyrészét

elvonó pénzügyminisztérium. De "tulajdonosi" szemlélet alakul ki a vállalat kollektívájában, s főként irányítóiban is, mert ugyancsak érdekeltek mind a nyereségben, mind a vállalat egész fejlődésében.

A vállalat viselkedését azonban - mind a kapitalista, mind a szocialista viszonyok között - nem kizárólag a tulajdonos érdekei motiválják. Némelyekről már szóltunk, másokról ezután fogunk beszélni.

A vállalatnak már említett irányító részlegein, csoportjain kívül még sokféle alkalmazottja van, s természetesen adott létszámu fizikai munkás-gárdája. A szocialista vállalatban pl. a termelésben működő alkalmazottak és munkások érdekei bizonyos fokig megegyeznek a termelést közvetlenül irányítók érdekével: egyaránt a munka folyamatosságának műszaki-szervezési feltételeit igénylik, s általában nem szeretik sem a veszteglést, sem a rohammunkát.

A vállalat valamennyi dolgozójának vannak azonos érdekei, mint a több fizetés, kedvezőbb szociális ellátás stb. Az érdek azonossága azonban nem okvetlenül jelenti az érdek közösséget is. Gyakran adott kereten belül kell osztozkodni: vagy az egyik vagy a másik réteg fizetését emelik, vagy az egyik, vagy a másik műhely kap új öltözt, stb.

Az egész vállalati kollektívának lényegében egyöntetű közös érdeke, hogy a vállalat éljen, sőt növekedjék, terjeszkedjék.

Az elmondottakból kitűnik: vannak közös érdekek /tulélés és expanzió/ s vannak konfliktusok.

Konfliktust jelent a vállalati alapok elosztása: mennyit fordítanak belőle a dolgozók anyagi helyzetének közvetlen javítására /s ezen belül: a dolgozók melyik csoportjánál/ és mennyit vállalatfejlesztésre?

Konfliktus van minden érdekcsoport között a beruházási keretek szétosztásában.

Konfliktus van a termelés irányítóinak stabilitási törekvései, illetve az eladási apparátusnak igénye között, hogy a vállalat rugalmasan alkalmazkodjék a vevők kívánságaihoz.

Konfliktus van a pénzügyi apparátus készlet-csökkentő törekvése, illetve a termelés, valamint az eladás apparátusának készlet-növelő törekvése között.

Hosszan sorolhatnánk a további konfliktusokat, de illusztrációként talán ennyi is elégséges.

A vállalat működése azon alapul, hogy kompromisszumok születnek a konfliktusban álló érdekek között. Az igazgatónak az ugynevezett "vállalati érdek" képviselőjének, tevékenysége jelentős részben egyeztetésekből áll; ellentéteket simít el; a döntésekben összehangol, egymásnak ellentmondó javaslatokat, - azaz kompromisszumokat alakít ki.

A status quo: az érdekellentétek valamilyen kompromisszuma; valamilyen erőviszonyok rendszerint adottak. A kis döntések általában nem érintik a fennálló status quo-t, a nagy döntések azonban rendszeresen napirendre tűzik a revízió szükségességét; a fennálló erőviszonyok mélyebb megváltoztatását.

A kompromisszum kialakításában fontos szerepet játszik a profit-motivum.^{x/} A bruttó profit növekedése a feltétele annak, hogy a vállalatnak legyen pénze akár az osztalékok növeléséhez /kapitalista részvénytársaság esetén/, akár a nyereségrészesedés emeléséhez /nyereségérdekelt szocialista vállalat esetén/, akár vállalati erőforrásokból és kezdemé-

x/ Az az érzésem - noha jobbra csak irodalmi tapasztalatokra hivatkozhatom - , hogy a kapitalista mechanizmus tényleges működésében a profit-motivum szerepe erősebb annál, mint amit a vállalat-elmélet "behaviorista" iskolája tulajdonít neki.

nyezésekből történő béremelésekre, beruházásokra, a vevőknek adott fokozott kedvezményekre stb. Mégis, rendkívül leszűkítjük a vállalat motivációját, ha egész viselkedését egyszerűen úgy jellemezzük: maximálja a profitot.

E szakaszban elmondottak, sokféle szálon függnék össze az esszé egész eddigi mondanivalójával. Néhány összefüggést említek.

1. Kifejtettem, hogy a gazdaságban többcsatornás jelzőrendszer működik. A különböző csatornák vállalaton belüli "végpontjai": a vállalaton belüli érdekcsoportok, rész-egységek. Pl. a készlet-jelzőrendszert az eladási, illetve beszerzési osztály figyeli. A műszaki információk a fejlesztési, kutatási osztályhoz futnak be. Az ármozgás pénzügyi kihatásait a pénzügyi osztályok kalkulátorai elemzik. A jelzőrendszerek együtteséhez hozzátartozik vállalati "végpontjaik", betorkolásaik együttese.

2. A kis és nagy döntések egymásmellettiségéhez és elkülönüléséhez hozzátartozik, hogy a vállalaton belül is többnyire elkülönülnek a kis és a nagy döntéseket legalábbis előkészítő, de esetleg meg is hozó személyek, szervezetek, osztályok. Egyuttal azonban különbözik a kis és a nagy döntések előkészítésével és meghozatalával kapcsolatos munkastilus, mentalitás is. /Az előbbi inkább rutinszerű, az utóbbiban több az alkalmi invenció és így tovább./

3. A vállalat különböző rész-szervezeteinek, al-egységeinek ingerküszöbei eltérőek. Az eladási osztály pl. kis ingerküszöbvel működik; a beruházáshoz nagyobb ingerküszöb tartozik. Általában gyenge ingerre nem reagál a vállalat: küszöb alatti inger-intenzitás esetén fenntartja a status quo-t, folytatja addigi rutinszerű működését. Ilyen értelemben tehetetlenség jellemzi. A tehetetlenségből csak ingerkü-

szőb feletti impulzus mozditja ki.

4. A vállalatot egyebek között az védi a hiper-érzékenységtől, hogy az 1. érdekcsoport, a termelés irányítói /s velük együtt a termelésben foglalkoztatottak/ a termelés folyamatosságát igénylik. A rendszeres, ütemes munka igénye a vállalat egyik legelemibb ösztönzője az anyagi érdekelttség, információ-áramlás, mechanizmus legkülönbözőbb változatai mellett is. Ennek a közös igénynek hallatlanul fontos stabilizáló szerepe van.

Az elmondottakból számos kutatási feladat adódik.

E.11. Tovább kell tanulmányozni a kapitalista termelő vállalat tényleges viselkedésének empirikus irodalmát.^{x/} Emellett az esszében tárgyaltak szellemében kívánatos lenne megfigyelni a mechanizmus-reform utáni, nyereségérdekelt szocialista vállalat viselkedését.

F.16. A vállalat motivációinak leírására új - a profitfüggvény-maximálásnál gazdagabb és reálisabb - matematikai formalizmust kell kidolgozni. Néhány gondolat ehhez:

-- A vállalat rész-szervezetei, al-egységei más-más cselekvési lehetőségekkel rendelkeznek. Lehetséges cselekvéseiknek van egy "objektív" tényezőktől határolt halmaza: mit képesek ténylegesen termelni, eladni stb. Ezen belül van egy "szubjektív" tényezőktől határolt rész-halmaz: a számukra elfogadható cselekvések halmaza. Az első formalizálási feladat: e halmazok leírása, jellemzése.

-- A rész-egységek cselekvései egymástól is függenek. /Termelés és eladás, beszerzés és termelés stb./ A valamenny-

x/ A motivációval kapcsolatos vitáról összefoglaló áttekintést ad [70].

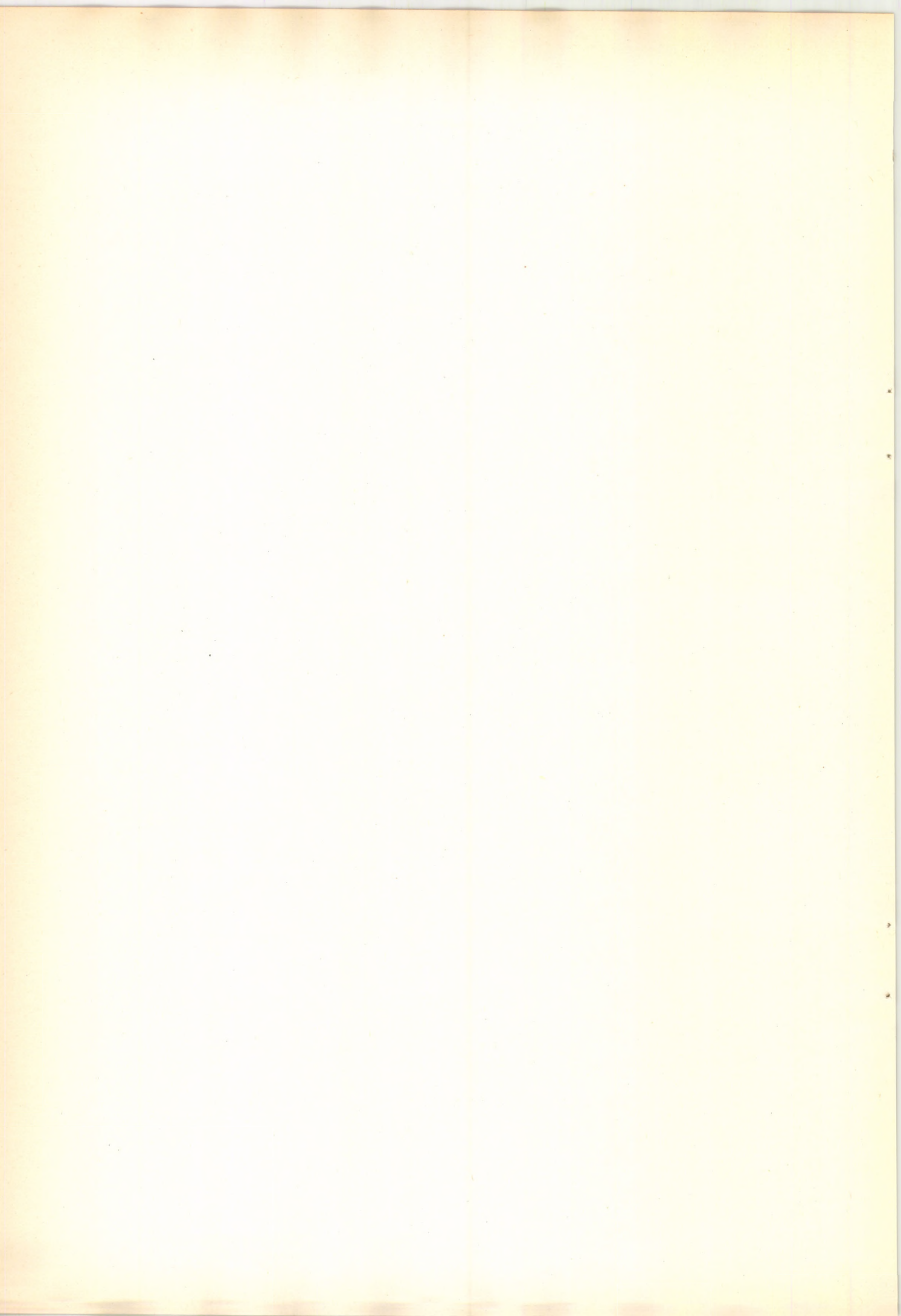
nyi rész-egység számára objektíve megvalósítható és szubjektíve elfogadható cselekvések együttese: a kompromisszumok halmaza. A második formalizálási feladat: a kompromisszum-halmaz leírása.

-- Több tényező befolyásolja, hogy a kompromisszumhalmaz elemei közül mi valósul meg. Ha a külső impulzusok meghatározott ingerküszöb alatt maradnak, akkor egyszerűen a korábbi kompromisszum ismétlődik /teljes tehetetlenség/. A meghatározott ingerküszöb fölé emelkedő erős külső impulzus új kompromisszum létrejöttét igényli. Az új kompromisszum a korábbi impulzus /tehetetlenség/ és az új impulzus függvénye. Az impulzus és a megvalósuló kompromisszum közti függvénykapcsolat leírása a harmadik formalizálási feladat.

Mint látjuk: a formalizáláshoz egyáltalán nem kell a vállalat optimális viselkedését feltételeznünk. Célunk az, hogy tényleges viselkedését formálisan leírjuk, s pl. számológépen szimuláljuk.

III. RÉSZ:

ZÁRÓMEGJEGYZÉSEK



9. Az egyensúlyelmélet előzményei, elágazásai, rokon irányzatai

9.1. Mit tekintünk rokon irányzatnak?

A 3. fejezetben leírtam az egyensúlyelmélet alapfeltevéseit és a kérdéseket, amelyekre válaszolni kíván. Rendkívül leszűkítenénk azonban a polémiát, ha kizárólag olyan művek bírálatára szoritkoznánk, amelyek a modern matematikai egyensúlyelmélet azonos 14 alapfeltevését teszik magukévá, s ugyanazokra a kérdésekre kívánnak felelni. Az elméleti és gyakorlati közgazdasági gondolatrendszerek sokkal szélesebb körét kell bírálnunk; mindenek előtt az egyensúlyelméletekkel rokon irányzatokat.

Az egyensúlyelmélettel rokon irányzatnak tekintjük a következő ismérvekkel rendelkező közgazdasági gondolatrendszereket. /D.42./

1. Feltevéseik jórészt azonosak a modern matematikai egyensúlyelmélet 14 közgazdasági alapfeltevésével. Noha esetleg csupán egy-egy szűkebb szférával /csak a vállalattal, vagy csak a fogyasztóval/ foglalkoznak, de a vizsgált témán belül feltevéseik megegyeznek vagy közelállnak az egyensúlyelmélet vonatkozó feltevéséhez. Más művek esetleg átfogóan, az egész gazdasági rendszert tárgyalják, s ebben alkalmaznak - ha nem is mindenben - de nagymértékben azonos, vagy hasonló feltevéseket.

A rokonság szorosságát főként a következő alapfeltevésekkel mérhetjük:

-- A konvexitási feltevések

-- Az optimálási feltevések

-- Az ár-információ kizárólagosságára vonatkozó feltevések.

A rokonsági szálak eltérése érdemlegesen e feltevések feladásával kezdődik meg.

2. Fogalmi rendszerük jórészt azonosak a modern matematikai egyensúlyelmélet fogalmaival. A legáltalánosabbak:

- Kinálat
- Kereslet^{x/}
- Kinálati függvény
- Keresleti függvény
- Ár
- Piac
- Egyensúly.

A rokonság jellegzetes ismérve, hogy a különböző gondolatrendszerek ugyanabban az értelemben /azaz ugyanolyan bírálhatóan/ használják a fenti fogalmakat, mint az egyensúlyelmélet.

3. Kérdésfeltevésük jelentős részben azonos a modern egyensúlyelméletével, azaz két kérdéskörrel foglalkozik:

- Az egyensúly, a stabilitás feltételeivel
- Az optimalitás feltételeivel.

Az elmondottakból világos, hogy a rokonság szorosságának sokféle fokozata és válfaja lehetséges. A fejezet további részében eléggé széles körre tágítom a rokon irányzatok csoportját; éppen néhány jellegzetes - s bírálatra szo-

x/ Samuelson híres tankönyve, amely tréfás mottókat közöl minden fejezet elején, a 20. fejezet elé a következő megállapítást illesztette: "Még egy papagájból is válhat képzett közgazdász: csupán két szót kell tudnia: "kinálat" és "kereslet". /Lásd [82]./"

ruló - gondolati séma általános elterjedtségének szemléltetésére.

9.2. Elmélettörténeti előzmények

Az elmélettörténeti áttekintés felületes és vázlatos; kizárólag arra szolgál, hogy néhány összefüggésre felhívjam a figyelmet.

Az általános egyensúlyelmélet első matematikai megfogalmazása Walras nevéhez fűződik; s az 1874--77-es években került publikálásra.^{x/} Nem egészen száz éves tehát.

Az általános egyensúlyelmélet "modernizálása" főként Arrow, Debreu, Gale, Koopmans, McKenzie, Uzawa, Wald nevéhez fűződik; első, ezzel kapcsolatos munkáik az 50-es években jelentek meg.^{xx/}

Pillantsunk először vissza a Walras-t megelőző periódusra.

1. Észrevehetjük, hogy Walrast mennyi "rokoni szál" fűzi az angol klasszikusokhoz, Smith-hez és Ricardóhoz; a rokonságot a D.39. definíció szerint értelmezve. A feltételezés, hogy Walras általános egyensúlyelmélete minden tekintetben radikálisan elfordul ezektől az előzményektől, téves.

x/ [104].

xx/ Legfontosabb munkáik: [4],[6],[8],[20],[46],[71],[103].

a/ Az angol klasszikusoknál is pszichológiai alapfeltevés a "homo oeconomicus", a szigorú racionalitással gazdálkodó ember léte. A gazdasági cselekvés kizárólagos motívuma az önzés, a saját érdek maximális érvényesítése.

b/ Figyelmük az ár-jelenségre koncentrálódik. Kizárólag ezt tekintik elemzésre érdemes közgazdasági információnak a gazdasági mechanizmus működésében. Az árhoz kapcsolódva állandó témájuk: a kereslet és kínálat egyensúlyozó szerepe stb.

c/ Megjelenik a piac "black box" szemlélete; a Smith-féle "láthatatlan kéz", s ez kizárólagosan egymagában összeköti és összehangolja a termelőket és felhasználókat.

2. Alapvető előzmény Gossen, s vele a haszonfüggvény gondolatának megjelenése. Walras kortásaiként, de tőle függetlenül dolgoztak e gondolatkör továbbfejlesztésén az osztrák és az angol határhaszoniskola képviselői.

3. További lényeges előzmény: Cournot, aki a gazdasági jelenségek összefüggéseit először írta le függvényszerűen /keresleti görbe stb./, s először kezdte vizsgálni az egyensúly feltételeit.

Walras munkássága tehát szintetizáló jellegű volt; egységes rendszerbe foglalt korábban elkülönülve jelentkezett gondolatokat.

Walras munkájában végeredményben teljesen együtt állott az egyensúlyelmélet feltevéseinek, fogalmainak és kérdésfelállításainak egész rendszere. Hozzá képest a modern elmélet nem vezetett be sem lényeges új feltevéseket, sem lényeges új fogalmakat, sem lényeges új kérdéseket. Kizárólag az elmélet leírásának precizitása fejlődött: a feltevések tökéletesen exakt megfogalmazására és a tételek hibátlan, s korszerű bizonyítására került sor.

A modern egyensúlyelmélet nem más, mint az önző egyedek érdekeit optimálisan összehangoló Smith-féle "láthatatlan kéz" matematikailag exakt megfogalmazása. Smith idején - az atomizált verseny, a kizárólagosan árak és piacok révén összekötött termelők és fogyasztók korában - nem volt irreális a kapitalista gazdaság mechanizmusának ez a leírása /bár persze ekkor sem volt pontos/. Több, mint száz évig tartott, amíg a Smith-féle sejtés hibátlanul exakt alakot öltött - s mire ez végbement, teljesen anakronisztikussá vált. A mai tőkés gazdaság már lényegesen különbözik a Smith-korabelitől, nem szólva a szocialista gazdasági mechanizmus megjelenéséről.

Az exakt megfogalmazás évszázados elkésése a történelem tényleges állapotától eléggé lehangoló. Próbáljunk reménykedni abban, hogy a mai sejtések a jelenlegi tényleges kapitalista és szocialista gazdasági mechanizmusról egy évszázadnál hamarabb jutnak el az exakt megformulázásig.

9.3. Fogyasztási, termelési és piaci "elméletek"

Mint láttuk, már Walras is a fogyasztásra, a termelésre és a piacra vonatkozó korabeli gondolatokat szintetizálta. A modern egyensúlyelmélet ugyancsak a jelenleg legfejlettebb formájú "fogyasztási elmélet", "termelési elmélet" és "piac-elmélet" szintézisének tekinthető.

Akárcsak a szintetizáló egyensúlyelmélet, Walras kora óta e három részelmélet is sokkal exaktabb alakot kapott: továbbfejlődött matematikai apparátusa, kifinomult a fogalmi rendszere, néhány feltevése kevésbé megszorító jellegű. De mindaz, amit az egyensúlyelméletre összefoglalóan elmond-

tunk, e részelméletekre is érvényesek.

Az előző fejezetekhez hasonlóan, itt sem kívánok kitérni a fogyasztási elméletre, bár meggyőződésem, hogy az esszében kifejtett bírálat általános szelleme erre is kiterjeszhető.

Néhány megjegyzés a termelési elméletről. Régebben kizárólag egyetlen terméket előállító vállalattal foglalkozott, mégpedig a csökkenő hozadék esetével. Most a modell soktermékes, alternatív technológiák közt választó vállalatot reprezentál, amelynek kibocsátási-ráfordítási függvényei lineárisak is lehetnek.^{x/} Ez azonban egyáltalán nem azt jelenti, hogy feladták az igazán megszorító, a realitástól eltávolító feltevéseket. Joggal mutatott rá Dorfman, Samuelson és Solow könyve,^{xx/} hogy a marginalizmus fogalmi apparátusa és tételei megjelennek a lineáris programozási modellel operáló modern vállalati elméletben is.

A modern matematikai piac-elméletek gyengesége ismét az alapfeltevésekben rejlik.^{xxx/} Itt is feltételezik, hogy a gazdaság egységei /legyenek akár a tökéletes konkurenciában résztvevő atomizált kis egységek, akár oligopóliumok, akár monopóliumok/ optimálnak. Feltételezik továbbá, hogy az ár a gazdasági egységeket kizárólagosan összekapcsoló információ-típus.

Az egyensúlyelmélethez legközelebb a tökéletes konkurencia modellje áll, hiszen közös feltevésük, hogy az ár az egyes gazdasági döntéshozóktól függetlenül alakul ki; kívülről adott számukra. Ez a leginkább életidegen piaci forma-elmélet. De a többi - a koncentráció tényleges fokait reálisab-

x/ Lásd pl. Dorfman [21] könyvét.

xx/ Lásd [22].

xxx/ Lásd pl. [88].

ban tükröző - matematikai piaci forma-elméletek sem jobbak a már említett két másik feltevésben /optimálás, ár szerepe/.

Végeredményben sem az un. termelési elmélet, sem a piaci formák elmélete nem minősíthető igazi verifikált reáltudományi elméletnek.

9.4. Barone és Lange szocializmus modelljei

Rátérünk a távolabbi rokonokra.

Pareto egyik tanítványa, Barone 1908-ban foglalkozott egy központilag irányított szocialista gazdaság racionális működésének lehetőségével.^{x/} A Walras-féle általános egyensúlyelmélet alkalmazásával bizonyította ennek lehetőségét.

Barone-t később azzal bírálták: feltételezi, hogy egy szocialista állam képes milliányi egyenletet megoldani ahhoz, hogy az egyensúlyt, az erőforrások racionális elosztását biztosítsa.^{xx/} Ezzel szállt vitába a 30-as években Lange.^{xxx/} Bemutatta, hogyan használhatja fel a szocialista gazdaság a piaci árképző processzust a központi irányításhoz. Az atomisztikus piac helyett egy központi árhivatal biztosíthatná, hogy az ár független legyen a vállalatok elhatározásától. Az árakat a "kísérlet és tévedés módszerével" változtatgatva végülis egyensúlyi árakká kellene kialakítani. Ezzel együtt a profit-maximáló vállalatok volumene is beállna az egyensúlyhoz szükséges színvonalra.

x/ Lásd [13]

xx/ Lásd pl. Hayek [36] tanulmányát.

xxx/Lásd [53].

Szembeötlő a Lange-féle modell rokonsága az egyensúly-elmélettel: profit-maximáló vállalatok; az egyensúly, mint követelmény; az ár, mint kizárólagos információ.

Lange - amikor hozzá kellett szólnia a lengyel gazdaság mechanizmusának tényleges kialakításához - sohasem ajánlotta megvalósításra a 30-as években kidolgozott modelljét. Bizonyára maga sem tartotta lehetségesnek, hogy egy valószínűségi gazdaság kizárólag egyensúlyi árakkal szabályozható.

9.5. Jóléti függvény, össztársadalmi optimálás

Az egyensúlyelméletben minden gazdasági egység önálló preferencia-rendszerrel rendelkezik; a gazdaság mégis eljuthat egy közös Pareto-optimumhoz.

Ez azonban sokak szemében nem tűnik elégségesnek; azt szeretnék, ha egy igazi optimum optimorum-hoz juthatna el a gazdaság. Ehhez azonban az szükséges, hogy létezzék egy - a társadalom együttes érdekeit kifejezésre juttató - "jóléti függvény" /welfare function/.^{x/} Noha ez a gondolat először az ugynevezett jóléti közgazdaságtan /welfare economics/ keretében, nyugati közgazdászok között merült fel, tulajdonképpen kifejezetten rokon nézettel találkozhatunk a szovjet közgazdaságtanban is. Számos matematikai közgazdász ezt a gondolatot állítja mechanizmus-elméleti vizsgálatainak középpontjába.^{xx/}

x/ A jóléti függvényekről lásd pl. [16].

xx/ Jellegzetes képviselője ennek az irányzatnak Kazenelinoi és szerzőtársai [43] munkája.

Az egyensúlyelmélettel való rokonságot leginkább a következő gondolatsor fedi fel:

Felállitható egy közös, az egyensúlyelmélet 8. és 9. alapfeltevésénél általánosabb alapfeltevés: minden gazdasági döntéshozó szigorú racionalitással viselkedik. Más szavakkal: teljes preferencia-rendszerrel rendelkezik; egy feltételes szélső érték-feladatot old meg; optimál; célfüggvényekkel rendelkezik stb. E feltevés egyaránt érvényes az egyéni fogyasztóra, a termelő vállalatra és a kormányra, tervehivatalra.

Nem kívánok itt azzal a kérdéssel foglalkozni, hogy egy népgazdasági célfüggvény hogyan használható tervezési célokra.^{x/} Csupán egyetlen összefüggésben vizsgálom:

egy leiró, a gazdaság valóságos működését magyarázó reáltudományi elméletben élhetünk-e a társadalom együttes érdekeit összefoglaló célfüggvény létezésének feltételezésével? Nézetem szerint nem.

Nagyon sok gondolat, amelyet a 8.3. szakaszban a vállalatban belüli konfliktusról és kompromisszumról elmondtam, érvényes minden társadalom, közte a szocialista társadalom egészére is. A társadalomnak vannak osztályai, rétegei, érdekcsoportjai; érdekellentétekkel és érdekazonosságokkal. A példák feleslegesnek tűnnek - a város és a falu, a fiatalok és az öregek, a szellemi és a fizikai dolgozók stb. érdekazonosságait és érdekellentéteit a szociológia bizonyító vizsgálatain túl a mindennapos tapasztalatokból is jól ismerjük. A valóságban a legfelsőbb döntéshozók kompromisszumokat keresnek, amelyek lehetőleg valamennyi csoport számára elfogadhatók. Az "össztársadalmi preferenciarendszer" matematikai formalizmusa helyett tehát - a realitásoknak megfelelően - itt is hasonló matematikai apparátusra lenne szükség, mint az F.16. jelzésű, a vállalat-

x/ Ezzel [49] könyvem 27. fejezetében foglalkoztam.

laton belüli konfliktus és kompromisszum modellezésére.

Már a 7.6. szakaszban részletesen kifejtettem: miért nem alkalmas a matematikai programozás duális értelmezése arra, hogy egy reáltudományi árelmélet alapja legyen /a D.5. definíció szerint értelmezve/. Kiegészítésül az ott már felhozott érveken felül soroljuk hozzájuk az össztársadalmi jóléti függvénnyel kapcsolatban ezen a helyen kifejtett kételyeket is.

9.6. Neoliberális elképzelések a mechanizmusról

Az előző két szakaszban az egyensúlyelmélet olyan elágazásairól szóltunk, amelyek a gazdasági rendszer központi irányításához kapcsolódnak; annak lehetőségeit és módszereit elemzik. Az egyensúlyelmélet azonban elágazik az ellenkező irányba is: az abszolút decentralizálás felé.

Az egyensúlyelmülethez olyan piac tartozik, amelyben az árak az egyes gazdasági egységektől függetlenül alakulnak ki; a gazdasági egységek számára kívülről adottak. Az árszabályozás történhet állami árhatóság beiktatásával /Lange-modell/, de történhet az un. tökéletes konkurrenca segítségével is. Az utóbbi - mint ismert - olyan atomisztikus verseny, amelyben az egyes egységek túl kicsik ahhoz, hogy elkülönülten, egymagukba képesek legyenek befolyásolni az árakat.

Ilymódon tehát a Walras-Arrow-Debreu modell a tökéletes konkurrenca modelljeként is interpretálható. Márpedig így rokonságba kerül minden olyan irányzattal, amely az atomisztikus versenyt nem absztrakt gondolatkisérletnek

tekinti, hanem gyakorlati megvalósításra is őszintén ajánlja.

Az egyik ilyen irányzat: a nyugati tőkés gazdaságban működő neo-liberális iskola, Röpke^{x/} és társai. A koncentrációt, a tervezést, az állami beavatkozást minden formájában élesen elutasítják; nem a gazdasági fejlődés szükséges velejáróinak, hanem egyértelműen káros és kiküszöbölendő torzulásainak minősítik. Noha ezek a közgazdászok verbálisan érvelnek - gondolatrendszerük, érvelésük rendkívül közel áll az egyensúlyelméletéhez.

A nyugati neoliberálisok sajátos eszmei rokonságot mutatnak a szocialista gazdasági mechanizmus reformereinek "naiv" csoportjával. Különösen a mechanizmus-reform gondolatok érlelődésének első időszakában jelentkeztek a központi beavatkozás és tervezés minden formáját egyértelműen elutasító nézetek. Képviselőik azt javasolták, hogy a gazdaság működtetését kizárólag a piacra, az egyensúlyi árakra, a kereslet és kínálat mozgására, a profit-érdekeltségre kell bízni. Azt hiszem, ezek a naiv reformerek voltak az egyedüliek a világon, akik komolyan vették azt, amit a nyugati irodalomban sokszor olvashatunk: a marginalizmus, az egyensúlyelmélet, a jóléti gazdaságtan tételei - ha deskriptív elméletként nem is munkaképesek - de legalábbis "normatív elméletként" elfogadhatók, azaz valóban ajánlhatók a gazdaság megreformálásához.

A reformok gyakorlati előkészítése során azután egyre nyilvánvalóbbá vált e nézetek naivitása. Nem hiszem, hogy ma már egyetlen magyar közgazdász ezt az álláspontot vallaná a mechanizmus reformja ügyében.

x/ Lásd pl. [81].

9.7. A termelési árak

A 9.2. szakaszban rámutattam, hogy Walras egyrészt le-
kanyarodik az angol klasszikusok utjáról - de ugyanakkor,
bizonyos gondolatokban, folytatója munkásságuknak. Az angol
klasszikusoknál és Walras-nál közös gondolati sémák, fogal-
mak közül néhány megjelenik Marx Tőkéjében is.^{x/}

A kereslet, a kínálat, a piac, az egyensúly - ezek a
jelenségek a klasszikusok korában a közgazdászok érdeklő-
désének előterében állottak. Marx pedig ebben a tekintetben
teljesen korának levegőjében élt. Más szerzőktől radikáli-
san eltért, amikor a termelési viszonyokról, osztályviszo-
nyokról, értéktöbbletről beszélt - s ez volt művének alap-
témája. De amikor a melléktémákat - a piaci áralakulást,
piaci értéket, konkurrenciát, tőkeáramlást stb. - érinti,
akkor magátólértetődőként veszi át a kor /és a későbbi ko-
rok/ fogalmi apparátusát és gondolatmeneteit. Magátólérte-
tődőnek tartotta, hogy a tőkés maximális profitra törekszik;
hogy e motívum szabályozza a tőke-áramlást egyik ágazatból
a másikba. Magátólértetődőnek tartotta a kereslet és kíná-
lat fogalmait, s azt, hogy e két erő ingadoztatja az árakat.

Ezen a gondolatmeneten alapul a termelési árak elméle-
te: itt Marx feltételezi, hogy a profit-maximáló tőke foly-
tonosan újra-elosztódik, átáramlik az ágazatok között, s
e törekvés eredményeképpen érvényrejut a profitráta kiegyen-
lítődésének tendenciája.

x/ A legjellegzetesebb rész erre a III. kötet 10. fejezete:
"Az általános profitráta kiegyenlítődése a konkurrenci-
a folytán. Piaci árak és piaci értékek. Extraprofit."
Lásd [68].

Bármilyen meghökkentőnek tűnhet egyeseknek, de szembe-
ötölő a konkurrenciára, piacra, tőke-áramlásra vonatkozó
marxi gondolatok rokonsága az egyensúlyelméletével. Nézetem
szerint ezek a részletek a marxi műnek kidolgozatlan, a
valóságos ár- és tőke mozgás leírását igen erősen leegysze-
rűsítő s napjainkban bizonyára helyt nem álló megállapításai.

Igaz, a kérdés vizsgálata nem is volt igazán szívügye
Marxnak. Többször utalt arra: kívánatos lenne kidolgozni
a konkurrencia elemzését /mai kifejezéssel azt mondhatnám:
a kapitalista gazdaság mechanizmus-elméletét/, de maga nem
vállalkozott erre. Figyelmét a politikai gazdaságtanra kon-
centrálta. Nem csoda tehát, hogy ebben a tekintetben alapos
kritika nélkül egyszerűen átvette a magakorában általáno-
san elfogadott - főként Smith és Ricardo által összefoglalt
gondolatokat.

Ezen túlmenően, Marx idején a fenti gondolatok, amint
arra már a 9.2. szakaszban utaltam, nem álltak olyan mesz-
sze a valóságtól, mint ma. Helytelen volna azonban azt hin-
ni, hogy a tőkés mechanizmusnak ez a leegyszerűsített lei-
rása a modern tőkés gazdasági mechanizmus működését hiven
tükrözi.

A későbbi marxista közgazdászok többnyire megeléged-
tek azzal, hogy Marx-nak a "felszínről" adott leírását is-
mételgessék. A monopolkapitalizmussal foglalkozó politikai
gazdaságtani művekben ugyan szó esett monopolárakról, de
ezek igazán alapos elemzésére nem került sor.^{x/}

x/ Lenin, Hilferding, Luxemburg és más marxisták idejekorán
felismerték a koncentráció jelentőségét; ennek nyomán az
atomisztikus verseny kiszorulását, az oligopóliumok, mo-
nopóliumok szerepét stb. De ők is inkább a kérdés poli-
tikai gazdaságtani és politikai szociológiai oldalát dol-
gozták ki. Érthető módon nem foglalkoztatta őket ennek
kihatása a kapitalista gazdaság szabályozási-információs
folyamataira, mechanizmusára. Sajnos azonban ezt a hiányt
más marxista közgazdászok sem pótolták.

Akárcsak a marginalisták, a marginalista, egyensúlyi ár-elmélet verifikálását, ugyanugy a marxisták is elmulasztották az áralakulásra vonatkozó tételeik empirikus ellenőrzését. Máig sem készült egyetlen marxista mű sem, amely az árakra vonatkozó hipotéziseket tényszerűen bizonyítaná; vagy ha a valóság nem támasztja alá, úgy módosítaná; vagy akár el is vetné. Pedig a marxista kutatás szelleme éppen ezt követelné meg.

Ennél súlyosabb hiba nem egy mai marxista közgazdásznak az a törekvése, hogy a Tőké-nek a termelési árakra vonatkozó gondolataiból recepteket vezessen le a mai szocialista mechanizmus célszerű áráira. Noha a kérdést már érintettük a 7.6. szakaszban, itt - az elmélettörténeti áttekintésnél - célszerű még egyszer visszatérnünk erre. Marx a kapitalizmus politikai gazdaságtanával foglalkozott, nem pedig azzal, hogy milyen legyen majd egy jövőendő szocialista társadalom tényleges működési mechanizmusa, szabályozási és információs rendszere, s ezen belül az árrendszere. Ki és milyen bizonyítékok birtokában érezheti feljogosítva magát arra, hogy éppen a termelési ár-típusú árakat minősítse a szocialista mechanizmus egyedül üdvözítő - s egyedül "marxista" - árrendszerének? Már a 7.6. szakaszban igyekeztem vázolni: körülbelül milyen tulajdonságokkal kell rendelkeznie annak az elméleti modellnek, amely képes felelni az ártípusok közti választás problémáira. A Tőke elméleti modellje nem rendelkezik ezekkel a tulajdonságokkal - mert szerzője nem is törekedett erre. Ennek megfelelően a Tőké-ből, annak III. kötetéből nem olvasható ki, a legodaadóbb figyelemmel sem, hogy milyen érréformot kell Magyarországon végrehajtani; milyen legyen egy szocialista mechanizmus árrendszere.

9.8. Az egyensúlyelmélet és a politika

Amikor egy társadalomtudományi elmélet és a politika viszonyáról beszélünk, meg kell különböztetnünk három kérdést:

1. Mi az elmélet saját politikai tartalma? Rendelkezik-e egyáltalán ilyen belső tartalommal - vagy csak az interpretációk vélik felfedezni benne? Ezt a kérdést vizsgálva kizárólag magát az elméletet szabad tanulmányozni; függetlenül a miliőtől, amelyben született és hirdetik.

2. Az elméletnek milyen politikai interpretációi lehetségesek? Itt már az elmélet ideológiai szerepére vagyunk kíváncsiak.

3. Végül: milyen politikai célok ösztönzik az elmélet megalkotóit és továbbfejlesztőit? Ez az elmélet keletkezéstörténetének, s a kutatók magatartásának politikai-szociológiai vizsgálatához vezet el.

Az 1. kérdésre felelve: nézetem szerint az egyensúlyelmélet politikailag tökéletesen indifferens, steril elmélet. Éppen szigorúan axiomatizált alakja tanúsítja ezt. A 3.1. szakaszban leírt 14 alapfeltevés lehet rossz vagy jó - de politikailag közömbös. Ha egyáltalán elfogadhatóak lennének, felhasználhatnák akár Görögországban, akár Svédországban; akár Albániában, akár Jugoszláviában.

A 2. kérdésre felelve: az egyensúlyelmélethez sokféle politikai interpretáció adható. Lehet ideológiája egy szigorúan centralizált szocialista gazdaságnak /Barone, Lange/, de szolgálhat teljesen decentralizált tőkésgazdaság ideológiájaként is /Röpke/. Az a körülmény, hogy mindegyik interpretáció joggal tekintheti saját ideológiájának bizonyítékaként az egyensúlyelméletet, alátámasztja az 1. kérdésre

adott felelet megállapítását az elmélet politikai sterilizálásáról.

A 3. kérdésre felelve: az alkotók és alkalmazók politikai motivációja nagyon heterogén. Kétségtelen, hogy a marginalizmus az angol klasszikusok és Marx ellenlábasként jelentkezett. Számos későbbi képviselője is pro-kapitalista, antiszocialista interpretációkkal kapcsolta össze a marginalista, egyensúlyelméleti gondolatokat. A határtermelékenységi elméletet például a tőkés és földbirtokosi jövedelmek erkölcsi igazolására; használták fel a tökéletes konkurrenca elméletét a szocialista tervezés ellen és így tovább.

A marginalizmus, az egyensúlyelméleti gondolatok számos más képviselője viszont az előzőktől lényegesen különböző politikai álláspontok érdekében használta fel e gondolatrendszert: vagy a kapitalista gazdaság "mérsékelt" reformjainak igazolására /jóléti gazdaságtan stb./, vagy kifejezetten szocialista elgondolásokhoz /Lange/.

Ugyanakkor az irányzat számos képviselője közgazdasági munkásságában teljesen apolitikus, semleges magatartást tanusított.

Az elmondottak, valamint a 9.7. szakasz is tanusítja, hogy az egyensúlyelméletet nem minősíthetjük szükségképpen anti-szocialistának. /Függetlenül attól, hogy fogalmazásánál szerepet játszott-e a tudatos anti-szocializmus, pro-kapitalizmus vagy sem./ A 14 alapfeltevés, a fogalmi rendszer és a válaszra szánt kérdéscsoport elfogadható politikai szempontból szocialisták és nem-szocialisták, marxisták és nem-marxisták számára egyaránt. /Amint azt a 9.7. szakaszban jeleztem: Marx maga sem idegenkedett egyik-másik egyensúlyelméleti gondolattól./ A tudósok egész sora meggyőzően mutatta ki - különféle megközelítésekkel, különféle logikai

és matematikai apparátussal - hogy a marxi politikai gazdaságtan és a marginalizmus, az egyensúlyelmélet gondolatrendszerei bizonyos területeken összeférhetnek.^{x/}

Összefoglalva: az egyensúlyelméletet nem azért kell elvetni, mert "burzsoá" elmélet; hiszen valójában nem az, hanem politikailag indifferens. Kizárólag azért kell elvetni, mert nem munkaképes: mert alapfeltevéseinek, fogalmainak és kérdésfeltevéseinek gyengéi miatt nem használható reáltudományi elméletként.

9.9. A hibák megrögződésének magyarázatához

A történeti visszatekintés mutatja: milyen régi és mennyire messzegyűrűző a bírált elméleti irányzat. Tanulságos lesz megvilágítani néhány tényezőt, amelyek hozzájárultak az elmélet hibáinak kialakulásához és konzerválásához.

Természetesen egyetlen tárgyilagos közgazdász sem tételezi fel, hogy az egyensúlyelmélet művelői elvakultak, s nem kívánnak szembenézni az elmélet problematikus oldalai-
val. Ismeretes, hogy az egyensúlyelméleti irányzat vezető képviselői a világ közgazdaságtudományának kimagasló egyéniségei, akik kiváló intellektuális tehetséggel, óriási műveltséggel és fölényes matematikai tudással rendelkeznek.

x/ Lásd többek között Lange politikai gazdaságtanát [53], Johansen [41] és R.Frisch [26] cikkeit, valamint Bródy [17] dolgozatát.

Ők maguk tudják legjobban: létezik növekvő hozadék, bizonytalanság stb.^{x/}

Mi az oka mégis annak, hogy a kiváló elmék egész sora /nem is szólva követők légiójáról/ olyan elmélet kidolgozásának és konzerválásának szenteltek és szentelnek energiákat, amely valójában szinte reménytelenül működésképtelen?

1. Az egyik motívum: egyfajta intellektuális türelmetlenség a közgazdaságtudomány "érlelésében". Erről már szó volt a 2.6. szakaszban. A mozgató rugó körülbelül a következő gondolat lehetett: "Inkább legyen egy rossz modellünk, mint semmilyen." Pedig az igazság az, - s ezt éppen az egyensúlyelméletek példázzák -, hogy a rossz modellek tetőszólegesen hosszú sorozata sem konvergál egy jó modellhez. Ellenkezőleg, esetleg éppen visszatarthat valóban jó modellek kidolgozásának türelmes előkészítésétől.

2. A türelmetlenség egyik tényezője az a kínzó érzés, hogy a közgazdaságtudomány elmaradt a természettudományok mögött. Különösen a fizika fejlődésével összehasonlítva vált szinte nyomasztóvá az elmaradás. E türelmetlenségtől úgynevezve azonban a közgazdász megfélemedezett arról, hogy a formalizáló fizikus az empirikus fizika, a megfigyelések és kísérletek ezreinek bázisán munkálkodott. Ez jogosította fel a verifikált törvényszerűségek formális leírására is; vagy olyan hipotézisek megalkotására, amelyeknek verifikálásához azonnal hozzálátott.

A fizika egyébként nemcsak érettségének példájával hatott sürgetően, hanem közvetlenül is, kérdésfeltevései-

^{x/} Koopmans pl. ugyanabban az esszé-gyűjteményben, amelyben a modern egyensúlyelmélet egyik klasszikus összefoglalását adja, részletesen foglalkozik a növekvő hozadék és a bizonytalanság okozta komplikációkkal. Lásd [46], 150-165.

vel és matematikai apparátusával. Cournot, Walras, Pareto munkássága idején a klasszikus mechanika volt a természettudomány fénylő csillaga: a közgazdaságtudomány a klasszikus mechanikától vette át az olyan fogalmak és kérdésfeltevések egész sorát, mint ellentétes erők egyensulya, stabilitás, statikus és dinamikus egyensuly és így tovább. Ugyanonnét kölcsönözték e kérdések matematikai formalizmusát: a kalkulust, a differenciál- és integrálszámítást.

Azóta a klasszikus mechanika mellé felsorakoztak a fizika más formalizált ágai /részben beolvasztva önmagukba a klasszikus newtoni mechanikát/; a megjelentek más formalizált természettudományok is. De az egyensulyelmélet azóta sem tudott kiszabadulni a klasszikus mechanika szuggeszciója alól.

3. Az előbbivel függ össze a felhasznált matematikai apparátus szűk volta. Igaz, a közgazdaságtudomány ma már nemcsak az analízist alkalmazza, hanem a lineáris algebrát, halmazelméletet, valószínűség-elméletet; s nem utolsósorban éppen a közgazdaságtudomány hatására fejlődött a matematika többé-kevésbé önálló ágává a matematikai programozás, játékelmélet és döntéselmélet. De mindez együttvéve is tulajdonképpen csak néhány fejezet a matematika sokkal szélesebb tudományából. Más matematikai diszciplínák alkalmazása teljesen szórványos.

Érdeemes elgondolkodni Neuman János példáján. Esete egyedülálló - de éppen ezért tanulságos. Neuman nem volt közgazdász; mint matematikust érdemelte a közgazdaságtan, de legalább ennyire érdekelte a kvantumfizika vagy a számológép is. A nagy matematikusok között is ritkaság az a típus, amelyhez ő tartozott: átfogóan ismerte és zseniálisan előrevitte a matematika legkülönfélébb fejezeteit, egymástól távoleső diszciplínáit. Nem véletlen, hogy éppen Neuman volt

képes kiszakítani a közgazdasági gondolkodást a klasszikus mechanika inspirációjára használt differenciálszámítás bőv-
köréből, s uj matematikai apparátust adni a közgazdászok ke-
zébe. Tulajdonképpen Neuman János indította el mindazt, ami
azóta a matematikai programozás, fix-ponttételek stb. köré-
ben matematikai-közgazdasági eredményként született.

A közgazdaságtudománynak ki kellene törnie a még jelen-
leg is szűk matematikai apparátus kereteiből. Ugy tűnik,
hogy ez csak a matematika sok ágában jártas, sokoldalú, mű-
velt, kezdeményező hivatásos matematikusok közreműködésével
sikerülhet. A továbbképzést nehezíti, hogy a nagy matemati-
kusok nem követik Neuman példáját. Márpedig a legjobban
felkészült matematikai közgazdászok is rendszerint egyol-
daluak, körülhatároltak matematikai ismereteikben; általá-
ban csak a közgazdaságtanban tradicionálisan alkalmazott
matematikai diszciplínákban járatosak magasabb fokon.^{x/}

4. Rendkívül erős visszahúzó tényező: a megszokás. A
közgazdászok újabb és újabb generációi "nevelődnek fel"
az egyensúlyelméletek, a marginalizmus kész gondolkodási
sémáin. S ahogy a vonat nem képes elhagyni a sínpályát, a
gondolatrendszer is megszabja a következő utat. Ráadásul
a gondolatrendszer zártsága, "szépsége" önmagában is erős
vonzerő.

Különösen nagy konzerváló ereje van a fogalmi rend-
szernek és a kérdések megfogalmazásának. Lehet két félnek
más-más álláspontja, de ha mindketten ugyanarra a kérdésre

x/ A szerző nyugodtan elmarasztalhatja matematikailag leg-
képzettebb közgazdász-kollegáit matematikai műveltségük
egyoldalúságaiért, mert maga nyolcad-, vagy tizenhatod
műveltséggel is alig rendelkezik. De éppen ez vissza-
tartja attól, hogy "beskatulyázza" magát a már megis-
mert matematikai diszciplínába, s helyette inkább sok-
oldalú hivatásos matematikusok együttműködését keresi.

kivánnak felelni, s azonos fogalmakkal operálnak, akkor már közös ösvényre léptek. "Mi az a centrum, amely körül a kereslet és a kínálat ingadoztatja az árakat?" - ha ez a kérdés, a használt fogalmak, azaz a "kereslet", "kínálat", "centrum" stb. már azonos tradíció kisugárzásának körébe vonva a vitázó feleket. Bárhogyan is felelnek a kérdésre - nem léptek új utra.

5. Esszémben már többször szó esett a közgazdaságtudomány dezintegrált, szétesett állapotáról, mint a megismerés egyik fékéről. Itt most a dezintegráció egy további jelenségére szeretném felhívni a figyelmet: a kapitalista és a szocialista gazdasági mechanizmusok tanulmányozásának éles elkülönülésére.

Az egyensúlyelméletek nyugati művelői - kimondva vagy kimondatlanul - a kapitalista gazdaságot tartják szem előtt, amikor modelljeiket megszerkesztik; a kapitalista piac egyes vonásait emelik ki /vagy hangsúlyozzák túl, torzítják el/. Az elméleti közgazdászok mellett a tőkés országokban az empirikus közgazdászok serege foglalkozik a kapitalista gazdaság működésének leírásával. Emellett a szocialista országok közgazdászai közül is jónéhányan a kapitalizmus problémáira specializálódtak; rendszerint anélkül, hogy eléggé ismernék saját gazdaságukat, mélyrehatóan tanulmányozták volna a szocializmust.

A szocialista mechanizmust természetesen sokan vizsgálják a szocialista országokban. Emellett foglalkoznak vele Nyugaton is az ún. "szovjetológusok", szocializmus-specialisták; egyrésztük tárgyilagosságra törekedve, másrésztük elfogultan. A szocialista mechanizmust vizsgálók többsége rendszerint ugyancsak felszínesen ismeri a kapitalista rendszert.

Az un. "összehasonlító" közgazdászok zöme tulajdonképpen eleve valamelyik oldal fölényét igyekszik igazolni. Alig találhatunk elméleti munkákat, amelyek a különböző mechanizmusok általános és specifikus, közös és megkülönböztető jegyeit átfogóan, tárgyilagosan és mélyrehatóan leírnák, osztályoznák, magyaráznák.^{x/}

Márpedig nemzetközi összehasonlítás, s különösen dinamikus, gazdaságtörténeti összehasonlítás nélkül még a helyes kérdésfeltevésekig sem igen juthatunk el. Csupán a fejlődés különböző utjainak összehasonlítása révén kaphatunk értelmes választ olyasféle kérdésekre mint a "tulnyomás" és "tulszivás" alakulása; vagy az ár és nem-árjellegű információk, a profit és nem-profit motívumok különböző arányu kombinációi és így tovább.

6. A hibák konzerválódásának legfontosabb forrása: a gyakorlat erőteljes igényeinek hiánya.

A tőkés válságok megrendülései arra kényszerítették a nyugati közgazdászokat, hogy dolgozzanak ki olyan reál-tudományi elméletet, amelyre anticiklikus politika, állami beavatkozás alapozható. Ez vezetett a keynes-i iskola kialakulásához, amely mind feltevéseiben, mind fogalomrendszerében, mind a megválaszolásra kijelölt kérdések körének meghatározásában radikálisan elkanyarodott a tradicionális marginális, egyensúlyi szemlélettől.

Az anticiklikus állami beavatkozás szükségessége, a gazdasági problémák nyomása mélyrehatóan átalakította a

x/ Csak a közelmúltban kezdődtek meg az első kísérletek különböző rendszerek összehasonlítására alkalmas formális modellek kidolgozására. E törekvés azonban még csak a kezdet kezdetén tart. Lásd pl. [107].

nyugati makroökonómiát, amiből - mint arra már rámutattam - szakadékok választják el a mikroökonómiát. A mikroökonómiának, vagy helyesebben: a gazdasági mechanizmus elméletének nem adott fel szorongató kérdéseket a kapitalista gazdaság mindennapos működése. Ez a mechanizmus ugyanis - jól vagy rosszul - de kielégítően működik, s biztosítja a gazdaság folyó, operatív, rövidlejáratu szabályozását, mégpedig az elméleti közgazdászok közreműködése, tudományos segítség nélkül is. A gyakorlat számára közömbös, hogy az elméleti közgazdász mit mond a vállalat viselkedéséről, az árakról, a fogyasztóról - a gazdaság megy a maga útján. Gyakorlati "megrendelés" híján az egyetemeken élő akadémikus közgazdászok nyugodtan bibelődhetnek elméleteikkel - végülis senki sem veszi rossznéven, ha az elmélet nem használható.

Számos kapitalista országban sokféle kisebb-nagyobb változás megy végbe a mechanizmusban. Ezek azonban rendszerint lassúak, fokozatosak, jórészt spontán jellegűek s mélyebb elméleti megalapozással.

Amikor a szocialista országokban, köztük Magyarországon is felmerült a mechanizmus reformjának szükségessége, ezzel együtt megjelent az igény, a megrendelés egy igazi, használható mechanizmus-elmélet megteremtésére. Égetően szükség lenne valóban reáltudományi elméleti megállapításokra, a mechanizmus működéséről jelenleg egyetlen ilyen megállapítással sem rendelkezünk. Mit ér a gazdasági reformot előkészítő kormányzat számára ilyen megállapítás: "ha nem lenne növekvő hozadék és bizonytalanság, akkor egyensúlyi árakkal Pareto-optimumot biztosíthatunk." A jelen esszé bíráló hangja abból az elkeseredésből táplálkozik, hogy a Cournot óta eltelt évszázad, száz év matematikai közgazdaságtana egyetlen olyan tételt sem produkált, amit egy tényleges mechanizmus-reform idején használni lehetne.

A nyugati matematikai közgazdaságtan egyik kiváló művelője, Hurwicz egy fontos munkáját annak a kérdésnek szenteli: tekintsünk egy olyan rendszert, amelyben a gazdaság alkalmazkodási processzusa /a mi terminológiánkkal: mechanizmusa/ nem adott, hanem ismeretlen.^{x/} Hurwicz ezt a kérdést csak önmagának tette fel. Nálunk a gazdasági élet teszi fel ugyanezt a kérdést - s meg kell próbálnunk felelni rá.

9.10. Uj áramlatok

A tradicionális egyensúlyi ár- és piaci elméletek hibái elleni küzdelemben már sokan tekinthetik egymást "szövetségeseeknek".

A 3.2. szakaszban némileg önkényesen csoportosítva már vázoltam két irányzatot: az egyensúlyelméletet "belülről" javítani igyekvők csoportját, akik lehetőleg minél többet kívánnak konzerválni annak tradicionális alaptételezéseiből és kérdésfeltevéseiből. Ugyanott ismertettem reformtörekvéseik néhány példáját. Ezuttal a másik csoport - tradicionális egyensúlyelméleti iskolán kivül, új utakat kereső közgazdászok néhány irányzatát ismertetem. Utóbbiak egyrésze hangsúlyozza különállását, polemizál az egyensúlyelméleti, marginalista iskolával. Másrészüket egyszerűen függetlenedik tőlük, s végzi a maga dolgát.

Ismét a teljesség igénye nélkül, inkább csak illusztrációképpen néhány fő irányzatot említek meg.

x/ Lásd [40].

1. A piac harmóniájának modellezése helyett a társadalomban létező konfliktusok matematikai formalizálására alkalmas apparátus kiindulópontjait teremtette meg a Neuman-Morgenstern-féle játékelmélet. Noha kezdetben még sok ponton kapcsolódott a tradicionális közgazdasági alapokhoz, már egyre-másra vágják el a hozzákötő gyökereket. Megjelentek az "alku", a "fenyegetés", s más konfliktusjelenségek matematikai modellei.^{x/}

2. Az utóbbi évtized egyik igen fontos elméleti eredménye Jacob Marschak és Roy Radner "team-elmélete".^{xx/} Az elmélet kérdésfeltevése a következő: adott egy gazdasági rendszer, amely egymástól elkülönült egységekből áll. A rendszernek /a szerzők terminológiájával: a "team"-nek/ van egy közös célfüggvénye. Az egységek számára előírhatunk meghatározott döntési, viselkedési szabályokat. Az egységek között információ áramlik. Különböző információs strukturák lehetségesek /pl. a központositottság különböző fokozatai; folyamatosak vagy alkalmiak stb./. Kérdés: a döntési, viselkedési szabályok és a hozzájuk tartozó információs strukturák különböző típusainak melyek a jellegzetes tulajdonságai? Hogyan hatnak ezek a közös célfüggvényre? Ez utóbbi figyelembevételével: mi a különböző információs strukturák "értéke", a célfüggvényre gyakorolt hatása?

Az elmélet egyes feltételezései erősek: felteszi például a rendszer közös célfüggvényének létét, ennek mérhetőségét, sőt bizonyos speciális matematikai tulajdonságait is. Mégis, ez az elmélet jutott el talán legmesszebbre a mechanizmus-problémák elméleti modellezésében.

x/ Lásd pl. [35].

xx/ Lásd [63], [64], [65], [78].

7. Fontos támpontokat kaphatunk a kibernetika, a szabályozás-elmélet és az általános rendszer-elmélet munkásságából.^{x/} E tudományos szférák állapota ma még eléggé képlékeny, határaik nem alakultak ki. Gazdasági alkalmazásukat néhányszor már diszkreditálták diletáns próbálkozások. Mondjuk attól, hogy valaki a "visszacsatolás" fogalmát használja, még nem alkotta meg a gazdasági kibernetikát. Igazság szerint nem is gazdasági kibernetikára lenne szükség, hanem - az esszémben jelzett témakörnél maradva - a gazdasági mechanizmus saját elméletének megalkotására, saját fogalmak, kutatási technikák és kérdésfeltevések kialakítására. A kibernetika, szabályozáselmélet és rendszerelmélet azonban felhasználható ennek előmozdítására.

4. A gazdasági mechanizmus egyik-másik részének működését modellezte néhány szimulációs kísérlet. Esszém is említette ennek egyik szép példáját, Balderston-Hoggat modelljét.^{xx/} felsorolhatnánk néhány /sajnos nem túl sok/ további kísérletet is.^{xxx/}

Saját szimulációs próbálkozásaimra még a 10.6. szakaszban visszatérek. Itt csupán a külföldi kísérleteket kommentálom.

Kétségtelen, hogy ezek elősegítik a gazdasági mechanizmus egy-egy részterületének jobb megismerését. Feltűnő azonban, hogy a szerzők óvakodnak a masszemenő általános következtetések levonásától. Nem szegezik szembe saját tapasztalataikat a deduktív modellekből levezetett tételekkel, nem polemizálnak azokkal. A szimulációval nyert megállapítások egyenlőre "békésen együttélnek" a deduktív modellekből levezetett, s az előbbiektől sokszor erősen eltérő megállapításokkal.

x/ Lásd [30], [31], [55], [58], [59], [100], [101].

xx/ Lásd [12].

xxx/ Lásd [11], [15], [24], [73], [75], [87], [92].

5. Érdekesnek ígérkeznek, különösen összetett döntési problémák, döntés-sorozatok és konfliktus-helyzetek vizsgálatára, az experimentális játékok.^{x/} Itt a kísérlet résztvevői úgy viselkednek, mintha egy valóságos döntési problémával állnának szemben, pl. vállalatvezetők lennének. A kísérletező kutató megfigyeli a kialakuló együttes szituációt.

6. Az ökonometria szimultán egyenletrendszerait rendszerint úgy tekintik, mint amelyek állami döntéseket, terveket, gazdasági beavatkozásokat hivatottak előkészíteni, számszerűen megalapozni. Érdemes azonban ezeket a mechanizmuskutató szemével is nézni: mit mutatnak be a gazdasági egységek viselkedési szabályaiból, az információs-szabályozási szféra működéséből, különböző informatív változóknak a reál-szférára gyakorolt tényleges hatásából?

A fenti 1.-6. pontokban formalizált modelleket használó áramlatokról volt szó. Most áttérünk a nem-formalizált, verbális közgazdasági irodalomra.

7. A szocialista országokban a reformokat előkészítő viták a mechanizmus-elméletnek ugyyszólván minden lényeges kérdését felvetik. Igaz, a kérdésekre adott válaszok általában nem lépnek fel az elméleti általánosítás igényével. Inkább józan gyakorlati megfontolásokon alapulnak, mintsem tudományos bizonyításon. A mechanizmus absztrakt elmélete egyelőre messze elmaradt a javítás, a fejlesztés útjait kitapogató, állandóan változó gyakorlat mögött. Az élet sürgetett; nem várhatta meg, míg a teoretikusok kidolgozzák a mechanizmus elméletét.

x/ Lásd pl. R.Selten és H.Sauerman írásait, [84], 1-168. old.

Mindenesetre e viták irodalmának alapos tanulmányozása fontos ihletője lehet a további elméleti kutatásoknak.

8. Sok érdekes gondolatot találhatunk, főképpen a tőkés mechanizmus működéséről, a gazdaságszociológia, politikai szociológia számos művében. Különösen azok a művek érdemelnek figyelmet, amelyek a gazdasági egységek /főként iparvállalatok, kereskedelmi vállalatok, bankok/ tényleges viselkedését, a viselkedés jellegzetes szabályosságait, a szervezeten belüli konfliktusokat és azok megoldásait elemzik. A "formális organizációk elmélete", a "viselkedési elméletek" /behavioral theory/ néhány művelője - fontos pozitív munkásságán túlmenően - élesen polemizál is a tradicionális vállalati és piaci elmélet sok alapgondolatával.^{x/}

9. Az elmúlt években több nyugati egyetemen új tantárgy jelent meg: "industrial organizations", ipari szervezetek.^{xx/} Ez a különböző ágazatok tényleges termelési és piaci strukturájának, termelési, eladási és árpolitikájának realista leírására és osztályozására törekszik.

10. Megjelent néhány, a kapitalista állami beavatkozás és a tervezési kísérletek elvi jelentőségét hangsúlyozó mű. Igyekszik megállapítani azokat az új jelenségeket, amelyek a mai tőkés mechanizmust megkülönböztetik a néhány évtizeddel ezelőttil /és az életidegen elméletektől/. Jellemzőes művelője ennek az irányzatnak J.K.Galbraith.^{xxx/} Igaz, az áramlathoz tartozó munkák sokszor felszinesek; emiatt támadási felületet nyújtanak mindazoknak, akik akár politikai

x/ Ilyen polemikus írás pl. a behaviorista iskola egyik vezéralakjának, H.A.Simonnak [94] cikke. Néhány jellegzetes további mű: [62], [95], [96].

xx/ Az irányzat kiemelkedő reprezentánsa J.Bain [10] műve. Lásd továbbá [18]

xxx/ Lásd [27], [28].

céllal, akár az elméleti igényesség védelmében bírálják. Mégis, ez az irányzat sokkal reálisabban írja le a mai kapitalista gazdaságot, mint mondjuk a tökéletes konkurrenciá elegáns, de használhatatlan modelljei.

A felsorolt áramlatokat, irányzatokat joggal tekinthetjük az új mechanizmus-elmélet egy-egy reménybeli építőkövének; jó lenne, ha minél több volna megbízható, s a többihez illeszthető alkotó elemmé.

Ismét hangsúlyozni szeretném, hogy a felsorolt iskolák, áramlatok áttekintése nem teljes, ismertetésüket csupán illusztrációnak szántam. Így is érzékelhető azonban a "szövetségesek" táborának heterogén volta. Közös jellemzőjük, hogy valamennyi többé-kevésbé elszakad a hagyományos egyensúlyelmélettől, piaci és ár-modellektől, s más utakon közelít a mechanizmus kérdéseire. Közös jellemzőjük az is, hogy mindegyik rendszerint a mechanizmusnak csak valamely szféráját, részterületét vizsgálja; önmagában egyik sem tekinthető tehát a mechanizmus kész és átfogó elméletének. Egyébként messze eltérnek egymástól a vizsgálat tárgyában és módszerében, tudományos világnézetben és politikai szándékban.

Éppen ez indokolja, hogy az elmélettörténeti fejezet lezárásaképpen még egyszer utaljak a mechanizmus-elmélet szétesett, dezintegrált állapotára. A jobbik eset, amikor az egyik áramlat legalább észreveszi a másik létét. ^{x/}

x/ A "behavior"-ista irányzat egyik vezető képviselője önróniával mondotta el nekem: most már eléggé divatban vannak ahhoz, hogy minden vállalat-elmélettel foglalkozó műben illik legalább egy lábjegyzet erejéig hivatkozni rájuk. De ez egyúttal eredményeik elintézését is jelenti; a tradicionális vállalat-elméleti szerzők az empirikusan jobban megalapozott vizsgálatok eredményeinek fényében sem törekszenek saját modelleik, elméleteik tényleges revíziójára.

Gyakoribb egymás tökéletes negligálása.

Az idő megérett szélesebb szintetizálásra.

A fejezet befejezésekor szeretném hangsúlyozni: az elmélettörténeti áttekintést nem érzem még eléggé kidolgozottnak.

P.8. Pontosabban át kell tekinteni az egyensúlyelmélettel rokon irányzatokat; elemezve a rokonságokat, átfedéseket. Teljesebbé kell tenni az egyensúlyelmélettel szakitó új áramlatok ismertetését.

10. A kutatás irányai

10.1. A folytatás biztos és bizonytalan pontjai

Esszémben E., F. és P. jelzésekkel számos kutatási feladatra utaltam. Ezeket részben összefoglalom, részben kiegészítem ebben a fejezetben.

Ugy érzem, "jó ösztönnel" meg tudom mondani, mi mindent kellene vizsgálni. Azt is tudom, hogy az esszében körvonalazott kutatási feladatok együttvéve számos kutatóintézet sokévtizedes munkaprogramját alkothatnák, ha az esszében igényelt új mechanizmus-elméletet valóban éretté kívánnák kidolgozni.

Ugyanakkor eléggé bizonytalan vagyok abban, hogy ebből az óriási feladat-tömkelegből mit ragadjak ki önmagam és legközelebbi munkatársaim számára.

A közvetlen feladatok kijelölését az könnyíti meg, hogy vannak munkák, melyeket mindenképpen el kell végezni. Ezek jó időre meghatározzák a teendőket, s a további döntéseket talán meghozhatjuk a kutatás egy későbbi, érettebb állapotában.

10.2. A közgazdasági irodalom feldolgozásáról

1. Az esszében bírált elméleteket már számos más szerző is bírálta. Gondosabban kell tanulmányozni ezt az irodalmat; saját bírálati szempontjaink felülvizsgálatára és az "ujrafelfedezés" kellemetlenségeinek elkerülésére.

2. Munkám alap gondolata: a formalizált elméletnek a valóságot kell tükröznie. Egyik legfontosabb feladatunk tehát, hogy minél alaposabban feldolgozzuk az esszében tárgyalt kérdésekkel foglalkozó empirikus irodalmat. A témákra az esszé E. jelű utalásai rámutattak.

3. Esszém nemcsak az egyensúlyelmélet klasszikusaival polemizál, hanem különböző továbbfejlesztéseivel, elágazásaival is. E polémiát is - alaposabb tanulmányozással - revidálni kell. Erre utaltak a P. jelű hivatkozások.

4. Néhány szerző már elkezdett foglalkozni - a mi munkánkkal rokon szellemben - a mechanizmus elméletével. E műveket alaposabban és módszeresebben kell feldolgozni.

A kutatás egyik biztos pontja tehát a közgazdasági irodalom fentiek szerinti feltérképezése.

10.3. Analógiák

Tanulságos lenne szélesebb körben tájékozódni arról, hogy az esszében érintett közgazdasági jelentésekkel analóg problémák hogyan jelentkeznek más tudományokban; mi az ott alkalmazott tudományos apparátus.

Néhány analóg terület:

1. Fiziológia, bio-kibernetika, az idegrendszer matematikai modellezése. Az élő organizmusban folyó információ-áramlás és szabályozás kérdései. Néhány ponton - pl. az ingerküszöb, valamint az információs csatornák megsokszorozása esetében - az analógia nyilvánvaló.

2. Fejlődéstan az élővilágban: fajok /s ezen belül az egyedek/ keletkezése, fennmaradása, szelekciója, pusztulása. Ez főképpen a szelekció, differenciálódás, adaptáció folyamatainak leírásához lehet hasznos.

3. Készletek, tartalékok szerepe és szabályozása az élő szervezetben.

4. Kvantum-fizika. Az oszthatatlanságok, diszkrét változások kezelésével kapcsolatban válhat tanulságossá.

5. A szabályozás, az automata, az információátvitel műszaki vonatkozásai/a matematikai oldalról később lesz szó/, a szabályozási és információs processzusok leírásához.

6. A társadalmi szervezetekkel, azok belső konfliktusaival foglalkozó szociológiai irodalom.

7. A nyomás, szivás, feszültség, intenzitás problémakörének fizikai és kémiai analógiái.

8. Pszichológiai modellek, az emberi viselkedések leírására /tehetetlenség, rutinszerű magatartás, reakció külső impulzusokra, memória stb./.

Nyomatékosan hangsúlyozni szeretném: nem "közgazdasági kibernetikával", vagy "biológiai közgazdaságtannal" vagy más efélével akarok foglalkozni, hanem közgazdaságtannal, mint reáltudománnyal. Az analógiák kizárólag a közgazdasági gondolatok megtermékenyítését szolgálhatják, ötleteket kaphatunk új kérdésfeltevésekhez, gondolatmenetekhez, jól kezelhető fogalmakhoz, matematikai eszközökhöz és így tovább.

Az analógiákról a leghasznosabb információkat leginkább az érintett tudományág művelőivel folytatott személyes

beszélgetések nyújthatják. Az analógiákat érdemes folyamatosan módszeresen gyűjteni, de nincsen különös prioritása más kutatási feladatok előtt.

10.4. A matematika feltérképezése

A 9.9. szakasz 3. pontjában már szoltam arról, milyen nehézséget okoz a matematikai apparátus szűk volta. A matematikai eszköztár kibővítésének két fő útja van.

Az első út: gondosan feltérképezni mindazt, amit a matematika részben más tudományágak megrendelésére, részben saját önfejlődése során produkált, s átgondolni: mit használhatunk fel belülük az esszében jelzett problémakörben. Azaz keresnünk kell a közgazdaságtudománytól függetlenül kialakult matematikai eszközök közgazdasági alkalmazásának lehetőségét.

Ezt a feltérképezést máris el kell végezni, matematikusok közreműködésével.

A másik, nehezebben járható út: új, kifejezetten a mechanizmus-elmélet megrendelésére készülő matematikai formalizmus kidolgozása. Feltehető, hogy ez is nélkülözhetetlen lesz.

A két út persze sok ponton érintkezhet. Az első feladat - kellően művelt, s fantáziával, közgazdasági alkalmazási érzékkel rendelkező matematikusok közreműködésével - belátható időn belül elvégezhető. A második nem köthető határidőkhöz; nem lehet szállítási szerződést kötni új felfedezésekre. Csupán szorgalmazhatjuk alkotóképes matematikusok közreműködését.

10.5. Fogalmi rendezések; osztályozások; a logikai struktúrák áttekintése

Nem hiszem, hogy egyetlen közgazdász tudása elegendő lehetne a gazdasági mechanizmus reáltudományi elméletének kidolgozásához, az elmélet szót a D.5. definíció szerint, magas mércével értelmezve. Azt hiszem azonban, hogy magam is, mások is hozzá kezhetnek valamiféle előrendezéshez. Az 1966. évi tanulmányomat és ezt az esszét is ilyesféle előrendezés első vázlatainak tekintem.

Mi tartozhatna az előrendezéshez?

1. A mechanizmus leírására alkalmas fogalmi rendszer kialakítása. Az 1966. évi tanulmányban főképpen a további fogalmakra vissza nem vezethető alapfogalmak kialakítására törekedtem, amelyek segítségével azután további fogalmak definiálhatók.

A jelenlegi esszé elsősorban jónéhány elterjedt fogalom "rombolásával" igyekezett továbblépni, alkalmatlanságukat kimutatva elvetésükre, módosításukra, pontosításukra ösztönözni. Emellett bevezetett és definiált néhány tucat, a mechanizmus leírásához használható fogalmat. /Lásd a D. jelű definíciókat./ A munka azonban nem elég exakt; nem az alapfogalmakkal, hanem inkább ismert asszociációk segítségével alkot definíciókat. Emellett persze korántsem teljes. Itt tehát még igen sok a teendő.

A fogalmi apparátus jelentőségét a 4.1. szakaszban tárgyaltuk, itt szükségtelen megismételni.

2. A szükséges megfigyelések, mérések "katalogizálása". A fogalmi tisztázás szorosan összefügg a mérés problémájával. A mérés módjának meghatározása bizonyos fokig pótolja a fogalmi definíciót. S megfordítva: éppen a fogalom kiala-

kitása teszi világossá, mit kell mérni. A megfigyelés ellenőrzi a fogalom-alkotást; esetleg a fogalom pontosságához, vagy elvetéséhez vezet. Az esszé /főként az E. jelzésű pontoknál/ már számtalan megfigyelési, mérési feladatra utalt. Nincsenek olyan illúzióim, hogy ezeket akár egy nagyobb munkacsoporttal együtt is elvégezhetnénk. Azt sem hiszem, hogy "katalógusom" nyomán a világ közgazdászai máris hozzakezdenek a szükséges megfigyelések összegyűjtéséhez. Amiben bizom: a vázolt mérések iránti igény néhány kutatót talán mégis határozott irányba ösztönöz.

Tul ezen: a "katalógus" legalább azt világossá teheti, mekkorák tudományunk mulasztásai. Hadd említsek egyetlen példát. Könyvek százait és cikkek ezreit irtak már a piaci egyensulyról. De egyetlen művet sem találtunk, amely empirikusan, méréssel, megfigyeléssel bármi érdemlegeset mondott volna arról: a nem-egyensúlyi állapotban hogyan, milyen kritériumok alapján választódnak ki azok, akik nem tudnak eladni, vagy venni?

A "katalógusnak" nem csak azt kell megmondani, mit kell megfigyelni, hanem lehetőleg azt is: hogyan.

Nem állítom azt, hogy a katalógus valamennyi mérési, megfigyelési feladatát el kell végezni ahhoz, hogy a mechanizmus reáltudományi elmélete megszülethessék. Annyi azonban bizonyos: sokkal több mérésre, megfigyelésre van szükség, mint amennyivel ma rendelkezünk; a mérések áradatával juthatunk csak el az igazán verifikált, valóságű elméletekhez.

3. A gazdasági mechanizmus strukturáinak, sémáinak leírása. A gazdasági rendszer - amint azt az 1966. évi tanulmány kifejtette - egymással összekapcsolt elemek, az egységek strukturája, hálójája. A struktúra rendkívül bonyolult;

sokféle típusu egységből áll; a rendszerben sokféle al-rendszer helyezkedik el. Az egységek az időben működnek; sokféle típusu szabályozási és információsfolyamatok kötik össze őket.

A leírásban különböző sémák, diagrammok, hálók, gráfok, kapcsolási rajzok, blokk-diagramok szükségesek. Ez részben vizuális szemléltetéssel oldható meg, részben elősegítheti bizonyosfokú formalizálás, szimbólikus leírás. A szimbólumrendszer a fogalmi rendszer kialakításához kapcsolódik.

Itt nem törvényszerűségeket állapítunk meg, csupán kapcsolatokat: mi mivel függ össze. Áttekintjük a gazdasági rendszer működésének logikáját.

Ebben az irányban indult meg az 1966. évi tanulmány; de itt tovább kell lépni.

4. Osztályozások. Az 1., 2. és 3. pont alatt említett feladatok elvégzése lehetővé teszi a különböző időben létező - a múltbeli, jelenlegi vagy a jövőbeni - gazdasági mechanizmusok exakt osztályozását. Ez pótolhatja a jelenlegi nagyon elmosódott, s gyakran félrevezető osztályozásokat. /Pl. "centralizált" vagy "decentralizált" gazdaság; "piaci" gazdaság stb./

5. Rész-összefüggések konkrétobb formalizálása. Még az előrendezés keretében formalizálhatók a gazdaság működésének egyes rész-összefüggései. Nem valamilyen komplett feltevérendszerrel rendelkező teljes modellekre gondolok itt, hanem csupán egyik-másik összefüggés, folyamat, jelenleg matematikailag megformulázott leírására. Formálisan is leírható például, hogy mit értünk szelekción, reakcióidőn, ingerküszöbön, piaci erőviszonyon és így tovább. Több ilyen formalizálási feladatra E. jelzéssel az esszében is utaltam.

A legközelebbi években a fenti 1.-5. pontok alatt felsorolt feladatokat - egy mechanizmus-elmélethez szükséges tudományos apparátus erőnktől telő részeinek előkészítését - tartom legfontosabb munkámnak.

10.6. Deduktív és szimulációs modellek

Többhelyütt utaltam már rá, hogy az esszében F. jelzéssel szereplő problémák leírhatók formális modellben. Általában nyitvahagytam azonban azt a kérdést, hogy a problémák deduktív jellegű vagy szimulációs modellel formalizálhatók-e.

Milyen hasznuk lehet a kutatás jelen stádiumában akár a deduktív, akár a szimulációs modelleknek? Meg kell vallanom, hogy a válaszban bizonytalan vagyok. A visszaélést a deduktív formális modellekkel, s valóságos reáltudományi elméletként való beállításukat élesen bíráltam 1956. évi tanulmányomban és a jelen esszében is. Az 1966. évi tanulmányban azonban tulzott várakozásokat fűztem a szimulációs technikához. Azóta azonban lényegesen csökkentek várakozásaim. Ma is előnynek tekintem, amit a szimulációk technikáiról a korábbi tanulmányban irtam: a szimulációs modell nem köti meg a kezünket a feltevések megválasztásában; nincsenek többé kényelmetlen, kezelhetetlen feltevések. Ezt az előnyt azonban ma már nem értékelem olyan sokra az általánosság hiánya miatt. Minden egyes szimulációs modell ugyanis egy-egy individuum, teljes részletességgel specializálva. Egyetlen szimulációs modellből tehát semmilyen következtetést nem lehet levonni; általánosítható következtetésekhez nagyon sok szimulációs számítás hosszú sorozata árán lehet csak eljutni. De még ezzel kapcsolatban is tisztázatlan: tulaj-

donképpen hogyan is kell következtetni egy ilyen számítás-sorozatból?

Nem kívánok itt a problémakör részleteibe belemenni, az elmondottaknál csupán bizonytalanság okait illusztráltam. Mai álláspontom szerint a kutatás jelen fázisában a formalizált modellek /akár szimulációs, akár deduktív típusúak/, két célt szolgálhatnak:

-- Szolgálhatnak gondolatkísérlet eszközként, a kutató saját gondolatainak ellenőrzésére, esetleges belső ellentmondásainak feltárására, a kérdések élesebb megfogalmazásának ösztönzésére. Ennyiben kapcsolódik az előző szakaszban taglalt feladatkörhöz; az elméleti előrendezéshez.

-- Szolgálhatnak illusztrációként: egyes gondolatok, összefüggések szemléltetésére. Ebből a szempontból nem okoz bajt a szimulációs modell individuális, nem-általános jellege; ez is lehet illusztratív példa.

Pillanatnyilag nem látom érettnak a helyzetet ennél többre. Elesen ellenzem az "inkább egy rossz modell, mint semmilyen" elvét. Nem szeretnék az ál-érett elméleti modelleket gyártók sorába kerülni; még akkor sem, ha tudom: magam is képtelen vagyok most egy igazi általános reáltudományi mechanizmuselmélet formalizálását jelentő modellt szerkeszteni. Ellenkezőleg: a rossz modelleket a jövőben is bírálni kívánom.

Az elmondottakból következik, hogy ösztönözni szeretném kollegáimat a gondolatkísérletet és illusztrációt szolgáló deduktív és szimulációs jellegű formális modellek kidolgozására egyaránt. Magam is szívesen megkísérelném néhány ilyen modell megszerkesztését. Saját és legközelebbi munkatársaim tevékenységét azonban egyelőre elsősorban a 10.2.-10.5. alatti feladatokra szeretném összpontosítani.

10.7. Ujrakezdés

Az esszé végére érve még egy általános megjegyzést kell tennem. Élesen bírálтам olyan műveket, amelyek egy évszázada tartó szellemi törekvés csucspontját jelentik.

A bírálót ennek tudata sokkal nagyobbfoku szerénységre és óvatosságra kötelezné. Mégis inkább a szerénytelenség módját vállalom, mintsem diplomatikusan kerülgessem teljes meggyőződéssel vallott nézetemet: radikális fordulatot tartok szükségesnek. Rendkívül impozáns az a csucspont, amelyre az egyensúlyelmélet felért, s lehet, hogy mai továbbfejlesztői képesek lesznek még egy magas kilátót is építeni a csucspont tetejére. Mégis, úgy vélem, most le kell ereszkedni a csucsponttról a lapályra, egyenlőre sokkal alacsonyabb színvonalról indulni egy másik, meredekebb, de magasabb csucs megmászására.

Budapest, 1967. december

11. Utószó

Esszém 1967-ben készült. Kéziratát módomban volt megvitatni számos közgazdással, Magyarországon és külföldön.^{x/} E viták megerősítették azt a meggyőződésemet, hogy az esszében változt gondolatok helyes irányba mutatnak. Ugyanakkor azonban a tanulmányról folytatott beszélgetések, valamint újabb kutatásaim hatására több részletkérdésben módosult a véleményem. Ha ma írnam meg az "Anti-equilibrium"-ot, szövege nem lenne teljesen azonos az 1967-ben írottakkal, amellyel az olvasó most megismerkedett.

Ennek ellenére lényegében változatlan formában adom közre az 1967. évi szöveget. /Csupán kisebb kiigazításokat végeztem el: nyilvánvaló pontatlanságokat és tévedéseket javítottam; félreérthető részeket igyekeztem egyértelműbbé tenni; magyarázatra szoruló fogalmakat definiáltam stb./ Érdemlegesen új tanulmány megírására azonban előreláthatólag majd csak akkor kerülhet sor, ha munkám lényegesen előrehaladt. De talán ez az első vázlat is gondolatébresztőül szolgálhat, hozzájárulhat a gazdasági mechanizmusok elméletének vitájához. Emellett az esszé első közreadásából önmagam számára is hasznot remélek: minél több észrevételt, bírálatot, tanácsot az olvasótól, hogy azokat további kutatásaimban felhasználhassam.

Budapest, 1968. november

x/ A szerző 1968-ban négy hónapot az USA-ban töltött, a kaliforniai Stanford University egyik intézetének meghívására /Institute of Mathematical Studies in the Social Sciences/. Ezen a helyen is szeretnék köszönetet mondani a meghívást kezmenyező egyetemnek, s személy szerint K.J.Arrow professzornak, az intézet vezetőjének azért a támogatásért, amelyet munkámhoz adtak.

Hangsúlyozni szeretném, hogy a tanulmányutamon szerzett ismeretek még nem tükröződhetnek a jelen - 1967. évi - szövegben; azokat a munka folytatása során, későbbi, érettebb publikációkban igyekszem majd felhasználni.



Hivatkozások
=====

- [1] ALBACH, H.: "Simulation models of firm growth",
The German Economic Review, 5 /1967/ 1-26. old.
- [2] AOKI, M.: Increasing Returns to Scale and Market Mechanisms, sokszorosítva, Stanford: Stanford University, 1967.
- [3] AOKI, M.: Dynamic Processes and Social Planning under Increasing Returns. Stanford: Stanford University, 1968.
- [4] ARROW, K.J.: "An extension of the basic theorems of classical welfare economics", Proceedings of the Second Berkeley Symposium on Mathematical Statistics and Probability. J. Neyman, szerk., Berkeley and Los Angeles: University of California Press, 1951.
- [5] ARROW, K.J.: Applications of Control Theory to Economic Growth, sokszorosítva, Stanford: Stanford University, 1967.
- [6] ARROW, K.J. - DEBREU, G.: "Existence of an equilibrium for a competitive economy", Econometrica, 22 /1954/ 265-290. old.
- [7] ARROW, K.J. - ENTHOVEN, A.C.: "Quasi-Concave Programming", Econometrica, 29 /1961/, 779-800. old.
- [8] ARROW, K.J. - HURWICZ, L.: "Decentralization and computation in resource allocation", Essays in Economics and Econometrics, Chapel Hill: University of North Carolina Press, 1960.

- [9] ARROW, K.J. - HURWICZ, L. - UZAWA, H.: "Constraint qualifications in maximization problems", Naval Research Logistics Quarterly 8 /1961/ 175-191. old.
- [10] BAIN, J.S.: Industrial Organization, New York: Wiley, 1968.
- [11] BAIN, J.S.: "Chamberlin's impact on microeconomic theory", 51, 147-176. old.
- [12] BALDERSTON, F.E. - HOGGATT, A.C.: Simulation of Market Processes, Berkeley: Institute of Business and Economic Research, 1962.
- [13] BARONE, E.: "The ministry of production in the collectivist state", Collectivist Economic Planning, F.A. Hayek, szerk. London: Routledge, 1935.
- [14] BAUMOL, W.J. - GOMORY, R.E.: "Integer programming and pricing", Econometrica, 28 /1960/, 521-558. old.
- [15] BONINI, C.: Simulation of Information and Decision Systems in the Firm, Englewood Cliffs: Prentice-Hall, 1962.
- [16] BOULDING, K.E.: "Welfare economics", A Survey of Contemporary Economics, B.F. Haley, szerk. Homewood: Irwin, 1952.
- [17] BRÓDY, A.: Érték és újratermelés, sokszorosítva, Budapest: MTA Közgazdaságtudományi Intézet, 1968.

- [18] CAVES, R.: American Industry: Structure, Conduct, Performance, Englewood Cliffs: Prentice-Hall, 1964.
- [19] CYERT, R.M. - MARCH, J.G.: A Behavioral Theory of the Firm, Englewood Cliffs: Prentice-Hall, 1964.
- [20] DEBREU, G.: Theory of Value, New York: Wiley, 1959.
- [21] DORFMAN, R.: Application of Linear Programming to the Theory of the Firm, Berkeley and Los Angeles: University of California Press, 1951.
- [22] DORFMAN, R. - SAMUELSON, P.A. - SOLOW, R.M.: Linear Programming and Economic Analysis, New York: McGraw-Hill, 1958.
- [23] EINSTEIN, A.: Ideas and Opinions, New York, Crown, 1960.
- [24] FORRESTER, J.W.: Industrial Dynamics, Cambridge: MIT Press, 1961.
- [25] FRIEDMAN, M.: Essays in Positive Economics, Chicago: University of Chicago Press, 1953.
- [26] FRISCH, R.: "Rational price fixing in a socialistic society", Economics of Planning, 6 /1966/ 97-124. old.
- [27] GALBRAITH, J.K.: American Capitalism, Cambridge: Houghton-Mifflin, 1956.
- [28] GALBRAITH, J.K.: The New Industrial State, Boston: Houghton-Mifflin, 1967.

- [29] GANCZER, S.: Árszámítások modern matematikai módszerekkel, kézirat; Budapest: 1962.
- [30] GLUSCHKOW, W.M.: Theorie der abstrakten Automaten, Berlin: Deutscher Verlag der Wissenschaften, 1963.
- [31] GRENIIEWSKI, H.: "Kybernetisch-ökonomische Modelle", Mathematik und Kybernetik in der Ökonomie, Internationale Tagung - Konferenzprotokoll. Berlin: Akademie-Verlag, 1965.
- [32] HADE, G.: Die Grundannahmen der Preistheorie, Berlin und Frankfurt: Franz Vahlen, 1962.
- [33] HALABUK, L.: A magyar népgazdaság M-2/A statisztikai modelljéről, sokszorosítva, Budapest: II. Statisztikai Tudományos Konferencia anyaga, 1967.
- [34] HALL, R.L. - HITCH, C.J.: "Price theory and business behavior", Oxford Economic Papers /1939/ No.2.
- [35] HARSÁNYI, J.C.: "Measurement of social power, opportunity costs, and the theory of two-person bargaining games", Behavioral Science /1962/ 67-80. old.
- [36] HAYEK, F.: "The present state of the debate", Collectivist Economic Planning, F.A.Hayek, szerk. London: Rotledge, 1935.
- [37] HEISENBERG, W.: Válogatott tanulmányok, Budapest: Gondolat, 1967.

- [38] HIRSCHMAN, A.O.: The Strategy of Economic Development, New Haven: Yale University Press, 1958.
- [39] HOGAN, T.M.: A Preliminary Investigation of Four Planning Procedural Models, sokszorosítva, Berkeley: University of California, 1968.
- [40] HURWICZ, L.: "Optimality and informational efficiency in resource allocation", Mathematical Methods in Social Sciences, K.J.Arrow, S.Karlin and P.Suppes, szerk. Stanford: University Press, 1960.
- [41] JOHANSEN, L.: "Labour theory of value and marginal utilities", Economics of Planning, 3 /1963/, 89-103. old.
- [42] KARLIN, S.: Mathematical Methods and Theory in Games, Programming and Economics, Vol. I. Reading, Mass.: Addison-Wesley, 1959.
- [43] KAZENELINGBOIGEN, A.I. - OVSIENKO, J.V. - FAYERMAN, J.J.: Certain Theoretical Aspects of Optimum Planning of the National Economy, sokszorosítva, Warszawa: Joint European Meeting of the Econometric Society and the Institute of Management Sciences, 1966.
- [44] KLEIN, L.R.: An Econometric of the United States, 1929-1952. Amsterdam: North Holland, 1955.
- [45] KONDOR, Gy.: Az értékelés és a piac egyes kérdései nem-lineáris modellekben, sokszorosítva, Budapest: MTA Közgazdaságtudományi Intézet, 1966.

- [46] KOOPMANS, T.C.: Three Essays on the State of Economic Science, New York: McGraw-Hill, 1957.
- [47] KORNAI, J.: A gazdasági vezetés tulzott központosítása, Budapest: Közgazdasági és Jogi Könyvkiadó, 1957.
- [48] KORNAI, J.: A gazdaság működésének szimulációs modelljei, sokszorosítva, Budapest: MTA Közgazdaságtudományi Intézet - KSH Információfeldolgozási laboratórium, 1966.
- [49] KORNAI, J.: A gazdasági szerkezet matematikai tervezése, Budapest: Közgazdasági és Jogi Könyvkiadó, 1965.
- [50] KORNAI, J.: "A Dantzig-Wolfe dekompozíciós eljárás közgazdasági értelmezése és alkalmazásának problémái", Népgazdasági programozás /1966-70/, /1965/ 11. tájékoztató.
- [51] KUENNE, R.E./szerk./ Monopolistic Competition Theory: Studies in Impact, New York: Wiley, 1967.
- [52] KURZ, M.: The General Instability of a Class of Competitive Growth Processes, sokszorosítva, Stanford: Stanford University, 1966.
- [53] LANGE, O.: "On the economic theory of socialism", On the Economic Theory of Socialism, B.Lipincott, szerk. Minneapolis: University of Minnesota Press, 1938.
- [54] LANGE, O.: Politikai gazdaságtan, Budapest: Közgazdasági és Jogi Könyvkiadó, 1965, 1967.

- [55] LANGE, O.: Bevezetés a közgazdasági kibernetikába, Budapest: Közgazdasági és Jogi Könyvkiadó, 1967.
- [56] LANZILOTTI, R.F.: "Pricing objectives in large companies", American Economic Review, 48 /1958/ 921-940. old.
- [57] MACHLUP, F.: "Theories of the firm: marginalist, behavioral, managerial", American Economic Review, 57 /1967/ 3-33. old.
- [58] MAIMINAS, E.Z.: "Toward the analysis of economic systems", Mathematical Studies in Economics and Statistics in the USSR and Eastern Europe, 2 /1966/ No.3.
- [59] MAJMINASZ, E.Z.: Processzú planyirovanyija v ekonomike informacionnŭj aszpekt, Vilnyusz: Mintyisz, 1967.
- [60] MALINVAUD, E. - M.O.L.BACHARACH, szerk.: Activity Analysis in the Theory of Growth and Planning, London-New York: MacMillan - St Martin'Press, 1967.
- [61] MANSFIELD, E.: Industrial Research and Technological Innovation, New York: Norton, 1968.
- [62] MARCH, J. - SIMON, H.A.: Organizations, New York: Wiley, 1958.
- [63] MARSCHAK, J.: "Towards an economic theory of organization and information", Decision Processes, Thrall, R.M. - Coombs, C.H. - Davis, R.L., szerk. New York: Wiley, 1954.
- [64] MARSCHAK, J.: "Theory of an efficient several-person firm", American Economic Review, 50 /1960/ 541-548. old.

- [65] MARSCHAK, J. - RADNER, R.: Economic Theory of Teams,
kéziratban, sajtó alatt, 1968.
- [66] MARSCHAK, T.: Computation, Decomposition, and Internal Pricing, sokszorosítva, Berkeley: University of California, 1967.
- [67] MARTOS, B.: Nem-lineáris programozási módszerek hatóköre, sokszorosítva, Budapest: MTA Közgazdaságtudományi Intézet, 1966.
- [68] MARX, K.: Das Kapital, Berlin: Dietz, 1947.
- [69] MASON, E.S.: "Monopolistic competition and the growth process in less developed countries", [51], 77-104. old.
- [70] MCGUIRE, J.W.: Theories of Business Behavior, Englewood Cliffs: Prentice-Hall, 1964.
- [71] MCKENZIE, L.W.: "On the existence of general equilibrium for a competitive market", Econometrica, 27 /1959/, 54-71. old.
- [72] NAGEL, E.: "Assumptions in economic theory", American Economic Review 53 /1963/ 211-219. old.
- [73] NAYLOR, Th.H. - BALINTFY, J.L. - BURDICK, D.S. - KONG CHU: Computer Simulation Techniques, New York, Wiley, 1966.
- [74] OKUN, A.: "Potential GNP: Its measurement and significance", American Statistical Association Proceedings, /1962/ 98-104. old.

- [75] ORCUTT, G.H. - GREENBERGER, M. - KORBEL, J. - RIVLIN, A.M.: Microanalysis of Socioeconomic Systems: A Simulation Study, New York: Harper, 1961.
- [76] PAPANDREOU, A.G.: "Theory construction and empirical meaning in Economics", American Economic Review 53 /1963/ 205-210. old.
- [77] PÉTER, Gy.: A gazdaságosság és jövedelmezőség jelentősége a tervgazdálkodásban, Budapest: Közgazdasági és Jogi Könyvkiadó, 1956.
- [78] RADNER, R.: The Evaluation of Information in Organizations, sokszorosítva, Berkeley: Management Science Research Group, University of California, 1961.
- [79] RADNER, R.: Competitive Equilibrium Under Uncertainty, Berkeley: Center for Research in Management Science, 1965.
- [80] RADNER, R.: Equilibrium of Spot and Future Markets under Uncertainty, sokszorosítva, Berkeley: University of California, 1967.
- [81] RÖPKE, W.: Die Lehre von der Wirtschaft, Wien: Springer, 1937.
- [82] SAMUELSON, P.A. : Economics, New York: McGraw-Hill, 1955.
- [83] SAMUELSON, P.A.: "Problems of methodology - Discussion", American Economic Review, 53 /1963/ 231-236. old.

- [84] SAUERMANN, H. /szerk./: Beiträge zur Experimentellen Wirtschaftsforschung, Tübingen: Mohr, 1966.
- [85] SCARF, H.: "On the computation of equilibrium prices", The Economic Studies in the Tradition of Irving Fisher, New York: Wiley, 1967.
- [86] SCARF, H.: "The core of an N person game", Econometrica, 35 /1967/ 50-69. old.
- [87] SCHMIDBAUER, P.L.: Information and Communication Requirements of the Wheat Market, Berkeley: University of California, 1966.
- [88] SCHNEIDER, E.: Einführung in die Wirtschaftstheorie, II. Teil, Tübingen: Mohr, 1956.
- [89] SCHUMPETER, J.: Theorie der wirtschaftlichen Entwicklung, Berlin: Duncker - Humblot, 1952.
- [90] SCHUMPETER, J.A.: Kapitalismus, Sozialismus und Demokratie, Bern: Francke, 1946.
- [91] SHAPLEY, L.S. - SCHUBIK, M.: "Quasi-cores in a monetary economy with nonconvex preferences", Econometrica, 34 /1966/ 805--827. old.
- [92] SHUBIK, M.: "Simulation of socio-economic systems", General Systems, 12 /1967/ 149-158. old.
- [93] SIMON, Gy.: Népgazdasági programozás és árnyékárak, sokszorosítva, Budapest: MTA Közgazdaságtudományi Intézet, 1968.

- [94] SIMON, H.A.: "Theories of decision-making in economics and behavioral science", American Economic Review, 49 /1959/ 253-283. old.
- [95] SIMON, H.A.: Administrative Behavior, New York: The Free Press, 1966.
- [96] SIMON, H.A.: "A behavioral model of rational choice", The Quarterly Journal of Economics, 69 /1955/, 99-118. old.
- [97] SIMON, H.A. - BONINI, C.P.: "The size distribution of business firms", American Economic Review, 48 /1958/ 607-617. old.
- [98] STREETEN, P.: "Unbalanced growth", Oxford Economic Papers, NS 11 /1959/ 170-181. old.
- [99] -- Természettudományi Lexikon² kötet, Erdey-Gruz T. szerk.: Budapest: Akadémiai Kiadó, 1965.
- [100] TODA, M. - SLUFORD, E.H.: "Logic of systems. Introduction to a formal theory of structure", General Systems, 10 /1965/ 3-27. old.
- [101] VAN COURT HARE: Systems Analysis: A Diagnostic Approach, New York: Harcourt, Brace és World, 1967.
- [102] VIETORISZ, T.: Decentralization in Nonconvex Systems, sokszorosítva, New York: The New School for Social Research, évszám nélkül.

- [103] WALD, A.: "On some systems of equations of mathematical economics", Econometrica, /1951/ 368-403. old.
- [104] WALRAS, L.: Elements of Pure Economics, or the Theory of Social Wealth, Homewood: Irvin, 1954.
- [105] WEITZMAN, M.: Iterative Multi-Level Planning with Production Targets, sokszorositva, New Haven: Cowles Foundation, 1967.
- [106] WINTER S. G.: "Economic natural selection" and the theory of the firm", Yale Economic Essays, /1964/ 225-272. old.
- [107] -- Workshop on Analytic Techniques for the Comparison of Economic Systems, sokszorositva. Berkeley: University of California, 1967.

